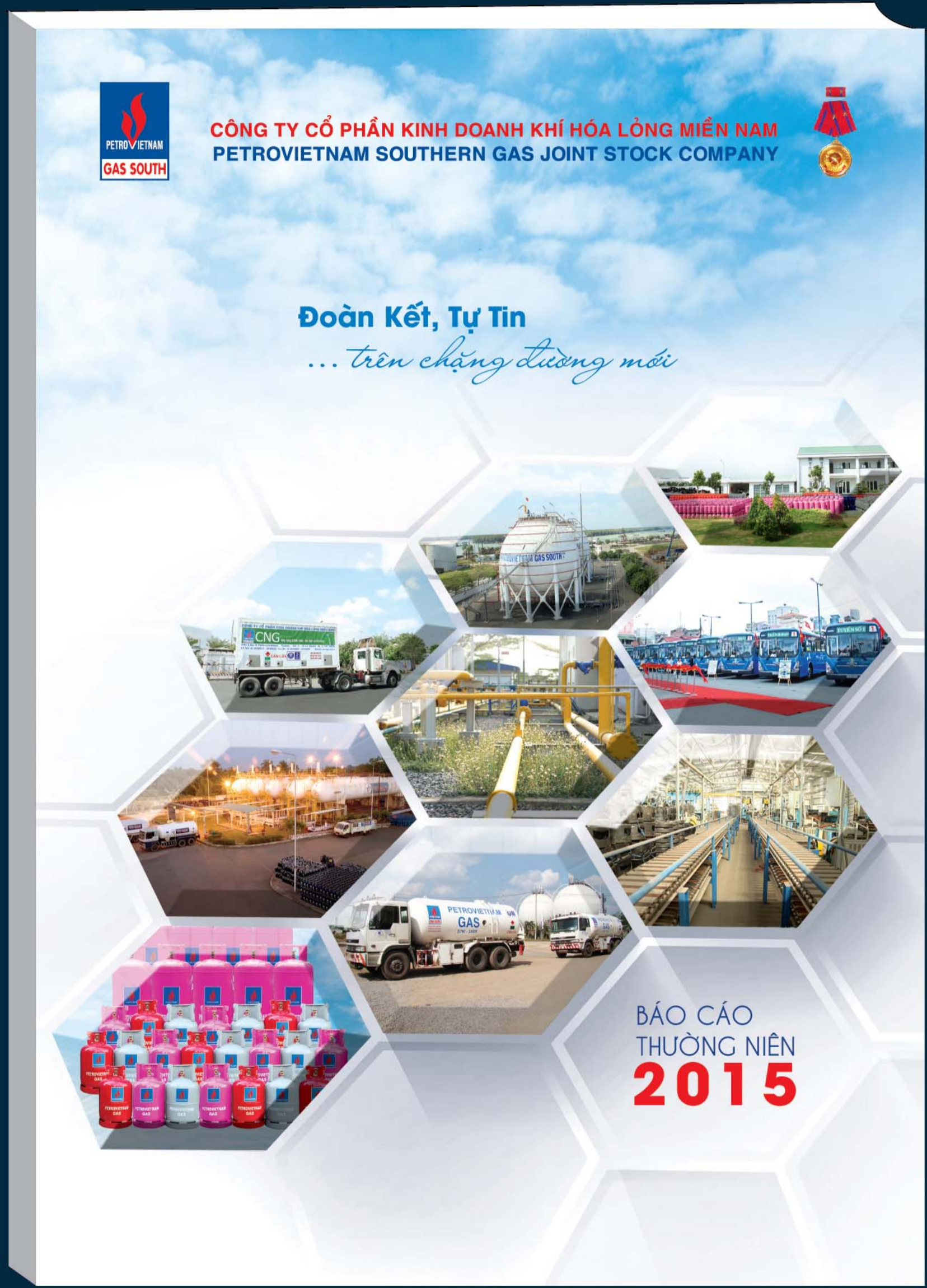




Trụ sở chính: Lầu 4 Petrovietnam Tower, Số 1-5 Lê Duẩn, Q.1, TP. Hồ Chí Minh
Tel: (84-8) 39100108 - Fax: (84-8) 39100097 - Website: www.pgs.com.vn



CÔNG TY CỔ PHẦN KINH DOANH KHÍ HÓA LỎNG MIỀN NAM
PETROVIETNAM SOUTHERN GAS JOINT STOCK COMPANY



Đoàn Kết, Tự Tin
... trên chặng đường mới



BÁO CÁO
THƯỜNG NIÊN
2015



Chữ Tín *hôm nay*
Xây dựng **tương lai**



MỤC LỤC

DANH MỤC CHỮ VIẾT TẮT

- LPG:** Khí hóa lỏng (hay còn gọi là Gas)
CNG: Khí nén thiên nhiên
Khí khô: Sản phẩm khí thu được từ khí thiên nhiên hay khí đồng hành
PVN: Tập đoàn Dầu khí Quốc gia Việt Nam
PVGas: Tổng Công ty Khí Việt Nam
PV Gas South: Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam
CNG VietNam: Công ty CP CNG Việt Nam
VT-Gas: Công ty TNHH MTV Khí hóa lỏng Việt Nam
PV Gas SaiGon: Công ty TNHH MTV Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Đông
ĐHCD: Đại hội cổ đông
ĐHĐCD: Đại hội đồng cổ đông
HĐQT: Hội đồng quản trị
BKS: Ban Kiểm soát
BGD: Ban Giám đốc
GD: Giám đốc
Phó GD: Phó Giám đốc
CBCNV: Cán bộ Công nhân viên



