

BÁO CÁO
KẾT QUẢ KINH DOANH NĂM 2025

Kính gửi: Đại hội đồng cổ đông – Công ty CP Chứng Khoán Dầu Khí

I. KINH TẾ VĨ MÔ VÀ THỊ TRƯỜNG CHỨNG KHOÁN NĂM 2025

1. Kinh tế vĩ mô

Kinh tế Việt Nam năm 2025 tăng trưởng 8,02% so với cùng kỳ, đạt mục tiêu của Quốc hội đề ra. Động lực tăng trưởng tiếp tục đến từ xuất khẩu, khi nhu cầu tại các thị trường lớn cải thiện, đặc biệt ở nhóm hàng điện tử. Đầu tư công được đẩy mạnh, góp phần hỗ trợ tăng trưởng và lan tỏa sang các ngành xây dựng, vật liệu. Tiêu dùng nội địa duy trì đà tăng, chủ yếu ở lĩnh vực dịch vụ. Bên cạnh đó, chính sách tiền tệ nới lỏng cũng tạo điều kiện cho tăng trưởng tín dụng, hạ chi phí vốn của các doanh nghiệp, kích thích cả cung và cầu cho nền kinh tế.

Các chỉ tiêu kinh tế năm 2025

GDP	8,02%	GDP cả năm 2025 tăng trưởng 8,02% so với cùng kỳ, đạt mục tiêu Quốc hội nhờ sản xuất lấy lại đà tăng trưởng và bứt tốc trong những tháng cuối năm. Sức mua nội địa tăng đáng kể so với cùng kỳ và nhu cầu quốc tế hồi phục đối với hàng hoá xuất khẩu đã đóng góp tích cực vào tăng trưởng sản xuất, tiêu dùng và xuất khẩu.
Chỉ số giá tiêu dùng (CPI)	3,31%	Lạm phát 2025 chỉ tăng 3,31%, đảm bảo dưới mục tiêu của NHNN. Nhìn chung năm 2025, giá cả những nhóm hàng hoá chiếm tỷ trọng lớn trong rổ CPI tăng chậm trong khi các chi phí cho dịch vụ công có xu hướng tăng nhanh hơn. Lạm phát lõi gần như bằng lạm phát tổng thể, phản ánh tình trạng giá cả tăng mang tính chất lâu dài, tác động tiêu cực tới sức mua thực tế của người tiêu dùng.
Tín dụng Huy động	Tín dụng: 19,1% Huy động (9T2025): 11,53%	Tăng trưởng tín dụng tính đến cuối năm 2025 đạt khoảng 19,1%. Mặt bằng lãi suất thấp trong suốt cả năm là động lực chính cho tăng trưởng tín dụng. Huy động tiền gửi 9T2025 tăng 11,53% so với cuối năm 2024. Lãi suất huy động có xu hướng tăng từ Q3/2025 đã thu hút thêm tiền gửi vào hệ thống.
Lãi suất tiền gửi	3M: 3,9% 6M: 5,1% 12M: 5,5%	Mặt bằng lãi suất huy động bắt đầu tăng nhẹ. Áp lực thanh khoản và chênh lệch huy động-cho vay lớn đã khiến các Ngân hàng thương mại phải tăng lãi suất để thu hút thêm tiền gửi. Lãi suất huy động tăng chủ yếu ở các kỳ hạn ngắn 3M và 6M và ở hầu hết tất cả các NHTM.

Vốn FDI đăng ký	+0,5%	Tổng vốn đầu tư nước ngoài đăng ký vào Việt Nam tính đến ngày 31/12/2025 đạt 38,42 tỷ USD, tăng 0,5% so với năm trước. Đáng chú ý, số vốn đầu tư trực tiếp nước ngoài (FDI) thực hiện cả năm ước đạt 27,62 tỷ USD, tăng 9% so với cùng kỳ và xác lập mức cao nhất trong giai đoạn 2021-2025.
Xuất khẩu	+17%	Hoạt động xuất khẩu hàng hoá năm 2025 tăng 17% so với cùng kỳ nhờ sự dẫn dắt của nhóm hàng điện tử của các doanh nghiệp FDI trong khi nhóm doanh nghiệp nội chứng kiến 8 tháng liên tiếp tăng trưởng âm. Mỹ tiếp tục là thị trường xuất khẩu lớn nhất của Việt Nam bất chấp những rào cản thuế quan trong năm 2025.
Nhập khẩu	+19,4%	Kim ngạch nhập khẩu hàng hoá 2025 của Việt Nam tăng 19,4%, tương ứng giá trị nhập khẩu hơn 455 tỷ USD. Nhập khẩu tăng nhanh hơn xuất khẩu và chủ yếu tăng nhập tư liệu sản xuất cho thấy triển vọng tích cực của hoạt động sản xuất nhất là trong giai đoạn quý 4/2025 và những tháng đầu năm 2026 khi nhu cầu quốc tế bắt đầu phục hồi và các đơn hàng mới quay trở lại.

