

**BÁO CÁO THƯỜNG NIÊN**  
**CÔNG TY CỔ PHẦN DOCIMEXCO**  
**Năm tài chính 2008**

**1. Lịch sử hoạt động của Công ty**

**1. Những sự kiện quan trọng:**

- **Tháng 01/2008:** Mua lại Công ty Dịch vụ phát triển nông nghiệp Đồng Tháp chuyển đổi thành Công ty TNHH một thành viên Dasco.
- **Tháng 11/2008:** Mua hết 60% vốn của ông Bảo Toàn tại Công ty Tin Thành, chuyển đổi Công ty Tin Thành trở thành Công ty TNHH một thành viên Docifarm.
- **Tháng 12/2008:** Mua lại 20% vốn góp của Công ty Hoàn Mỹ làm tăng vốn góp tại Công ty Domyfeed là 70% vốn điều lệ.
- **Tháng 01/2009:** Bầu lại Chủ tịch HĐQT mới là ông Phạm Văn Được thay thế cho ông Phạm Văn Phát. Bổ nhiệm ông Lê Trường Sơn giữ chức danh Tổng Giám đốc thay thế cho ông Phạm Văn Được.

**2. Quá trình phát triển**

Hơn 01 năm qua kể từ ngày chuyển sang cổ phần Công ty đã có những bước tiến bộ vượt bậc, chẳng hạn: Phần mềm kế toán đã triển khai và dự kiến sẽ hoàn chỉnh vào cuối tháng 03/2009, đã mở rộng thêm được khách hàng mới, sản phẩm mới của Công ty Dasco đã có bước tiến tốt (phân vi sinh Dasvila, phân bón hữu cơ khác ...), nhân sự đang được cải tiến dần về chất lượng, định hướng đầu tư đã mang lại hiệu quả như đầu tư vào Angimex, ...

**3. Định hướng phát triển**

**+ Các mục tiêu chủ yếu của Công ty**

-Đưa mặt hàng kinh doanh gạo vào top 10 nhà xuất khẩu hàng đầu Việt Nam; mặt hàng cá vào top 05 các nhà xuất khẩu hàng đầu Việt Nam; mặt hàng phân bón và thuốc bảo vệ thực vật phát triển theo định hướng vươn lên tầm cao mới có thể so sánh với các Công ty hàng đầu hiện nay; các lĩnh vực khác Công ty chú trọng chớp thời cơ trong ngắn hạn, hay tìm kiếm thêm đối tác để liên doanh liên kết mở rộng sản xuất kinh doanh.

-Kiện toàn cơ chế điều hành các công ty trong hệ thống Docimexco về các mặt nhân sự, kế hoạch kinh doanh, chế độ báo cáo tài chính, kiểm soát thu chi theo định hướng thống nhất từ công ty mẹ.

**+ Chiến lược phát triển ngắn, trung và dài hạn**

**Về ngắn hạn:**

Đầu tư trong năm 2009:

Tên công trình	Dự kiến nguồn vốn
Đầu tư cải tiến các thiết bị - Chi nhánh Docifood	5,8 tỷ đồng
Xây dựng văn phòng làm việc - Chi nhánh Docifood	01 tỷ đồng
Đầu tư xây dựng kho lạnh công suất 3.000 tấn thành phẩm - Chi nhánh Docilish	51 tỷ đồng
Đầu tư xây dựng xưởng sản xuất phân vi sinh Dasvila và	2 tỷ đồng

các loại phân bón hữu cơ khác - Công ty Dasco	
Xây dựng văn phòng làm việc - Công ty Dasco	2,5 tỷ đồng
Mở rộng vùng nuôi - Công ty Docifarm	2,5 tỷ đồng

Quản lý sản xuất: Tiết kiệm tối đa để giảm giá thành nhằm nâng cao tính cạnh tranh của sản phẩm mình làm ra, đồng thời luôn bảo đảm về mặt chất lượng của sản phẩm.

*Về trung hạn:* Đầu tư xây dựng Nhà máy chế biến gạo xuất khẩu với công suất đạt 100.000 tấn/năm, xây dựng vùng nuôi đảm bảo được 70% sản lượng sản xuất cho Nhà máy Docifish, hoàn thiện phần mềm quản trị toàn hệ thống, mở rộng thêm khách hàng truyền thống cho Công ty trong xuất khẩu cũng như mua bán nội địa, chuẩn hóa đội ngũ nhân viên toàn Công ty, định hướng cho Công ty Domyfeed sản xuất và kinh doanh mặt hàng thức ăn thủy sản trong 04 năm hoạt động sẽ thu hồi toàn bộ vốn đầu tư.

*Về dài hạn:* Quan hệ với các đơn vị liên quan xây dựng vùng nguyên liệu gạo tập trung chất lượng ổn định. Tìm thêm đối tác phù hợp để thực hiện các dự án lớn của Công ty liên quan đến ngành nghề kinh doanh hiện nay của Công ty, đầu tư vào bất động sản, khu công nghiệp, khu dân cư. Mở rộng thêm Nhà máy chế biến thủy sản.

## **II. Báo cáo của Hội đồng quản trị:**

### ***1. Hoạt động của HĐQT:***

Hội đồng quản trị (HĐQT) của Công ty cổ phần Docimexco, với vai trò đại diện cho các cổ đông của DOCIMEXCO, đã làm việc nỗ lực, để đưa ra các quyết định chính xác, kịp thời mang lại hiệu quả cao (kết quả kinh doanh gửi kèm trong báo cáo thường niên).

Trong năm 2008, HĐQT đã họp 6 phiên chính thức để thảo luận và ra các quyết định thuộc thẩm quyền của HĐQT về việc các đơn vị trực thuộc, cơ cấu tổ chức, nhân sự và tài chính; ủy quyền cho Tổng Giám đốc thực hiện việc ký kết hợp đồng hạn mức tín dụng với các tổ chức tín dụng theo thẩm quyền của HĐQT. Ngoài ra, HĐQT còn thực hiện việc lấy ý kiến cổ đông bằng văn bản để ban hành nghị quyết của ĐHĐCĐ về việc không tổ chức Đại hội đồng cổ đông cho năm tài chính 2007.

Qua các phiên họp HĐQT đã ban hành 21 biên bản làm việc, ghi nhận, quyết định thông qua các định hướng, chủ trương điều hành hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty theo đúng Điều lệ Công ty, Luật Doanh nghiệp và các quy định của pháp luật có liên quan. Các phiên họp của HĐQT đều đầy đủ thành viên HĐQT và Trưởng Ban kiểm soát tham gia.