06 THÔNG ĐIỆP CỦA CHỦ TỊCH HĐQT

08 TỔNG QUAN VỀ PV GAS SOUTH

09 Thông tin khái quát

10 Lịch sử hình thành và phát triển

14 Mô hình quản trị, tổ chức nhân sự và bộ máy quản lý

22 Những giải thưởng tiêu biểu trong năm 2015

23 Lĩnh vực hoạt động và địa bàn kinh doanh

40 Một số sản phẩm và dịch vụ chính

50 Mục tiêu, chiến lược phát triển

51 Các yếu tố rủi ro

53 TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM 2015

54 Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của PV Gas South

57 Tình hình đầu tư, thực hiện các dự án

59 Tình hình tài chính

60 Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư chủ sở hữu

63 BÁO CÁO CỦA BAN LÃNH ĐẠO

64 Báo cáo của Hội đồng quản trị

69 Báo cáo của Ban giám đốc

81 PHÁT TRIỂN BỀN VỮNG

82 Công tác quản lý an toàn

84 Chính sách liên quan đến người lao động

87 Tuân thủ pháp luật về môi trường

88 Báo cáo liên quan đến trách nhiệm đối với cộng đồng địa phương

90 Trách nhiệm đối với nhà đầu tư

91 QUẢN TRỊ CÔNG TY

92 Hội đồng Quản trị

94 Ban Kiểm soát

95 Các giao dịch, thù lao và các khoản lợi ích của HĐQT, BGD và BKS

96 BÁO CÁO TÀI CHÍNH

104 Báo cáo tài chính hợp nhất

THÔNG ĐIỆP CỦA CHỦ TỊCH HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ

Kính thưa Quý vị cổ đông, Quý vị khách hàng!

Kinh tế thế giới trong năm 2015 có dấu hiệu phục hồi nhưng chưa đồng đều. Những bất ổn của tình hình chính trị và thị trường tài chính đã kéo kinh tế thế giới phát triển chậm hơn nhiều so với dự báo. Trong nước, sức cầu vẫn còn yếu, tâm lý e dè trong đầu tư cũng hạn chế tính năng động của thị trường, bức tranh hoạt động sản xuất kinh doanh của các doanh nghiệp chưa có nhiều điểm sáng.

Trong bối cảnh đó, hoạt động kinh doanh trong năm của PV Gas South cũng gặp không ít rào cản. Sức cầu yếu khiến việc tiêu thụ các sản phẩm của công ty giảm, đặc biệt là LPG. Mức độ cạnh tranh trên thị trường ngày càng khốc liệt, cộng thêm tình trạng gian lận thương mại vẫn còn tồn tại tác động tiêu cực tới uy tín của Công ty. Những khó khăn do thiếu hụt nguồn hàng cung cấp tạo nhiều thách thức hơn đối với việc quản lý chi phí sản xuất. Đặc biệt, ảnh hưởng lớn nhất phải kể đến những biến động của giá dầu. Những tháng cuối năm 2015, giá dầu thế giới liên tục giảm sâu, tại thời điểm 31/12/2015 chỉ còn 37 USD/thùng. Giá bán thành phẩm của Công ty cũng theo đó mà điều chỉnh, tác động xấu đến kết quả kinh doanh của Công ty. Có thể thấy, năm 2015 thực sự là một năm áp lực đối với cả khâu đầu vào lẫn đầu ra của Công ty.

Bằng những nỗ lực trong công tác quản lý, sản xuất, phân phối sản phẩm, phát triển thị trường, cũng như sự phối hợp chặt chẽ của HĐQT, Ban Điều hành với các phòng ban, PV Gas South đã vượt qua những khó khăn để đạt được kết quả đáng khích lệ:

+ Tổng doanh thu đạt **5.956 tỷ đồng**, vượt 11% chỉ tiêu kế hoạch;

+ Lợi nhuận trước thuế vẫn đạt **227 tỷ đồng**, tương đương 101% so với chỉ tiêu kế hoạch đề ra;

+ Sản lượng CNG và LPG được duy trì ổn định: Trong đó sản lượng LPG đạt **235,7 nghìn tấn**, vượt 8% so với chỉ tiêu kế hoạch, CNG đạt **183,9 triệu m³**, vượt 23% so với chỉ tiêu kế hoạch sản lượng đề ra từ đầu năm. HĐQT ghi nhận và đánh giá cao sự cố gắng, nỗ lực của Ban Điều hành cùng toàn thể CBCNV PV Gas South.