Nguồn: Tổng cục Hải Quan, Tổng cục thống kê, Ngân hàng nhà nước, Các ngân hàng thương mại

2. Thị trường chứng khoán năm 2025

Thị trường chứng khoán Việt Nam năm 2025 ghi dấu sự chuyển đổi trạng thái rõ nét – từ phục hồi thận trọng sau khủng hoảng sang những bước đi đầu tiên của một chu kỳ tăng trưởng mới. Thị trường chứng khoán Việt Nam kết thúc phiên giao dịch ngày 31/12 với chỉ số VN-Index bật tăng 17,59 điểm và đóng cửa tại mốc 1.784,49 điểm, chính thức vượt đỉnh mọi thời đại (tính theo giá đóng cửa). 2025 có thể xem là năm tích cực nhất trong lịch sử chứng khoán Việt Nam khi VN-Index tích lũy tổng cộng 517,71 điểm, tương ứng 40,87%. Đây là năm thứ ba liên tiếp chỉ số cải thiện, đồng thời ghi nhận mức tăng tốt nhất trong 8 năm qua kể từ năm 2017.

Thanh khoản thị trường tháng 12 tiếp tục giảm nhẹ so với tháng trước đó. Giá trị giao dịch khớp lệnh bình quân toàn thị trường đạt gần 21.000 tỷ đồng/phiên, tương ứng giảm 4,7% so với tháng 11. Lũy kế cả năm 2025, giá trị giao dịch trung bình khớp lệnh phiên toàn thị trường đạt hơn 26.000 tỷ đồng/phiên, tăng gần 43% so với năm 2024. Dòng tiền tập trung mạnh vào nhóm vốn hóa lớn VN30, chiếm tới 50,3% giá trị giao dịch trong cả năm 2025, áp đảo hoàn toàn so với nhóm vốn hóa vừa VNMid (38,7%) và nhỏ VNSML (7,7%). Theo đó, VN30 trở thành động lực tăng trưởng chính của thị trường, trong khi mid-cap tăng khiêm tốn và small - cap gần như đi ngang do không thu hút được dòng tiền.

Tính đến hết ngày 31/12/2025, HOSE có 681 mã chứng khoán đang niêm yết và giao dịch, gồm 400 mã cổ phiếu, 04 mã chứng chỉ quỹ đóng, 18 mã chứng chỉ quỹ ETF và 259 mã chứng quyền có bảo đảm với tổng khối lượng chứng khoán niêm yết đạt hơn 207,24 tỷ chứng khoán. Giá trị vốn hóa cổ phiếu trên HOSE đạt hơn 8,31 triệu tỷ đồng, tăng 10,82% so với tháng trước và tương đương 72,18% GDP năm 2024, chiếm hơn 95,10% tổng giá trị vốn hóa cổ phiếu niêm yết toàn thị trường.

II. KẾT QUẢ KINH DOANH NĂM 2025

1. Kết quả kinh doanh năm 2025

1.1. Về chỉ tiêu tài chính

Đơn vị tính: Tỷ đồng

STT	KHOẢN MỤC	KẾ HOẠCH 2025	THỰC HIỆN 2025	% HTKH
I	Tổng doanh thu	382,87	478,94	125%
1	Hoạt động Dịch vụ chứng khoán	214,30	293,53	137%
1.1	Môi giới chứng khoán	55,00	87,82	160%
1.2	Lưu ký chứng khoán	7,00	7,93	113%
1.3	Dịch vụ tài chính	145,60	192,03	132%
1.4	Doanh thu khác	6,70	5,75	86%
2	Hoạt động đầu tư, nguồn vốn	153,07	164,85	108%
3	Hoạt động tư vấn	12,50	6,51	52%
4	Hoạt động phân tích, chỉ số	3,00	2,45	82%
5	Doanh thu khác		11,60	
II	Tổng chi phí	352,87	434,34	123%
III	Lợi nhuận sau thuế	30,00	44,60	148%

• *Chất lượng và tốc độ tăng trưởng*

Trong năm 2025, chất lượng và tốc độ tăng trưởng hoạt động kinh doanh ổn định và đạt mục tiêu tăng trưởng theo chiến lược Công ty. Theo đó, Công ty đã hoàn thành xuất sắc kế hoạch lợi nhuận năm 2025 với tổng doanh thu năm 2025 đạt 478,94 tỷ đồng đạt 125% kế hoạch năm đề ra, lợi nhuận sau thuế đạt 44,6 tỷ đồng hoàn thành 148% kế hoạch năm 2025.