### ***Qua các cuộc họp HĐQT các quyết định cụ thể đã được thông qua:***

-Quyết định thông qua kết quả sản xuất kinh doanh năm 2007, kế hoạch sản xuất kinh doanh 2008.

-Quyết định sửa đổi các quy chế: quy chế quản lý tài chính, quy chế đầu tư xây dựng, quy chế chuyển nhượng cổ phần, quy chế thực hiện dân chủ, quy chế lương thưởng, Quy chế tuyển dụng và đào tạo.

-Quyết định thành lập mới Phòng Kiểm soát nội bộ.

-Quyết định tăng mức tiền lương chức danh công việc cho người lao động trong toàn Công ty.

-Quyết định cử thành viên (Ông Phạm Văn Dược) đại diện chủ sở hữu Công ty TNHH một thành viên Dasco, Công ty TNHH Domyfeed và Công ty TNHH một thành viên Docifarm.

-Quyết định cử 02 thành viên (Ông Phạm Văn Đước và ông Phạm Văn Dũng) đại diện phần vốn góp của Công ty tại Công ty TNHH Domyfeed.

-Thông qua kết quả kinh doanh và báo cáo tài chính các quý I, II, III, IV năm 2008.

-Quyết định thay thế Chủ tịch HĐQT và Tổng Giám đốc Công ty.

-Quyết định thông qua kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2009 trình ĐHĐCĐ thường niên (quý I năm 2009).

-Quyết định kế hoạch phân phối lợi nhuận sau thuế năm 2008 trình Đại hội đồng cổ đông.

### ***Kết quả giám sát đối với Tổng giám đốc điều hành và các cán bộ quản lý.***

Trong năm 2008 HĐQT thường xuyên giám sát Tổng giám đốc, phó Tổng giám đốc, cán bộ quản lý việc thực hiện các nhiệm vụ mục tiêu đề ra và các hoạt động khác của Tổng giám đốc Công ty. Nhìn chung Tổng giám đốc đã triển khai thực hiện các nhiệm vụ theo yêu cầu của HĐQT Công ty và thực hiện đúng theo các quy định của Công ty và pháp luật hiện hành. Kết quả SXKD năm 2008 đều vượt các chỉ tiêu đề ra. Bên cạnh đó vẫn còn một số tồn tại như việc triển khai thực hiện một số nhiệm vụ trong các Nghị quyết của HĐQT Công ty còn chậm không đáp ứng kịp thời yêu cầu, một số công việc chưa thực hiện do khó khăn vướng mắc.

Đối với Người đại diện quản lý phần vốn tại các Công ty mà Công ty Docimexco tham gia nhìn chung đều thực hiện đúng theo các Nghị quyết, quyết định của HĐQT và các quy định của Công ty, các quy định của Nhà nước. Hoạt động của các đơn vị này tương đối hiệu quả góp phần vào kết quả SXKD của Công ty Docimexco trong năm 2008. Tuy nhiên hiện nay Công ty chưa ban hành quy chế của Người đại diện phần vốn tại các công ty có phần vốn góp của Công ty Docimexco phù hợp với tình hình hiện nay nên quyền hạn, trách nhiệm của Người đại diện phần vốn còn chưa cụ thể.

Đã giám sát hoạt động đến các đơn vị cơ sở thông qua các báo cáo hàng tuần, báo cáo tháng của các đơn vị trên website Công ty, do đó đã kịp thời đưa ra những quyết định quản lý đúng đắn.

### ***2. Hoạt động của Ban kiểm soát:***

Hoạt động của Ban kiểm soát năm 2008 được tiến hành một cách chủ động theo qui định của pháp luật và điều lệ công ty, cụ thể:

- Tham gia ý kiến với HĐQT trong các vấn đề: tổng kết và xác lập kế hoạch, chỉ định công ty kiểm toán độc lập để kiểm toán công ty theo quy định của pháp luật; bản bạc thực hiện chủ trương mở rộng qui mô kinh doanh

- Kiểm tra các báo cáo tài chính giữa niên độ và cả năm

- Kiểm tra việc thực hiện quy trình sản xuất, kinh doanh của công ty

- Xem xét tính hợp lý của các qui định và qui trình luân chuyển chứng từ kế toán.

- Giám sát việc chấp hành nghĩa vụ của doanh nghiệp theo quy định của pháp luật (bao gồm: nghĩa vụ thuế, bảo hiểm xã hội, bảo hiểm y tế và các nghĩa vụ tài chính khác)

- Xem xét tính minh bạch của quá trình công bố thông tin để đảm bảo quyền lợi cho nhà đầu tư

- Nhìn chung, trong quá trình thực thi nhiệm vụ của mình, Ban kiểm soát được HĐQT, Ban Tổng giám đốc tạo mọi điều kiện thuận lợi để hoàn thành nhiệm vụ.

- Năm 2008, Ban kiểm soát không có quyết định kiểm tra, kiểm soát nào đối với các hoạt động của Công ty.

- Kết quả giám sát tình hình hoạt động tài chính của công ty đến hết năm 2008, tất cả các hoạt động này đều tuân thủ điều lệ và nội bộ của công ty cổ phần DOCIMEXCO cũng như kết quả hoạt động kinh doanh và tình hình luân chuyển tiền tệ của năm tài chính kết thúc ngày 31/12/2008 và được lập phù hợp với chuẩn mực và chế độ kế toán Việt Nam hiện hành và các quy định pháp lý có liên quan.

### **\* NHẬN XÉT, ĐÁNH GIÁ CÔNG TÁC QUẢN LÝ ĐIỀU HÀNH CỦA HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ, TỔNG GIÁM ĐỐC**

#### **a. Đối với HĐQT:**

- Đã quản lý, chỉ đạo hoạt động của đơn vị theo đúng pháp luật, điều lệ tổ chức và hoạt động của công ty, nghị quyết của đại hội đồng cổ đông đề ra.

- Trong năm 2008, Ban kiểm soát không phát hiện trường hợp bất thường nào của các thành viên hội đồng quản trị gây hại cho công ty.

- Ban kiểm soát đồng ý với các đánh giá của Hội đồng quản trị tại báo cáo thường niên năm 2008 và báo cáo hoạt động của Hội đồng quản trị tại Đại hội đồng cổ đông thường niên năm tài chính 2008.