Dự đoán kinh tế thế giới năm 2016 sẽ có phục hồi nhưng không vững chắc, chủ yếu là do biến động giá dầu, những bất ổn về chính trị, tài chính tiền tệ, và dư âm từ cuộc khủng hoảng tài chính toàn cầu. Trong số đó ảnh hưởng trực tiếp đến hoạt động sản xuất kinh doanh của PV Gas South phải kể đến những kịch bản của giá dầu. Công ty đã chủ động xây dựng kế hoạch và tìm ra những giải pháp nhằm hạn chế tối đa ảnh hưởng từ đà giảm của giá dầu thế giới cũng như những rủi ro tiềm ẩn đến từ những yếu tố khác và khai thác tốt những lợi thế sẵn có của Công ty, nhằm tối ưu hóa hiệu quả của hoạt động sản xuất kinh doanh.



Ông Đỗ Tấn | Chủ tịch HĐQT PV Gas South

Với sự hỗ trợ, quan tâm của Tập đoàn Dầu Khí Quốc gia Việt Nam và Tổng Công ty Khí Việt Nam, kết hợp với chiến lược kinh doanh nhất quán cũng như sự minh bạch, kịp thời trong công tác quản trị, điều hành Công ty, luôn đặt lợi ích của cổ đông lên hàng đầu, tôi hoàn toàn tin tưởng rằng PV Gas South sẽ vượt qua được những khó khăn và tiếp tục khẳng định vị thế của mình trong năm 2016.

Góp phần rất lớn vào mỗi một thành công trên chặng đường phát triển của PV Gas South là sự tin nhiệm và ủng hộ của Quý cổ đông, sự tin tưởng và hợp tác của khách hàng, nhà cung cấp và các đối tác, đặc biệt là sự đoàn kết nhất trí, không ngừng nỗ lực trong lao động của tập thể CNBNV Công ty. Chính Quý vị là những nhân tố then chốt đưa Công ty đạt được vị thế như ngày hôm nay, góp phần xây dựng thương hiệu "PETROVIETNAM GAS" trở thành một trong những đơn vị kinh doanh hàng đầu trong nước.

Tôi xin phép được thay mặt Hội đồng Quản trị gửi đến Quý vị lời cảm ơn trân trọng.

Xin kính chúc Quý vị sức khỏe, hạnh phúc và thành đạt.

Trân trọng,

**Chủ tịch HĐQT
Đỗ Tấn**

Đoàn Kết, Tự Tin

... trên chặng đường mới



TỔNG QUAN VỀ PV GAS SOUTH

- Thông tin khái quát
- Lịch sử hình thành và phát triển
- Mô hình quản trị, tổ chức nhân sự và bộ máy quản lý
- Những giải thưởng tiêu biểu trong năm 2015
- Lĩnh vực hoạt động và địa bàn kinh doanh
- Một số sản phẩm và dịch vụ chính
- Mục tiêu, chiến lược phát triển
- Các yếu tố rủi ro



THÔNG TIN KHÁI QUÁT

Tên giao dịch: **CÔNG TY CỔ PHẦN KINH DOANH KHÍ HÓA LỎNG MIỀN NAM**

Tên Tiếng Anh: **PETROVIETNAM SOUTHERN GAS JOINT STOCK COMPANY**

Tên viết tắt: **PV GAS SOUTH**

Giấy chứng nhận
đăng kí doanh nghiệp số : 0305097236 do Sở Kế hoạch và Đầu tư Thành phố Hồ Chí Minh cấp thay đổi lần thứ 16 ngày 15/05/2015, cấp lần đầu ngày 25/07/2007.

Vốn điều lệ : **500.000.000.000 đồng**

Vốn đầu tư của chủ sở hữu : **500.000.000.000 đồng**

Trụ sở chính : Tầng 4, PetroVietnam Tower, Số 1 - 5 Lê Duẩn, Phường Bến Nghé, Quận I, Thành phố Hồ Chí Minh

Điện thoại : (84.8). 39100108 - 39100324

Fax : (84.8). 39100097 - 39100325

Website : <http://www.pgs.com.vn>

Mã cổ phiếu : PGS



LỊCH SỬ HÌNH THÀNH VÀ PHÁT TRIỂN

Năm 2000

Tiền thân của PV Gas South

Ngày 28/03/2000, tiền thân của Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam là Xí nghiệp Kinh doanh các sản phẩm Khí miền Nam trực thuộc Công ty Chế biến và Kinh doanh sản phẩm Khí (PV Gas) được thành lập theo Quyết định số 389/QĐ-HĐQT của Hội đồng quản trị Tổng Công ty Dầu khí Việt Nam (nay là Tập đoàn Dầu khí Việt Nam).

Năm 2006

PV Gas South thành lập

Ngày 12/04/2006, Hội đồng quản trị Tổng Công ty Dầu khí Việt Nam (nay là Tập đoàn Dầu khí Việt Nam) ký Quyết định số 825/QĐ-DKVN về việc thành lập Công ty Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam (PV Gas South) trên cơ sở Xí nghiệp Kinh doanh các sản phẩm Khí miền Nam trực thuộc Công ty Chế biến và Kinh doanh sản phẩm Khí (PV Gas) và Bộ phận Kinh doanh Khí hóa lỏng của Công ty Thương mại Dầu khí (Petechim).