Quy mô tổng tài sản đến ngày 31/12/2025 đạt 3.143 tỷ đồng hoàn thành 105% so với mục tiêu kế hoạch 3.000 tỷ trong năm 2025. Vốn chủ sở hữu tại ngày 31/12/2025 đạt 751,25 tỷ đồng, tăng trưởng 6% so với năm 2024.

Tỷ lệ An toàn tài chính đạt 214.88% mức ổn định, an toàn vốn (so với mức quy định là 180%).

• *Cơ cấu tăng trưởng*

- Bên cạnh việc đẩy mạnh quy mô hoạt động cốt lõi là lĩnh vực Dịch vụ chứng khoán, Công ty đã phát huy thế mạnh của hoạt động nguồn vốn, thay đổi chất lượng hoạt động trong cơ cấu doanh thu bao gồm: lĩnh vực dịch vụ chứng khoán; nguồn vốn - đầu tư; tư vấn - phân tích, giúp hoạt động kinh doanh có được sự tăng trưởng ổn định và bền vững.

- Với mục tiêu năm 2025 phát triển đồng đều tỷ trọng doanh thu/lợi nhuận giữa các lĩnh vực, lĩnh vực Dịch vụ chứng khoán năm 2025 chiếm tỷ trọng 61%, lĩnh vực nguồn vốn – đầu tư chiếm 37%, lĩnh vực tư vấn – phân tích chiếm 2% doanh thu toàn Công ty.

1.2. Về lĩnh vực hoạt động kinh doanh

Trước những thách thức và cơ hội của thị trường, Hội đồng quản trị đã bám sát diễn biến thực tiễn, kịp thời đưa ra các chỉ đạo quyết liệt và xuyên suốt; trực tiếp tham gia định hướng, hỗ trợ xây dựng và triển khai các phương án kinh doanh. Đồng thời, Hội đồng quản trị đã thống nhất ban hành nhiều Nghị quyết, Quyết định quan trọng, tạo nền tảng về cơ chế, chính sách nhằm nâng cao năng lực quản trị, thúc đẩy hiệu quả hoạt động kinh doanh của Công ty.

Thực hiện định hướng chiến lược phát triển PSI đến năm 2025 đã được Đại hội đồng cổ đông thông qua với mô hình “3 trụ cột – 2 nền tảng – 1 mục tiêu”, trong đó 3 trụ cột gồm Tập đoàn Công nghiệp – Năng lượng quốc gia Việt Nam (PVN), Ngân hàng mẹ PVcomBank và cổ đông nước ngoài; 2 nền tảng là con người và công nghệ; 1 mục tiêu là phát triển PSI theo mô hình Ngân hàng đầu tư, tập trung vào lĩnh vực năng lượng. Bám sát định hướng chiến lược này, các hoạt động kinh doanh cốt lõi của Công ty tiếp tục được đẩy mạnh triển khai, ghi nhận sự tăng trưởng rõ nét cả về quy mô, chất lượng hoạt động cũng như các chỉ tiêu kinh doanh.

• *Lĩnh vực Dịch vụ chứng khoán*

Đây là lĩnh vực hoạt động cốt lõi của PSI, là nền tảng xương sống trong hoạt động kinh doanh. Theo đó lĩnh vực Dịch vụ chứng khoán luôn được xây dựng phát triển trên nguyên tắc bền vững, thể hiện ở tốc độ tăng trưởng đều và ổn định trong tất cả các giai đoạn do PSI đã hình thành và mở rộng được các kênh khách hàng, các hoạt động huy động đầu vào, cân đối cho nhu cầu tăng quy mô dư nợ. Các hạn mức kinh doanh từng bước được tháo gỡ tạo tiền đề cho động lực tăng trưởng và mở rộng quy mô hoạt động dịch vụ tài chính.