#### **b. Đối với hoạt động quản lý điều hành của Tổng giám đốc:**

- Đã thực hiện theo đúng các qui định hiện hành của pháp luật nhà nước, điều lệ tổ chức hoạt động của công ty, các nghị quyết, quyết định của HĐQT công ty và chỉ đạo của chủ tịch HĐQT Công ty CP DOCIMEXCO.

- Tổ chức chỉ đạo thực hiện kế hoạch SXKD năm 2008 thực hiện doanh thu năm 2008 đạt 85% so với kế hoạch, Tổng giám đốc và bộ máy giúp việc đã hạn chế việc chi tiêu đồng thời có lãi tích lũy và nộp ngân sách nhà nước các khoản thuế thu nhập cá nhân, TNDN, bảo hiểm y tế và bảo hiểm xã hội cho người lao động kịp thời và đúng quy định. Việc chi trả tiền lương hàng tháng được kịp thời đầy đủ, đúng quy định thu nhập bình quân CBCNV 4.717.000 đồng/tháng/trên người.

- Việc tính toán, ghi chép, các số liệu trong báo cáo phản ánh trung thực chế độ, nguyên tắc trong phạm vi lập, ghi chép, luân chuyển, sử dụng, lưu trữ bảo quản chứng từ, đảm bảo tính hợp pháp, hợp lý, hợp lệ.

- Nhìn chung, các số liệu trên báo cáo tài chính của công ty đã phản ánh trung thực, hợp lý trên các khía cạnh trọng yếu tình hình tài chính đến thời điểm 31/12/2008 của công ty, kết quả hoạt động SXKD, và lưu chuyển tiền tệ cho năm tài chính kết thúc cùng ngày, đồng thời phù hợp với các chuẩn mực chế độ kế toán doanh nghiệp Việt Nam hiện hành và các quy định pháp luật có liên quan.

#### ***3. Những nét nổi bật của kết quả hoạt động trong năm:***

-Việc thông qua kế hoạch sản xuất kinh doanh cho năm 2008 với doanh số 2.171 tỷ đồng và lợi nhuận 37 tỷ đồng là bước đột phá về mặt kế hoạch (so với năm 2007 thực hiện doanh số là 1.167 tỷ đồng và lợi nhuận chỉ đạt khoảng 12 tỷ đồng).

-Cơ cấu tổ chức các đơn vị mặc dù mới hoạt động được 01 năm nhưng cũng đã có phần hoàn thiện dần, tuy nhiên việc phối hợp vẫn còn chưa đảm bảo đạt hiệu suất cao trong công việc.

#### ***4. Tình hình thực hiện so với kế hoạch:***

Về chỉ tiêu lợi nhuận thực hiện đạt 235% kế hoạch đề ra, về chỉ tiêu doanh số đạt 85% nhưng đã tăng hơn so với năm 2007 là 158%.

*Riêng đối với lợi nhuận của Công ty liên kết (Angimex và Domyfeed) là 55,922 tỷ đồng chưa tính vào chỉ tiêu lợi nhuận nêu trên, vì nó không nằm trong kế hoạch năm 2008 đã thông qua cổ đông nên không đưa tính vào để so sánh.*

#### **5. Những thay đổi chủ yếu trong năm:**

- **Tháng 01/2008:** Mua lại Công ty Dịch vụ phát triển nông nghiệp Đồng Tháp chuyển đổi thành Công ty TNHH một thành viên Dasco từng bước đi vào hoạt động ổn định và đem lại hiệu quả như đã khảo nghiệm thành công sản phẩm Dasvila.

- **Tháng 11/2008:** Mua hết 60% vốn của ông Bảo Toàn tại Công ty Tín Thành, chuyển đổi Công ty Tín Thành trở thành Công ty TNHH một thành viên Docifarm để mở rộng thêm vùng nuôi cho Nhà máy Docifish.

- **Tháng 12/2008:** Mua lại 20% vốn góp của Công ty Hoàn Mỹ làm tăng vốn góp tại Công ty Domyfeed là 70% vốn điều lệ.

- **Đầu tháng 02/2009:** Bầu lại Chủ tịch HĐQT mới là ông Phạm Văn Đước thay thế cho ông Phạm Văn Phát. Bổ nhiệm ông Lê Trường Sơn giữ chức danh Tổng Giám đốc thay thế cho ông Phạm Văn Đước.

-Góp phần quản trị cho Công ty Angimex đạt hiệu quả cao đem lại hiệu quả chung cho Công ty.

#### **6. Kế hoạch để tăng cường hiệu quả trong hoạt động quản trị công ty:**

-Đề nghị Tổng giám đốc cần nghiên cứu lại chi phí trong các khâu tại chi nhánh DOCIFISH để giảm giá thành sản phẩm như hiện nay.

-Đôn đốc thực hiện các khâu trong dự án liên doanh liên kết DOMYFEED để sớm đưa vào hoạt động cuối quý II năm 2009.

-Đôn đốc thực hiện trang bị dây chuyền chế biến gạo tại DOCIFOOD đến vụ hè thu 2009 đưa vào hoạt động, cần theo dõi tình hình điều hành phân bổ chỉ tiêu của hiệp hội để hàng không bị dồn toa công ty có thể chủ động điều chỉnh kế hoạch xuất hàng của mình, tránh tình trạng bị ép giá cước vận chuyển làm tăng giá thành sản phẩm gạo xuất khẩu.

-Đôn đốc thực hiện việc DASCO đã nghiên cứu thành công nhãn hiệu DASVILA phân vi sinh cố định đạm và phân giải lân cho cây lúa, đây là sản phẩm tiềm năng đầu tư ít mang lại lợi nhuận cao cho DASCO trong năm 2009, cần sớm hoàn chỉnh 8 bộ sản phẩm phân hữu cơ sinh học từ xử lý nước thải của nhà máy chế biến thủy sản DOCIFISH để trong thời gian sớm nhất đưa sản phẩm ra thị trường tiêu thụ.

-Tổ chức họp định kỳ hàng quý và bất thường để xử lý những vấn đề cụ thể cho từng giai đoạn nhất định.

-Tăng cường công tác giám sát việc thực hiện các Nghị quyết của HĐQT để kịp thời xử lý những vấn đề tồn tại.

-Ban hành Quy chế người đại diện phần vốn của Công ty tại các Công ty khác, để quản lý chặt chẽ hơn nữa vốn đầu tư của Công ty vào Công ty khác.

-Sửa đổi, bổ sung hoặc ban hành mới các quy chế, quy định trong quản lý nội bộ Công ty.