Năm 2007

PV Gas South chuyển đổi thành Công ty cổ phần

Ngày 23/07/2007, Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam tiến hành ĐHCĐ lần đầu. Sau khi hoàn tất các thủ tục pháp lý, Công ty chính thức đi vào hoạt động kể từ ngày 25/07/2007.

Cổ phiếu PV Gas South được niêm yết

Thực hiện Nghị quyết của Đại hội đồng cổ đông, Hội đồng quản trị Công ty đã triển khai thực hiện các bước theo đúng quy định để niêm yết cổ phiếu của Công ty lên sàn giao dịch chứng khoán Hà Nội. Được đơn vị tư vấn là Công ty cổ phần Chứng khoán Dầu khí tư vấn, Công ty đã hoàn thiện Bản cáo bạch và các hồ sơ pháp lý để niêm yết cổ phiếu lên sàn giao dịch chứng khoán.

Ngày 15/11/2007, cổ phiếu của Công ty chính thức niêm yết trên sàn giao dịch chứng khoán Hà Nội với mã cổ phiếu **PGS**.

Năm 2007 - 2015

PETROVIETNAM GAS - Thương hiệu được tin dùng

Từ ngày đầu thành lập vào năm 2000 với mức sản lượng kinh doanh chỉ khoảng 5.000 tấn và doanh thu 15 tỷ đồng/năm, sau 15 năm hoạt động, với phương châm "**An toàn - Chất lượng - Hiệu quả**", Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam đã trở thành một trong những Công ty kinh doanh Khí hóa lỏng hàng đầu tại Việt Nam. Mạng lưới kinh doanh của PV Gas South phủ khắp các tỉnh, thành khu vực phía Nam. Hiện nay, sản lượng kinh doanh LPG của Công ty đã đạt trên 230.000 tấn/năm và doanh thu đạt khoảng 6.000 tỷ đồng/năm và sẽ tiếp tục tăng trưởng nhanh trong thời gian tới.

Để phù hợp với xu hướng hội nhập toàn cầu và nâng cao hiệu quả quản lý cũng như đảm bảo an toàn trong công tác kinh doanh Khí hóa lỏng, PV Gas South đã xây dựng thành công và được Viện Tiêu chuẩn Anh (BSI) công nhận và cấp chứng chỉ *Hệ thống quản lý chất lượng theo tiêu chuẩn ISO 9001:2008, ISO 14001:2004 và Hệ thống quản lý an toàn theo tiêu chuẩn OHSAS 18001:2007*. Gần đây nhất, Công ty đã đạt chứng nhận Hệ thống quản lý tích hợp PAS 99:2006 và có hiệu lực từ tháng 03/2013 đến tháng 03/2016. Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam đang triển khai đầu tư xây dựng hệ thống các kho chứa, trạm nạp khí hóa lỏng trên địa bàn các tỉnh phía Nam nhằm phục vụ cho mục tiêu phát triển thị trường, chủ động trong nguồn hàng và phục vụ nhu cầu của khách hàng.