Bám sát mục tiêu đề ra, kết quả thực hiện năm 2025 doanh thu Dịch vụ Chứng khoán đạt 293,53 tỷ đồng, hoàn thành 137% kế hoạch trong đó: Doanh thu phí môi giới đạt 87,82 tỷ đồng, hoàn thành 160% kế hoạch năm 2025. Doanh thu dịch vụ tài chính đạt 192,03 tỷ đồng hoàn thành 132% kế hoạch, với tốc độ tăng trưởng dư nợ dịch vụ tài chính bình quân năm 2025 đạt 34% so với năm 2024. Doanh thu lưu ký năm 2025 là 7,93 tỷ đồng, đạt 113% kế hoạch năm 2025. Doanh thu khác từ các dịch vụ chuyển nhượng, đại lý, dịch vụ khác đạt 5,75 tỷ đồng hoàn thành 86% kế hoạch năm đề ra.

Với vai trò là lĩnh vực kinh doanh cốt lõi của Công ty, năm 2025 doanh thu lĩnh vực dịch vụ chứng khoán đạt 293,53 tỷ đồng, chiếm tỷ trọng 61% trong tổng doanh thu của Công ty.

• *Lĩnh vực Tư vấn*

Lĩnh vực tư vấn của PSI đã thể hiện được vai trò và thực hiện được nhiệm vụ quan trọng là từng bước làm chủ được hoạt động tư vấn đối với Tập đoàn PVN và các đơn vị thành viên trong Tập đoàn; phục vụ cho hoạt động kinh doanh của Ngân hàng mẹ (PVcombank); cung cấp sản phẩm tư vấn cho nhiều đối tác nước ngoài có hoạt động kinh doanh hoặc mở rộng hoạt động kinh doanh tại Việt Nam.

Theo đó, bám sát chiến lược phát triển theo ba trụ cột, hoạt động tư vấn đã từng bước cải thiện cơ cấu doanh thu, đa dạng hóa tệp khách hàng trong và ngoài ngành Năng lượng, góp phần hoàn thiện mô hình ngân hàng đầu tư. Trong tháng 01/2025, PSI đã hoàn thành việc tư vấn cho PVN thay mặt cổ đông triệu tập ĐHĐCĐ PVE, là một trong những dấu ấn quan trọng của PVN hoàn thành việc kiện toàn nhân sự tại PVE, là một trong những ĐHĐCĐ ghi dấu ấn

và tiếng vang trong ngành chứng khoán. Tính riêng năm 2025, PSI ký mới 49 hợp đồng tư vấn - mức cao nhất trong giai đoạn 2023–2025.

- **Lĩnh vực Đầu tư – Nguồn vốn**

Với mục tiêu tỷ trọng doanh thu từ hoạt động đầu tư – nguồn vốn chiếm 35% - 40% trọng số doanh thu toàn Công ty, năm 2025, mảng đầu tư – nguồn vốn đã bám sát kế hoạch đề ra khi tỷ trọng đạt 37% doanh thu và hiệu quả toàn Công ty. Hoạt động nguồn vốn có sự bứt phá duy trì ổn định ở dư nợ đầu vào bình quân năm 2025 đạt 1.494 tỷ đồng. Đồng thời, mở rộng các sản phẩm huy động vốn tín chấp với các định chế tài chính – trong đó có ngân hàng BIDV, với hạn mức được thiết lập 400 tỷ đồng.

- **Lĩnh vực phân tích**

Hoạt động IR được triển khai bài bản, chuyên nghiệp, hỗ trợ các doanh nghiệp trong hệ sinh thái PVN và nhiều doanh nghiệp niêm yết tiếp cận hiệu quả cộng đồng nhà đầu tư thông qua bản tin nhà đầu tư và các sự kiện gặp gỡ nhà đầu tư.

Chất lượng sản phẩm phân tích tiếp tục được nâng cấp theo chuẩn mực quốc tế, được các tổ chức dữ liệu tài chính ghi nhận tích cực; bộ nhận diện thương hiệu được hoàn thiện, xếp hạng tín nhiệm nâng lên mức BB+.

Đồng thời, Trung tâm Giao dịch số đẩy mạnh triển khai nền tảng PS-AI tích hợp thuật toán và trí tuệ nhân tạo, thúc đẩy hoạt động kinh doanh số. Phối hợp với Trường Đại học Kinh tế Quốc dân, PSI tổ chức thành công cuộc thi “Đấu trường chứng khoán – The AIVESTOR 2025”, qua đó mở mới khoảng 1.000 tài khoản chứng khoán.