### **III. Báo cáo của Ban giám đốc:**

#### **1. Báo cáo tình hình tài chính:**

**BẢNG CÂN ĐỐI KẾ TOÁN (Đã được kiểm toán)**

Đơn vị tính: Việt Nam đồng

STT	Nội dung	Số cuối kỳ	Số đầu kỳ
<b>I.</b>	<b>TÀI SẢN NGẮN HẠN</b>	<b>429.536.908.002</b>	<b>337.331.099.151</b>
1	Tiền và các khoản tương đương tiền	27.546.451.117	7.153.428.102
2	Các khoản đầu tư tài chính ngắn hạn		
3	Các khoản phải thu ngắn hạn	130.366.697.161	128.785.431.953
4	Hàng tồn kho	260.821.711.199	182.257.476.198
5	Tài sản ngắn hạn khác	10.802.048.525	19.134.762.898
<b>II.</b>	<b>TÀI SẢN DÀI HẠN</b>	<b>247.176.783.752</b>	<b>190.293.879.211</b>
1	Các khoản phải thu dài hạn		
2	Tài sản cố định		
	- TSCĐ hữu hình	65.131.348.558	42.528.150.271
	- TSCĐ vô hình	4.732.662.127	4.060.705.086
	- TSCĐ thu tài chính		
	- Chi phí xây dựng cơ bản dở dang	18.142.039.864	60.872.639.111
3	Bất động sản đầu tư	754.289.103	1.081.210.476
4	Các khoản đầu tư tài chính dài hạn	153.201.997.903	77.805.066.701
5	Tài sản dài hạn khác	5.214.446.197	3.946.107.566
6	Lợi thế thương mại	3.370.303.331	
<b>III.</b>	<b>TỔNG CỘNG TÀI SẢN</b>	<b>676.713.691.754</b>	<b>527.624.978.362</b>
<b>IV.</b>	<b>NỢ PHẢI TRẢ</b>	<b>484.449.890.048</b>	<b>436.022.605.494</b>
	1. Nợ ngắn hạn	434.199.840.035	353.326.424.453
	2. Nợ dài hạn	50.250.050.013	82.696.181.041
<b>V.</b>	<b>VỐN CHỦ SỞ HỮU</b>	<b>195.634.105.037</b>	<b>91.602.372.868</b>
1	<b>Vốn chủ sở hữu</b>	<b>197.977.395.429</b>	<b>92.103.112.734</b>
	- Vốn đầu tư của chủ sở hữu	88.700.000.000	88.700.000.000
	- Thặng dư vốn cổ phần		
	- Vốn khác của chủ sở hữu		
	- Cổ phiếu quỹ		
	- Chênh lệch định giá lại tài sản		
	- Chênh lệch tỷ giá hối đoái		
	- Các quỹ		
	- Lợi nhuận sau thuế chưa phân phối	109.277.395.429	3.403.112.734
	- Nguồn vốn đầu tư XDCB		
2	<b>Nguồn kinh phí và quỹ khác</b>	<b>(2.343.290.392)</b>	<b>(500.739.866)</b>
	- Quỹ khen thưởng và phúc lợi	(2.343.290.392)	(500.739.866)

	- Nguồn kinh phí		
	- Nguồn kinh phí đã hình thành TSCĐ		
<b>VI.</b>	<b>TỔNG CỘNG NGUỒN VỐN</b>	<b>680.083.995.085</b>	<b>527.624.978.362</b>

### BẢNG KẾT QUẢ KINH DOANH

Đơn vị tính: Việt Nam đồng

STT	Chỉ tiêu	Năm nay	Năm trước
1	Doanh thu bán hàng và cung cấp dịch vụ	<b>1.836.565.686.410</b>	<b>602.684.988.975</b>
2	Các khoản giảm trừ doanh thu	6.748.384.958	418.787.042
3	Doanh thu thuần về bán hàng và cung cấp dịch vụ	<b>1.829.817.301.452</b>	<b>602.266.201.933</b>
4	Giá vốn hàng bán	<b>1.634.103.052.203</b>	<b>556.518.860.816</b>
5	Lợi nhuận gộp về bán hàng và cung cấp dịch vụ	<b>195.714.249.249</b>	<b>45.747.341.117</b>
6	Doanh thu hoạt động tài chính	44.955.538.769	5.131.578.866
7	Chi phí tài chính	73.085.180.209	14.149.129.808
8	Chi phí bán hàng	48.957.882.539	23.971.314.205
9	Chi phí quản lý doanh nghiệp	33.987.647.789	8.716.462.933
10	Lợi nhuận thuần từ hoạt động kinh doanh	<b>84.639.077.481</b>	<b>4.042.013.037</b>
11	Thu nhập khác	2.368.617.933	38.871.288
12	Chi phí khác	70.374.671	27.716.614
13	Lợi nhuận khác	<b>2.298.243.262</b>	<b>11.154.674</b>
14	Lợi nhuận từ đầu tư vào Công ty liên kết	55.922.020.005	
15	Tổng lợi nhuận kế toán trước thuế	<b>142.859.340.746</b>	<b>4.053.167.711</b>
16	Thuế thu nhập doanh nghiệp	17.508.365.199	650.054.977
17	Lợi nhuận sau thuế thu nhập doanh nghiệp	<b>125.350.975.547</b>	<b>3.403.112.734</b>
18	Lãi cơ bản trên cổ phiếu	<b>14.132</b>	<b>384</b>

### BẢNG MỘT SỐ CHỈ TIÊU TÀI CHÍNH

STT	Chỉ tiêu	đvtính	Năm nay	Năm trước
<b>1</b>	<b>Cơ cấu tài sản</b>			
	- Tài sản dài hạn/tổng tài sản	%	36,84	36,07
	- Tài sản ngắn hạn/tổng tài sản	%	63,16	63,93
<b>2</b>	<b>Cơ cấu nguồn vốn</b>			
	- Nợ phải trả/Tổng nguồn vốn	%	71,23	82,64
	- Nguồn vốn chủ sở hữu/Tổng nguồn vốn	%	28,77	17,36
<b>3</b>	<b>Khả năng thanh toán</b>			
	- Khả năng thanh toán nhanh	Lần	0,06	0,02
	- Khả năng thanh toán hiện hành	Lần	1,40	1,21
<b>4</b>	<b>Tỷ suất lợi nhuận</b>			
	- Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/Tổng tài sản	%	18,43	0,64
	- Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/Doanh thu thuần	%	6,85	0,57
	- Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/Nguồn vốn chủ sở hữu	%	64,07	3,72

- Phân tích những biến động-những thay đổi lớn so với dự kiến và nguyên nhân dẫn đến biến động:

Diễn biến kinh tế của năm 2008 được phân thành hai giai đoạn rõ rệt: nửa đầu năm và nửa cuối năm, mỗi giai đoạn có những ảnh hưởng riêng biệt đối với hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty Docimexco.