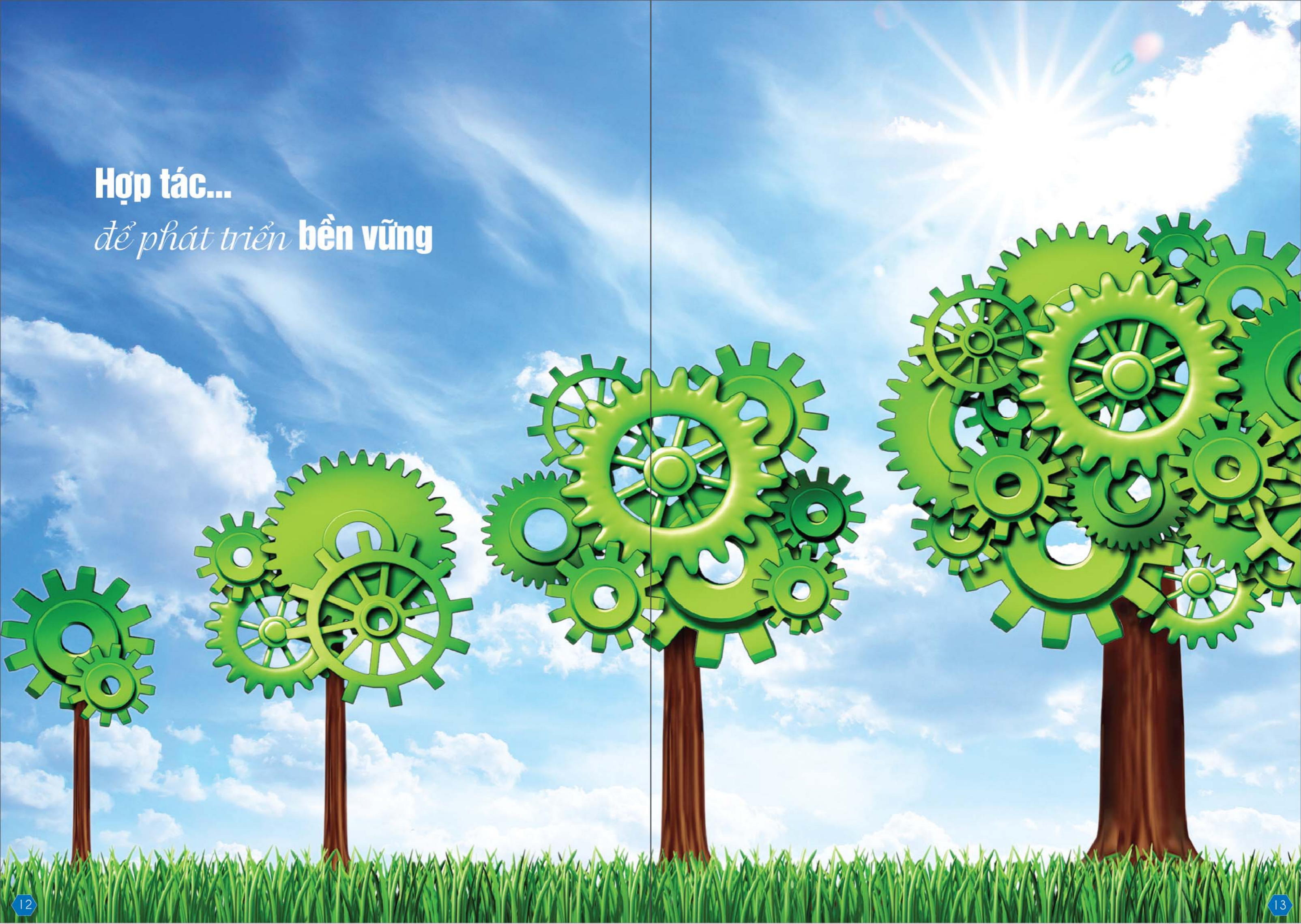
Với chính sách kinh doanh "**Luôn hướng tới khách hàng**", PV Gas South luôn là đối tác tin cậy của các doanh nghiệp trong và ngoài nước, là thương hiệu uy tín của người tiêu dùng.



PV GAS SOUTH 15 NĂM MỘT CHẶNG ĐƯỜNG PHÁT TRIỂN

Hợp tác...

để phát triển bền vững



MÔ HÌNH QUẢN TRỊ, TỔ CHỨC NHÂN SỰ VÀ BỘ MÁY QUẢN LÝ

Hiện tại PV Gas South hoạt động theo mô hình Công ty mẹ - Công ty con, gồm có một công ty thành viên là Công ty Cổ phần CNG Việt Nam, hai đơn vị trực thuộc là Công ty TNHH MTV Kinh doanh khí hóa lỏng miền Đông (PV Gas SaiGon) và Công ty TNHH Khí hóa lỏng Việt Nam (VT-Gas) và 12 Chi nhánh phân vùng quản lý và phát triển thị trường kinh doanh phía Nam từ Đà Nẵng đến Cà Mau.



Ghi chú: Tính từ thời điểm 14/03/2016: Công ty cổ phần CNG Việt Nam không còn là công ty con của PV Gas South.

SƠ ĐỒ TỔ CHỨC



TỔ CHỨC VÀ NHÂN SỰ



NHÂN SỰ CHỦ CHỐT

GIỚI THIỆU HỘI ĐỒNG QUẢN TRỊ



Ông Đỗ Tấn - Chủ tịch HĐQT
Năm sinh: 1972 - Quê quán: Hải Dương
Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ Quản trị kinh doanh,
Cử nhân Kinh tế thương mại



Ông Vũ Quý Hiệu - Thành viên HĐQT, Giám đốc Công ty
Năm sinh: 1977 - Quê quán: Thái Bình
Trình độ chuyên môn: Thạc sĩ Quản trị Kinh doanh,
Cử nhân Tài chính - Kế toán



Bà Nguyễn Minh Ngọc - Thành viên HĐQT
Năm sinh: 1964 - Quê quán: Nam Định
Trình độ chuyên môn:
Cử nhân Quản lý Kinh tế Công nghiệp,
Cử nhân Văn học Nga



Ông Vũ Văn Thực - Thành viên HĐQT, Phó Giám đốc Công ty
Năm sinh: 1976 - Quê quán: Nam Định
Trình độ chuyên môn: Kỹ sư Xây dựng



Ông Hà Anh Tuấn - Thành viên HĐQT độc lập
Năm sinh: 1953 - Quê quán: Hải Phòng
Trình độ chuyên môn: Kỹ sư Công nghệ Hóa dầu,
Cử nhân Kinh tế Ngoại thương

GIỚI THIỆU BAN KIỂM SOÁT

- Bà Nguyễn Thục Quyên** - Trưởng Ban Kiểm Soát
Năm sinh: 1970 - Quê quán: Hà Nội
Trình độ chuyên môn: Cử nhân Tài chính - Kế toán, Cử nhân Anh Văn
- Ông Võ Đình Quang** - Thành viên Ban Kiểm Soát
Năm sinh: 1976 - Quê quán: Nghệ An
Trình độ chuyên môn: Cử nhân Luật
- Bà Trần Thị Thu Hiền** - Thành viên Ban Kiểm Soát
Năm sinh: 1975 - Quê quán: Hải Dương
Trình độ chuyên môn: Cử nhân Luật, Cử nhân Kế toán



GIỚI THIỆU BAN GIÁM ĐỐC & KẾ TOÁN TRƯỞNG



Trong năm 2015, Công ty đã bổ nhiệm Ông Nguyễn Hải Long giữ chức vụ Phó Giám đốc Công ty.