2. Tình hình thực hiện các nhiệm vụ trọng tâm

- **Công tác quản trị rủi ro**

Hoạt động trong lĩnh vực kinh doanh chứng khoán tiềm ẩn nhiều rủi ro, Công ty luôn xác định quản trị được rủi ro là yếu tố quan trọng, nhằm hạn chế tối đa rủi ro, góp phần giúp các đơn vị nghiệp vụ hoạt động an toàn hiệu quả và bền vững, tuân thủ quy định pháp luật.

- Về pháp lý: Vận hành hệ thống pháp lý nội bộ bao quát các hoạt động kinh doanh của công ty; tổ chức công tác quản trị doanh nghiệp bài bản, hiệu quả cao, tuân thủ các quy trình, quy định nội bộ.

- Về vận hành: đối với kiểm soát rủi ro phân cấp, Bộ phận Quản trị rủi ro tham gia đánh giá và nhận diện sớm rủi ro tiềm ẩn - Bộ phận Kiểm soát nội bộ kiểm soát quy trình nội bộ một cách chặt chẽ, độc lập.

- Công tác quản trị rủi ro, kiểm toán nội bộ được triển khai toàn diện, sâu rộng nhằm đảm bảo chất lượng giám sát về cả chuyên môn và tính tuân thủ.

- **Công tác công nghệ và chuyển đổi số**

PSI đã vận hành hệ thống ổn định và thông suốt, đẩy mạnh an ninh thông tin an toàn hệ thống, từng bước tự chủ từng phần trong công nghệ khi tìm kiếm và liên kết các đối tác chiến lược công nghệ tạo tiền đề phát triển các hoạt động tự chủ và đào tạo bài bản đội ngũ CNTT. Phát triển hệ thống đáp ứng nhu cầu giao dịch sẵn sàng tham gia vào hệ thống giao dịch mới (KRX) của thị trường góp phần nâng hạng thị trường chứng khoán Việt Nam. Ngày 05/05/2025, hệ thống KRX đã chính thức đi vào vận hành hoạt động toàn thị trường.

• Công tác tái cơ cấu hoạt động và nâng cao năng lực đội ngũ

Năm 2025, PSI tiếp tục triển khai đồng bộ việc sắp xếp, tái cấu trúc và kiện toàn mô hình tổ chức nhằm nâng cao hiệu quả vận hành. Công ty đã rà soát toàn diện bộ máy, giảm các cấp quản lý trung gian, tối ưu phân công nhiệm vụ và cải thiện cơ chế phối hợp giữa các đơn vị, qua đó tăng tính linh hoạt trong điều hành. PSI đồng thời thành lập các đơn vị/bộ phận trọng yếu như Trung tâm Giao dịch số, tái cơ cấu chức năng Phòng Đầu tư tài chính và Bộ phận Nguồn vốn. Hoạt động của các đơn vị, đặc biệt Trung tâm Phân tích và Khối Tư vấn, từng bước phát huy hiệu quả, tăng cường liên kết và hỗ trợ giữa các mảng nghiệp vụ. Công ty tiếp tục chuẩn hóa quy trình, đẩy mạnh phân cấp, phân quyền rõ ràng cho các đơn vị và cấp quản lý, tạo điều kiện chủ động trong thực thi, qua đó nâng cao trách nhiệm và năng suất lao động toàn hệ thống.

Công ty đã rà soát mô hình tổ chức, tối ưu hóa sự phân công công việc, thay đổi trong cách thức phối hợp giữa các Đơn vị, bộ phận, tạo điều kiện thuận lợi và sự linh hoạt trong hoạt động, tạo sự liên kết hỗ trợ lẫn nhau giữa các hoạt động nghiệp vụ cũng như đào tạo được các lớp đội ngũ kế cận. Đồng thời, tổ chức các khóa đào tạo nội bộ và đào tạo chuyên sâu về lĩnh vực chứng khoán, chứng chỉ hành nghề và các khóa đào tạo kế toán – kiểm toán, chuyên môn khác tạo điều kiện nâng cao năng lực đội ngũ cán bộ.