### Thuận lợi

- Những tháng đầu năm, giá lương thực thế giới tăng vọt, diễn hình là giá gạo xuất khẩu đã tăng gần gấp 3 lần so với năm 2007 do tâm lý lo ngại thiếu hụt lương thực nên các nước nhập khẩu gạo nôn nóng mua đủ chỉ tiêu dự trữ cả năm làm cho giá tăng đột biến, đẩy giá gạo xuất khẩu lên rất cao, đạt mức 1000 USD/tấn. Giá lúa gạo trong nước cũng tăng nhanh liên tục, thời điểm này Công ty tập trung giao dịch xuất khẩu gạo thương mại và thực hiện các hợp đồng ủy thác theo chỉ tiêu phân bổ của Hiệp Hội, đem lại hiệu quả rất cao.

- Sự tăng giá xăng dầu đã kéo theo hàng loạt các mặt hàng đều tăng giá, trong đó có mặt hàng phân bón tăng rất nhanh, Công ty có sẵn hàng tồn kho nên bán ra kịp thời đạt hiệu quả tốt.

- Tỷ giá đồng USD sụt giảm ở những tháng đầu năm là cơ hội thuận lợi đối với các mặt hàng nhập khẩu như phân bón, và khi tỷ giá này tăng trở lại một cách đột biến vào khoảng cuối tháng 5, đầu tháng 6 cũng trở thành yếu tố quan trọng góp phần tăng thêm lợi nhuận cho Công ty khi các lô hàng xuất khẩu thu về ngoại tệ USD tại thời điểm này.

### Khó khăn:

- Khi chỉ số giá tiêu dùng tăng cao, tình trạng lạm phát xảy ra, một trong những giải pháp kiềm chế lạm phát là tăng lãi suất ngân hàng, điều này đã làm cho Công ty gặp khó khăn trong kinh doanh do áp lực lãi vay lớn đối với hàng tồn kho.

- Giai đoạn cuối năm, tình hình kinh tế diễn biến trái chiều so với đầu năm: cuộc khủng hoảng tài chính toàn cầu làm cho nền kinh tế suy thoái đã tác động tiêu cực đối với kinh tế nước ta, các biện pháp kích cầu được áp dụng, giá hàng hóa giảm khá mạnh, chỉ tiêu hạn chế, sức mua giảm, hàng hóa ế ẩm.

- Tình hình giá cả tra nguyên liệu giảm mạnh do nguồn cung dư thừa làm cho các doanh nghiệp cạnh tranh không lành mạnh về giá bán nên giá xuất khẩu thủy sản thời gian qua luôn có xu hướng giảm.

- *Giá trị sổ sách tại thời điểm 31/12 của năm báo cáo: 680.083.995.085 đồng.*

- *Những thay đổi về vốn cổ đông:*

Họ tên, tổ chức	01/01/2008		31/12/2008	
	Số cổ phần	%	Số cổ phần	%
<b>Cổ đông sáng lập</b>				
- UBND tỉnh Đồng Tháp	1.914.800	21,59%	1.914.800	21,59%
- Phạm Văn Phát	393.671	4,44%	393.671	4,44%
- Lưu Nguyễn Anh Tuấn	393.671	4,44%	393.671	4,44%
<b>Cộng</b>	<b>2.702.142</b>	<b>30,47%</b>	<b>2.702.142</b>	<b>30,47%</b>
<b>Cổ đông là tổ chức</b>	539.200	6,08%	4.427.250	49,91%
<b>Cổ đông là cá nhân</b>	5.628.658	63,46%	1.740.608	19,62%
<b>Tổng cộng</b>		<b>100%</b>		<b>100%</b>

- *Tổng số cổ phiếu theo từng loại (cổ phiếu thường, cổ phiếu ưu đãi...): 100% là cổ phiếu phổ thông.*

- *Tổng số trái phiếu đang lưu hành theo từng loại: Không*

- *Số lượng cổ phiếu đang lưu hành theo từng loại: 8.870.000 cổ phiếu phổ thông.*



- **Cổ tức chia cho các cổ đông:** Trong năm 2008 đã chi cổ tức với mức là 25% trên mệnh giá cổ phần.

## 2. Báo cáo kết quả hoạt động sản xuất kinh doanh:

Bảng kết quả sản xuất kinh doanh

DVT: triệu đồng

STT	Chi tiêu	Năm 2008			So năm 2007	
		Kế hoạch	Thực hiện (*)	% KH	Thực hiện	% so 2007
1	Doanh thu (tỷ đồng)	2.171	1.836	85%	1.167	158
2	Lợi nhuận (tỷ đồng)	37	86,937	235%	12	

(\*) Doanh số và lợi nhuận thực hiện năm 2008 là số liệu trên cơ sở hợp nhất của Công ty cổ phần Docimexco với 02 Công ty Dasco và Docifarm. Riêng đối với lợi nhuận của Công ty liên kết Angimex và Domyfeed là 55,922 tỷ đồng chưa đưa vào bảng kết quả kinh doanh này, vì nó không nằm trong kế hoạch năm 2008 đã thông qua cổ đông nên không đưa vào bảng để so sánh.

Qua bảng số liệu cho thấy các chỉ tiêu thực hiện của năm 2008 đều tăng cao so với năm 2007, đặc biệt là chỉ tiêu lợi nhuận đạt được cao nhất từ trước đến nay.

- Thành quả đạt được của những tháng đầu năm đã phải bù đắp cho thiệt hại của những tháng cuối năm khi nền kinh tế đi vào suy thoái, giá trị sụt giảm, nhu cầu lương thực ổn định do các nước đã mua đủ lượng dự trữ theo yêu cầu, giá gạo từ đỉnh cao 1.000 USD/tấn giảm còn khoảng 420 - 450 USD/tấn đối với gạo 5% tấm XK, giá gạo trong nước cũng tuột dốc, người dân không bán được lúa. Chấp hành chỉ đạo của Thủ tướng Chính Phủ, Công ty đã thu mua lúa gạo, giúp nông dân tiêu thụ lúa hàng hóa ứ đọng, trong khi đầu ra cho xuất khẩu gạo vẫn còn bế tắc.