- Ông Vũ Quý Hiệu** - Giám đốc Công ty
Năm sinh: 1977 - Quê quán: Thái Bình
Trình độ chuyên môn: Thạc sỹ Quản trị Kinh doanh
Cử nhân Tài chính - Kế toán
- Ông Vũ Văn Thực** - Phó Giám đốc Công ty
Năm sinh: 1976 - Quê quán: Nam Định
Trình độ chuyên môn: Kỹ sư Xây dựng cầu đường
- Ông Đào Hữu Thắng** - Phó Giám đốc Công ty
Năm sinh: 1982 - Quê quán: Cần Thơ
Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kế toán tổng hợp
- Ông Ngô An Hòa** - Kế Toán Trưởng
Năm sinh: 1984 - Quê quán: Long An
Trình độ chuyên môn: Cử nhân Kế toán - Kiểm toán
- Ông Nguyễn Hải Long** - Phó Giám đốc Công ty
Năm sinh: 1978 - Quê quán: Hà Nam
Trình độ chuyên môn: Cử nhân Quản trị kinh doanh
- Ông Trần Văn Nghị** - Phó Giám đốc Công ty
Năm sinh: 1975 - Quê quán: Nam Định
Trình độ chuyên môn: Kỹ sư địa vật lý

CƠ CẤU NGƯỜI LAO ĐỘNG



44% Lao động xác định thời hạn từ 12 đến 36 tháng

56% Lao động không xác định thời hạn

39%

Trình độ Đại học và trên Đại học

43%

Công nhân kỹ thuật

18%

Trình độ cao đẳng, trung cấp chuyên nghiệp

79% Nam

21% Nữ

Cơ cấu tổ chức của Công ty

Tính cho đến thời điểm cuối năm 2015, tổng số CBCNV trực thuộc PV Gas South và các đơn vị thành viên là **1.207 người**, tăng 100 người so với thời điểm đầu năm. Sự tăng thêm về số lượng lao động nhằm mục đích đáp ứng nhu cầu mở rộng thị phần, đẩy mạnh công tác chăm sóc khách hàng...

Chính sách lương

Nhận thức được vai trò của nguồn nhân lực đối với sự phát triển bền vững của Công ty, PV Gas South luôn quan tâm chăm lo đến đời sống vật chất và tinh thần của người lao động, từ đó tạo sự đoàn kết giữa các cá nhân trong tập thể cũng như sự gắn bó lâu dài giữa cán bộ công nhân viên với Công ty.

Về đời sống vật chất, Công ty đã ban hành Quy chế trả lương, trả thưởng dựa trên nguyên tắc phân phối theo lao động. Tiền lương của người lao động gắn liền với năng suất, chất lượng và hiệu quả công việc theo chức danh công việc cụ thể được đảm nhận. Tiền lương bình quân tại PV Gas South năm 2015 là 13,5 triệu đồng/người/tháng. Điều này tạo sự công bằng trong việc chi trả tiền lương, tạo tâm lý thoải mái cho cán bộ công nhân viên. Không chỉ vậy, khi thu nhập của người lao động gắn liền với hiệu quả sản xuất kinh doanh của Công ty, tính chủ động sáng tạo trong tập thể sẽ được phát huy, nâng cao tính xây dựng và chia sẻ giữa các cá nhân, đưa tập thể ngày một đi lên. Bên cạnh đó, hàng năm Công ty đều tổ chức xét nâng lương theo quy định

cho người lao động. Trong năm 2015, toàn Công ty có 217 người lao động được xét nâng lương.

Về đời sống tinh thần, người lao động trong Công ty thường xuyên được hỗ trợ kinh phí trong những chuyến đi du lịch, nghỉ ngơi, được nhận trợ cấp khi ốm đau, tham gia các hoạt động ngoại khóa, các chương trình xã hội, từ thiện, các hoạt động cộng đồng tại địa phương. Bên cạnh đó, Công ty còn chủ động khen thưởng những tập thể, cá nhân sản xuất hiệu quả, có nhiều đóng góp trong quá trình phát triển của PV Gas South, sử dụng quỹ khen thưởng, phúc lợi theo đúng mục đích đã được thông qua tại Hội nghị Người lao động năm 2015.