3. Khó khăn, hạn chế

Bên cạnh những kết quả đạt được, PSI vẫn còn tồn tại những khó khăn cần khắc phục:

- Hạn chế về quy mô vốn điều lệ hiện tại khiến PSI chưa đáp ứng đầy đủ các điều kiện để triển khai toàn diện các sản phẩm, dịch vụ chứng khoán, đặc biệt là các nghiệp vụ có yêu cầu cao về năng lực tài chính và quản trị rủi ro như chứng khoán phái sinh. Bên cạnh đó, quy mô vốn còn ảnh hưởng trực tiếp đến khả năng mở rộng hoạt động cho vay ký quỹ (margin), khi theo quy định của Ủy ban Chứng khoán Nhà nước, dư nợ cho vay tối đa của công ty chứng khoán không vượt quá 200% vốn chủ sở hữu. Điều này làm hạn chế dư địa tăng trưởng tín dụng, giảm khả năng đáp ứng nhu cầu vốn của khách hàng, từ đó ảnh hưởng đến năng lực cạnh tranh và quy mô doanh thu của Công ty so với các đối thủ có tiềm lực tài chính lớn hơn.

- Hạn mức kinh doanh vẫn còn hạn chế bởi những tồn tại cũ, cần từng bước tháo gỡ.
- Thị trường có sự cạnh tranh về phí và lãi suất giữa các định chế tài chính/Công ty chứng khoán khi các Công ty chứng khoán lớn liên tục có những sự ưu đãi về phí giao dịch ảnh hưởng không nhỏ đến việc giữ chân khách hàng cũng như khó khăn trong việc thúc đẩy mạng lưới, phát triển sản phẩm, thị phần.

- Chưa ổn định về mặt nhân sự, do thị trường lao động trong ngành chứng khoán cạnh tranh gay gắt, Công ty gặp khó khăn trong việc duy trì sự ổn định của đội ngũ, đặc biệt ở các vị trí chuyên môn cao, qua đó ảnh hưởng nhất định đến tính liên tục và hiệu quả trong hoạt động kinh doanh.

4. Các nhân tố then chốt thúc đẩy kết quả đạt được

Để vượt qua những khó khăn cả chủ quan và khách quan, năm 2025 PSI đã nỗ lực không ngừng để biến những khó khăn thách thức thành hành động cụ thể để đạt được mục tiêu đề ra. Ban Lãnh đạo Công ty, đặc biệt là Chủ tịch HĐQT đã rất sát sao trong việc chỉ đạo xây dựng kế hoạch và từng bước chỉ đạo thực hiện, điều chỉnh sao cho phù hợp thích ứng với từng giai

đoạn phù hợp biến động thị trường.

Có được kết quả đạt được trong năm 2025 có thể kể đến một vài nguyên nhân trọng yếu như sau:

- Bám sát mục tiêu trọng tâm, khi thị trường biến động có sự điều chỉnh các yếu tố kinh doanh để cùng phát triển, cùng tạo ra hiệu quả như tập trung song hành từ hoạt động kinh doanh đầu tư – nguồn vốn mang lại thể chủ động cho PSI trong các điều kiện kinh doanh, với kết quả đạt được là sự hoàn thành 125% doanh thu kế hoạch và 148% lợi nhuận sau thuế.
- Đa dạng hóa sản phẩm theo từng khách hàng khi lắng nghe ý kiến khách hàng từ những chính sách sản phẩm, cách thức vận hành với mục tiêu ổn định khách hàng và gia tăng thêm khách hàng mới.
- Công nghệ luôn song hành với thị trường và cùng hệ thống có sự giúp sức kịp thời. Năm 2025, PSI đã nâng cấp hạ tầng công nghệ để đảm bảo mục tiêu giao dịch; đồng thời phát triển hệ thống đáp ứng nhu cầu giao dịch sẵn sàng tham gia vào hệ thống giao dịch mới (KRX) của thị trường góp phần nâng hạng thị trường chứng khoán Việt Nam.
- Xác định yếu tố cơ bản và then chốt là nhân sự để đảm bảo phát triển bền vững, PSI đã luôn đào tạo nhân sự cũng như tạo môi trường văn hóa làm việc hiệu quả và có sự cạnh tranh với thị trường đảm bảo cho người lao động, ổn định nhân sự cùng phát triển.

Trên đây là Báo cáo Kết quả hoạt động kinh doanh năm 2025 của Công ty Cổ phần Chứng khoán Dầu Khí. Kính trình Đại Hội Đồng Cổ Đông xem xét thông qua.

Trân trọng ./.

Nơi nhận:

- Như trên;
- Lưu VT, HĐQT.

**TM. BAN GIÁM ĐỐC
GIÁM ĐỐC CÔNG TY**



Phan Quỳnh Nga