- Ảnh hưởng từ giá dầu giảm, phân bón cũng giảm mạnh. Dự đoán được tình hình giá hàng hóa vật tư phân bón sẽ giảm, Công ty đã đề ra các biện pháp để tiêu thụ nhanh hàng tồn kho và hạn chế tối đa lượng mua vào nhưng do thị trường biến động quá nhanh nên các giải pháp can thiệp chưa kịp phát huy tác dụng, hệ quả là phân bón tồn kho nhiều, giá cao khó tiêu thụ, lợi nhuận từ kinh doanh phân bón của những tháng đầu năm không đủ bù lỗ cho lượng phân bón tồn kho cuối năm.

- Mặt hàng thuốc bảo vệ thực vật là mặt hàng Công ty mới tiếp nhận trong năm, nhưng các sản phẩm này đã được nông dân trong và ngoài tỉnh sử dụng, đến nay, đã có một nhãn hiệu đã đăng ký sản xuất thành công và được khách hàng tín nhiệm như: DOLA-02X, DOLA01F, Abakill (dạng lỏng và bột), DoctorME, cùng một số nhãn hiệu khác đã đăng ký và chuẩn bị sản xuất, đặc biệt DASCO đã nghiên cứu thành công nhãn hiệu DASVILA – Phân vi sinh cố định đạm và phân giải lân cho cây lúa, đây là sản phẩm đầy tiềm năng và dự định mang lại lợi nhuận cao cho DASCO trong năm 2009. Trong năm 2008, các sản phẩm thuốc BVTV có gốc từ DASCO đã tạo ra được gần 6 tỷ VND lợi nhuận gộp. Hiện nay đang hoàn chỉnh 08 bộ sản phẩm phân hữu cơ sinh học từ xử lý nước thải của nhà máy chế biến thủy sản Docifish để đưa ra thị trường trong thời gian sớm nhất.

- Những biến đổi đột ngột của nền kinh tế nói chung và của ngành thủy sản nói riêng làm cho các doanh nghiệp chế biến thủy sản xuất khẩu chịu nhiều áp lực, từ sự cạnh tranh của thị trường, những khắc khe của rào cản kỹ thuật, tiêu chuẩn chất lượng hàng hóa nghiêm ngặt, gây không ít khó khăn cho xuất khẩu thủy sản. Đặc biệt là những tháng cuối

năm chịu ảnh hưởng của khủng hoảng tài chính thế giới nên thị trường bị thu hẹp, giá giảm kéo dài.

Điều kiện trang thiết bị, máy móc cũ cũng làm ảnh hưởng đến công suất và chất lượng sản phẩm; Kho lạnh quá nhỏ so với nhu cầu dự trữ làm tăng chi phí lưu kho, chi phí vận chuyển hai chiều, chi phí tái chế,... Có thời điểm thiếu công nhân sản xuất do sự thu hút của các nhà máy mới ra đời trong khu vực.

Giá bán phụ phẩm giảm mạnh từ 3.400 đ/kg xuống còn 2.000 đ/kg làm giảm đáng kể hiệu quả kinh doanh.

-Chọn và triển khai hệ thống phần mềm quản lý tài chính kế toán Xman của Cty Phương Bắc từ ngày 01/12/2008, áp dụng thử nghiệm cho tất cả các đơn vị trong Cty từ ngày 01/01/2009. Dự kiến hoàn tất cuối quý 01/2009;

-Tham gia hội chợ, hội thảo, xúc tiến thương mại trên nhiều nước như: Bỉ, Ý, Tây Ban Nha, Nga, Thái Lan, Trung Quốc, các nước Trung Đông (Ai Cập,...) qua đó gặp gỡ và phát triển thêm nhiều khách hàng tiềm năng mới.

-Tham gia và tài trợ vàng Hội chợ Thương mại nông nghiệp Đồng Tháp năm 2008.

-Về Khu công nghiệp Sông Hậu: do ảnh hưởng của cuộc khủng hoảng tài chính và suy thoái kinh tế toàn cầu nên hầu hết các doanh nghiệp đều gặp khó khăn, dẫn tới việc thu tiền thuê lại đất của các nhà đầu tư tại khu công nghiệp Sông Hậu chỉ đạt 33,6% kế hoạch. Các nhà đầu tư đã nhận đất thì việc triển khai thi công rất chậm, còn các nhà đầu tư đã ký hợp đồng thuê lại đất thì xin gia hạn thời gian nhận đất cũng như triển khai thi công.

-Thực hiện hoàn thành Dự án mở rộng phân xưởng chế biến thủy sản nâng công suất lên 90 - 100 tấn nguyên liệu/ngày, đáp ứng nhu cầu sản xuất, chế biến xuất khẩu.

### 3. Những tiến bộ công ty đã đạt được:

Thành lập bộ phận kiểm soát nội bộ và bộ phận này đã thực hiện tốt các việc cụ thể như sau:

- +Kiểm soát thông qua việc ban hành các quy chế, qui định trong nội bộ Công ty.
- +Kiểm soát thông qua việc trực tiếp kiểm tra, chế độ giám sát việc tổ chức thực hiện kế hoạch, nghị quyết của HĐQT và ý kiến chỉ đạo của Ban điều hành.
- +Kiểm soát thông qua chế độ thông tin, báo cáo bằng hình thức văn bản, hệ thống phần mềm, website ...

### 4. Kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2009:

ĐVT: tỷ đồng

STT	Chỉ tiêu	Năm 2009		Ghi chú
		KH 2009	% so 2008	
1	Doanh thu (tỷ đồng)	2.246	124	
2	Lợi nhuận (tỷ đồng)	45	122	

## GIẢI PHÁP THỰC HIỆN

### a. Thị trường – khách hàng:

Năm 2009 nước ta mở cửa thị trường bán lẻ theo cam kết gia nhập WTO, theo đó Công ty cần củng cố hệ thống đại lý hiện có, phát triển thêm đại lý mới đối với các mặt hàng phân bón, thuốc bảo vệ thực vật, thuốc thú y – thức ăn thủy sản: phân công nhân viên chuyên trách các đại lý bán hàng; cử cán bộ phụ trách địa bàn, theo dõi diễn biến giá cả và chăm sóc khách hàng, mở rộng đại lý trên địa bàn phụ trách.

Đối với ngành hàng gạo và thủy sản, ngoài các thị trường xuất khẩu hiện có như: Châu Á, Trung Đông, Châu Phi,... cần mở rộng xuất khẩu sang các thị trường tiềm năng như Nga, Mỹ, một số nước lân cận như Trung Quốc, Hồng Kông, Singapore, ... kèm theo chính sách hậu mãi, hoa hồng bán hàng.

Đẩy mạnh công tác quảng bá thương hiệu – đặc biệt đối với sản phẩm mới Dasvila – thông qua các phương tiện báo, đài. Tích cực tham gia hội nghị, hội chợ chuyên ngành trong và ngoài nước để đưa sản phẩm của Công ty thâm nhập nhiều hơn trên thị trường.

Chú trọng công tác xúc tiến thương mại, bán hàng thông qua các cổng thương mại điện tử, đặc biệt là các cổng thương mại chuyên về gạo và nông sản, thủy sản.

#### **b. Nguyên liệu - Chất lượng sản phẩm:**

Khai thác lợi thế nguồn nguyên liệu dồi dào tại địa phương để tạo nguồn cung ổn định, đảm bảo chất lượng cho sản xuất, chế biến xuất khẩu, thông qua nhiều phương thức thu mua như mua trực tiếp từ người sản xuất, mua qua hàng sáo – đối với mặt hàng gạo, tạo vùng nuôi riêng cho mặt hàng cá tra.

Thường xuyên kiểm tra nghiêm ngặt các quá trình sản xuất, chế biến để đảm bảo tính ổn định và ngày càng nâng cao chất lượng sản phẩm.

#### **c. Nhân sự - nguồn nhân lực:**

- Bố trí nhân sự phù hợp với yêu cầu công việc, thường xuyên rà soát, điều chuyển, ổn định cơ cấu tổ chức tại các phòng, ban, đơn vị trực thuộc Công ty.

- Có kế hoạch đào tạo, bồi dưỡng nâng cao trình độ chuyên môn nghiệp vụ cho người lao động.

- Xây dựng kế hoạch tuyển dụng nhân viên theo các tiêu chí: lực lượng trẻ, được đào tạo chính quy, học lực khá giỏi, hạnh kiểm tốt, có năng lực và tâm huyết, gắn bó lâu dài với nghề nghiệp.

- Củng cố, bổ sung nhân sự hoàn thiện bộ phận marketing; xây dựng hoàn thiện lại hệ thống quản lý chất lượng tiên tiến ISO 9001:2008 để thuê đơn vị đánh giá cấp chứng nhận lại cho toàn Công ty.

#### **d. Tài chính – nguồn vốn**

Tăng cường mở rộng quan hệ tín dụng với nhiều tổ chức tín dụng khác nhau nhằm tạo ra nhiều lựa chọn hình thức tín dụng, nhiều dịch vụ gia tăng kèm theo và kể cả cạnh tranh chất lượng phục vụ. Đáp ứng được nhu cầu vốn theo kế hoạch tài chính năm 2009. Lập phương án tăng vốn điều lệ cho Công ty.

#### **e. Kinh doanh bất động sản, Khu công nghiệp và xây dựng:**

- Kiểm tra, đôn đốc việc thu tiền thuê đất, phí hạ tầng tại Khu công nghiệp Sông Hậu, thanh lý các hợp đồng đã quá hạn mà nhà đầu tư không tiếp nhận triển khai xây dựng. Liên hệ giao dịch để bán các nền nhà sinh lợi sớm thu hồi vốn.

- Tìm đối tác liên doanh thực hiện nhận thầu thi công các công trình xây dựng.

#### **IV. Báo cáo tài chính:**

Báo cáo tài chính đã được kiểm toán theo qui định của pháp luật về kế toán kèm theo.

#### **V. Bản giải trình báo cáo tài chính và báo cáo kiểm toán**

##### **1. Kiểm toán độc lập**

- Đơn vị kiểm toán độc lập Công ty kiểm toán AFC

- Ý kiến kiểm toán độc lập: Theo ý kiến của chúng tôi, các báo cáo tài chính đính kèm theo bảng báo cáo này đã phản ánh trung thực, hợp lý trên các khía cạnh trọng yếu, tình hình tài chính vào ngày 31/12/2008 của Nhóm công ty cũng như kết quả hoạt động sản xuất

kinh doanh hợp nhất và tình hình lưu chuyển tiền tệ hợp nhất của năm tài chính kết thúc ngày 31/12/2008 và được lập phù hợp với chuẩn mực chế độ kế toán Việt Nam hiện hành và các quy định pháp lý có liên quan.

- Các nhận xét đặc biệt (thư quản lý): Không.

## **2. Kiểm toán nội bộ**

- Ý kiến kiểm toán nội bộ:

+Số liệu trên báo cáo tài chính của công ty mẹ và các công ty con phản ánh trung thực kết quả kinh doanh năm 2008, đúng theo luật định.

+Bộ phận kiểm toán nội bộ sẽ tăng cường hơn nữa vai trò giám sát các công ty con, bộ phận khác thực hiện đúng những quy định pháp luật, quy định của công ty để nâng cao hiệu quả sử dụng vốn, nâng cao hiệu quả kinh doanh.

- Các nhận xét đặc biệt: Không.

## **VI. Các công ty có liên quan:**

- Công ty nắm giữ trên 50% vốn góp: Công ty TNHH Domyfeed, Công ty TNHH một thành viên Dasco, Công ty TNHH một thành viên Docifarm.

- Công ty nắm giữ dưới 50% vốn cổ phần: Công ty cổ phần du lịch Đồng Tháp, Công ty cổ phần xuất nhập khẩu An Giang (Angimex).

- Tóm tắt về hoạt động và tình hình tài chính của các công ty liên quan.

+Công ty cổ phần XNK An Giang hoạt động hiệu quả cao trong năm 2008 đem lại lợi nhuận đạt tương đương khoảng gấp 3,4 lần vốn điều lệ.

+Công ty TNHH một thành viên Docifarm lỗ 6,818 tỷ đồng, do giá cả nguyên liệu đã xuống thấp trong năm qua

+Công ty TNHH một thành viên Dasco lợi nhuận 809 triệu đồng, do mới mua lại đầu năm nên phần lớn thời gian là củng cố lại tổ chức và hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty, hiện nay đã đi vào hoạt động ổn định.

+Công ty TNHH Domyfeed đang trong giai đoạn đầu tư xây dựng Nhà máy dự kiến đến cuối quý 2 sẽ đi vào hoạt động chính thức.

+Công ty cổ phần du lịch Đồng Tháp hoạt động bình thường hiệu quả không cao trong năm 2008.

## **VII. Tổ chức và nhân sự:**

- *Cơ cấu tổ chức của công ty: (Có sơ đồ kèm theo)*

- *Tóm tắt lý lịch của các cá nhân trong Ban điều hành:*

+ **TỔNG GIÁM ĐỐC:** Ông Lê Trường Sơn

Sinh năm: 1963

CMND số : 023508436 Ngày cấp: 18/08/1997 Nơi cấp: CA TP.HCM

Địa chỉ thường trú: 52/5 Lâm Văn Bền, P Tân Kiểng, quận 7, TP. HCM

Trình độ học vấn: Thạc sĩ (MBA) Chuyên ngành: Quản trị kinh doanh.

+ **PHÓ TỔNG GIÁM ĐỐC:** Ông Phạm Văn Dũng

Sinh năm: 1958

CMND số : 340612023 Ngày cấp: 11/02/2004 Nơi cấp: CA Đồng Tháp

Địa chỉ thường trú: phường 1, TX Sa Đéc, Đồng Tháp.

Trình độ học vấn: Cử nhân kinh tế Chuyên ngành: Kế toán.

+ **KẾ TOÁN TRƯỞNG:** Ông Hà Xuân Long

Sinh năm: 1976

CMND số : 280642852 Ngày cấp: 31/05/2006 Nơi cấp: CA Bình Dương

Địa chỉ thường trú: 44/70 Bùi Ngọc Thu, ấp 6, Xã Tương Bình Hiệp, TDM, Bình Dương.

Trình độ học vấn: Thạc sĩ kinh tế Chuyên ngành: Kế toán

- **Quyền lợi của Ban Tổng Giám đốc:** Tiền lương, thưởng của Ban Tổng giám đốc và các quyền lợi khác của Ban Tổng giám đốc được thực hiện đúng theo quy chế trả lương, trả thưởng do HĐQT ban hành.

- **Số lượng cán bộ, nhân viên và chính sách đối với người lao động:**

Tổng số lao động của Công ty đến cuối tháng 12/2008: 1.499 người

Trong đó: + Khu vực văn phòng Công ty: 183 người

+ Công nhân trực tiếp sản xuất : 1.307 người

Trong năm, tuyển dụng lao động mới 22 người, điều chuyển công tác: 12 người, bổ nhiệm: 05 người, chấm dứt hợp đồng lao động: 47 người, giải quyết chính sách nghỉ hưu: 01 người, nâng lương: 48 người, thôi giữ chức vụ: 03 người.

Tổ chức cho các Giám đốc và Trưởng phòng Công ty tham dự các lớp ngắn hạn do VCCI tổ chức; Các lớp chuyên môn nghiệp vụ và đầu tư XDCB, Tài chính.

**Công tác xã hội – Đoàn thể:**

Song song với nhiệm vụ sản xuất kinh doanh, Công ty còn tham gia các hoạt động xã hội, như: phụng dưỡng 06 Mẹ VNAH, ủng hộ các chương trình gây quỹ Vì người nghèo - an sinh xã hội, ủng hộ nhân Kỷ niệm 10 năm Ngày thành lập Khu Công nghiệp Sadek, ủng hộ quỹ Nạn nhân chất độc màu da cam, Hội người mù, Hội cựu giáo chức, Hội khuyến học. Thăm chúc Tết Tiểu đoàn 502, Bộ đội biên phòng, tặng quà Tết cho trẻ em nghèo,... Tổng cộng số tiền tham gia công tác xã hội là : 280.930.000 đồng.

Các đoàn thể hoạt động sôi nổi, đi tổ chức các buổi giao lưu, Hội thi doi tay vàng tại Chi nhánh Docifish, phong trào văn thể mỹ được duy trì thường xuyên, tích cực phòng chống cháy nổ, bảo vệ an toàn hàng hóa, phương tiện công cụ sản xuất, kho tàng.

Về đời sống: trả tiền lương, thưởng đúng định kỳ, đời sống Cán bộ CNVC lao động được đảm bảo, thăm hỏi ốm đau, chi trả Bảo hiểm xã hội, Y tế theo qui định.

Tổ chức cho CBCNVC lao động tham quan nghỉ dưỡng, có 204 người tham gia.

## VIII. Thông tin cổ đông và Quản trị công ty

### 1. Hội đồng quản trị:

- **Tỷ lệ sở hữu cổ phần và những thay đổi trong tỷ lệ nắm giữ cổ phần của thành viên HĐQT:** Không.

- **Thông tin về các giao dịch cổ phiếu của các thành viên Hội đồng quản trị:** Không.

### 2. Các dữ liệu thống kê về cổ đông:

- **Thông tin chi tiết về cơ cấu cổ đông:**

STT	Loại hình cổ đông	Số lượng cổ đông	Số cổ phần sở hữu	Tỷ lệ sở hữu (%)
I	Trong nước	501	8.870.000	100,00
1	Nhà nước	1	1.914.800	21,59
2	HĐQT, Ban TGD, BKS	6	818.742	9,23
3	Cá nhân khác	486	1.709.208	19,27
4	Tổ chức trong nước	11	4.427.250	49,91
II	Nước ngoài	0	0	0,00
1	Cá nhân	0	0	0,00
2	Tổ chức	0	0	0,00
	Tổng cộng	501	8.870.000	100,00

- Thông tin chi tiết về cổ đông lớn:

HỌ VÀ TÊN	Địa chỉ	SỐ CP SỞ HỮU	Tỷ lệ %
UBND Tỉnh Đ.T (Vốn NN)	Số 12, đường 30/4, hường 1, TP CL-ĐT	1.914.800	21,59
Công Ty cổ phần Đầu tư và PT Nguyễn Kim	Số 1-5 Trần Hưng Đạo,P. Nguyễn Thái Bình, Q1, TP HCM	2,755,708	31,07
Phạm Văn Phát	KP6, Trường Thọ, Thủ Đức, TP HCM	787.342	8,88
Lưu Nguyễn Anh Tuấn	TK6/24 Bến Chương Dương,Q1, TP HCM	787.342	8,88

Trên đây là báo cáo thường niên Công ty cổ phần Docimexco cho năm tài chính 2008, kính trình quý vị cổ đông.

Nơi nhận:

- UBCK Nhà nước
- Cổ đông Công ty
- Thành viên HĐQT
- Ban kiểm soát
- Lưu: văn thư



T/M. HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ  
Chủ tịch

*Phạm Văn Phát*