Chính sách tuyển dụng, đào tạo

Ngành dầu khí với đặc trưng là yêu cầu nguồn nhân lực có chất lượng và tay nghề cao. Trong thời gian qua Công ty luôn có chính sách thu hút người lao động có năng lực về làm việc cho Công ty với các chế độ đãi ngộ tốt, nhằm không ngừng nâng cao mặt bằng chất lượng nguồn nhân lực, đáp ứng được yêu cầu sản xuất ngày một cao và chặt chẽ. Bên cạnh đó, PV Gas South còn quan tâm đến công tác đào tạo, bồi dưỡng cán bộ, đặc biệt là với những vị trí then chốt như đội ngũ vận hành, cán bộ quản lý. Trong năm 2015, Công ty đã tổ chức **57 khóa đào tạo cho 3.708 lượt lao động**, trong đó chủ yếu là đào tạo về chuyên môn nghiệp vụ, nâng cao tay nghề cho người lao động để đáp ứng yêu cầu hoạt động SXKD của Công ty. Công ty còn khuyến khích việc chia sẻ kinh nghiệm giữa các công nhân, các đội nhóm nhằm nâng cao tinh thần đoàn kết, tạo tiền đề cho những sáng kiến trong sản xuất.



NHỮNG GIẢI THƯỞNG TIÊU BIỂU

- Lần thứ 3 liên tiếp Công ty đã nhận được giải thưởng là một trong số **"30 doanh nghiệp niêm yết minh bạch nhất"** của Sở giao dịch Chứng khoán Hà Nội 2013-2015 do Sở giao dịch Chứng khoán Hà Nội tổ chức.

- Đạt giải **"Top 30 Báo cáo thường niên tốt nhất năm 2014"** do Sở GDCK TPHCM và báo Đầu tư Chứng khoán đồng tổ chức. Đây cũng là năm thứ tư liên tiếp PGS đạt TOP 30 Báo cáo thường niên tốt nhất.



Cờ thi đua đơn vị xuất sắc năm 2014 và 2015



Huân chương lao động Hạng Nhì

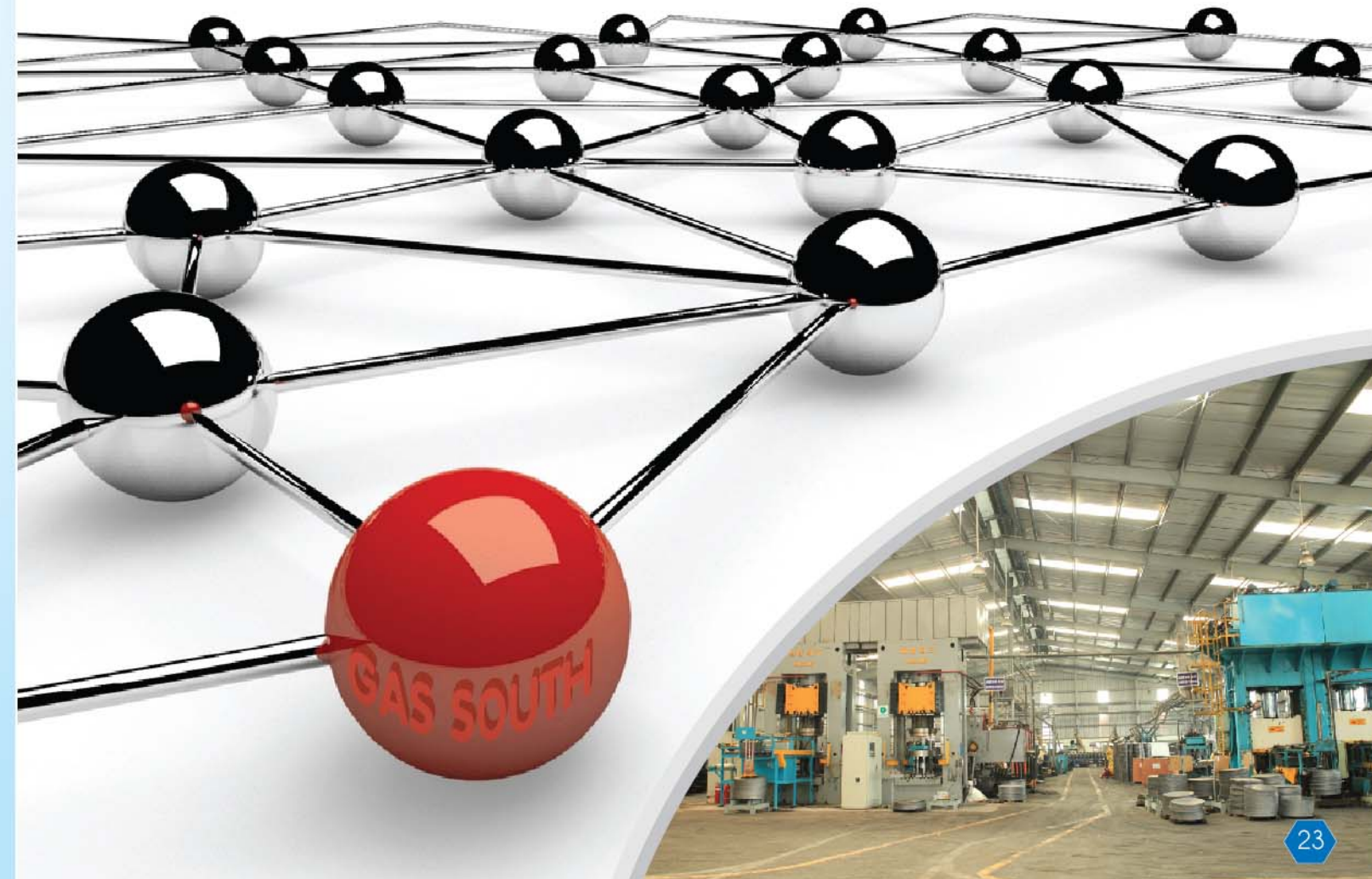


Thương hiệu vàng 2014 và Top 30 BCTN tốt nhất

LĨNH VỰC HOẠT ĐỘNG VÀ ĐỊA BÀN KINH DOANH

Lĩnh vực hoạt động:

- + Kinh doanh LPG, CNG và các sản phẩm Dầu khí.
- + Tổ chức hệ thống phân phối, vận chuyển, đóng bình kinh doanh LPG và các vật tư thiết bị, hóa chất trong lĩnh vực vận chuyển, tàng trữ, kinh doanh vận tải đường bộ, đường thủy.
- + Thiết kế, xây lắp và tư vấn đầu tư các công trình khí hóa lỏng, các công trình công nghiệp khí; chuyển giao công nghệ, khai thác kinh doanh, bảo dưỡng các công trình dân dụng liên quan đến khí hóa lỏng.
- + Cung cấp dịch vụ liên quan đến khí hóa lỏng và các sản phẩm khí trong lĩnh vực công nghiệp, dân dụng và giao thông vận tải.
- + Xuất nhập khẩu khí hóa lỏng, các vật tư, thiết bị và phương tiện phục vụ cho công tác vận chuyển, tàng trữ, đóng bình và kinh doanh khí hóa lỏng.
- + Kinh doanh xăng dầu, nhớt và các chất phụ gia liên quan đến xăng dầu, nhớt.
- + Mua bán phân bón; Kinh doanh bất động sản; Dịch vụ xếp dỡ hàng hóa.



Địa bàn kinh doanh:

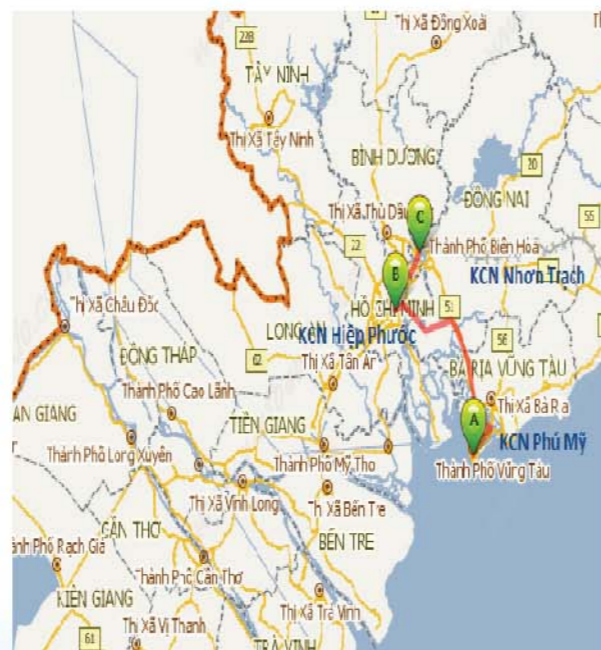


Sau 15 năm hoạt động, đối với mảng kinh doanh LPG, PV Gas South đã xây dựng mạng lưới kinh doanh phủ kín các tỉnh từ Đà Nẵng đến Cà Mau. Với hệ thống kho chứa, trạm chiết nạp được đầu tư bài bản và hệ thống phân phối Tổng Đại lý/ Đại lý/ cửa hàng trực thuộc phân phối sản phẩm đến tay người tiêu dùng.

Đối với mảng kinh doanh CNG, PV Gas South đã đầu tư hệ thống trạm nạp khí nén CNG cung cấp cho giao thông vận tải và công nghiệp. Đây là một lĩnh vực đầy tiềm năng. Hiện công ty có 2 trạm nén khí CNG đặt tại Khu công nghiệp Mỹ Xuân A và Khu công nghiệp Hiệp Phước cung cấp CNG cho khu vực miền Đông Nam Bộ.

Chính hệ thống mạng lưới phân phối và kinh doanh trải rộng đã giúp PV Gas South phục vụ mục tiêu phát triển thị trường, chủ động trong nguồn hàng và phục vụ tốt nhu cầu của khách hàng.

Các vị trí của Trạm mẹ CNG



Năng lực kinh doanh

PV Gas South hiện có mạng lưới kinh doanh rộng lớn cho cả hai phân khúc sản phẩm LPG và CNG.

Đôi với LPG dân dụng:

Hệ thống kho chứa

Hệ thống kho chứa của PV Gas South gồm 4 kho chứa được đầu tư xây dựng trải dài từ Miền Trung đến Miền Tây Nam Bộ, tổng sức chứa của kho là **7,700 Tấn** và trong tương lai số lượng kho chứa sẽ còn tăng lên nữa.

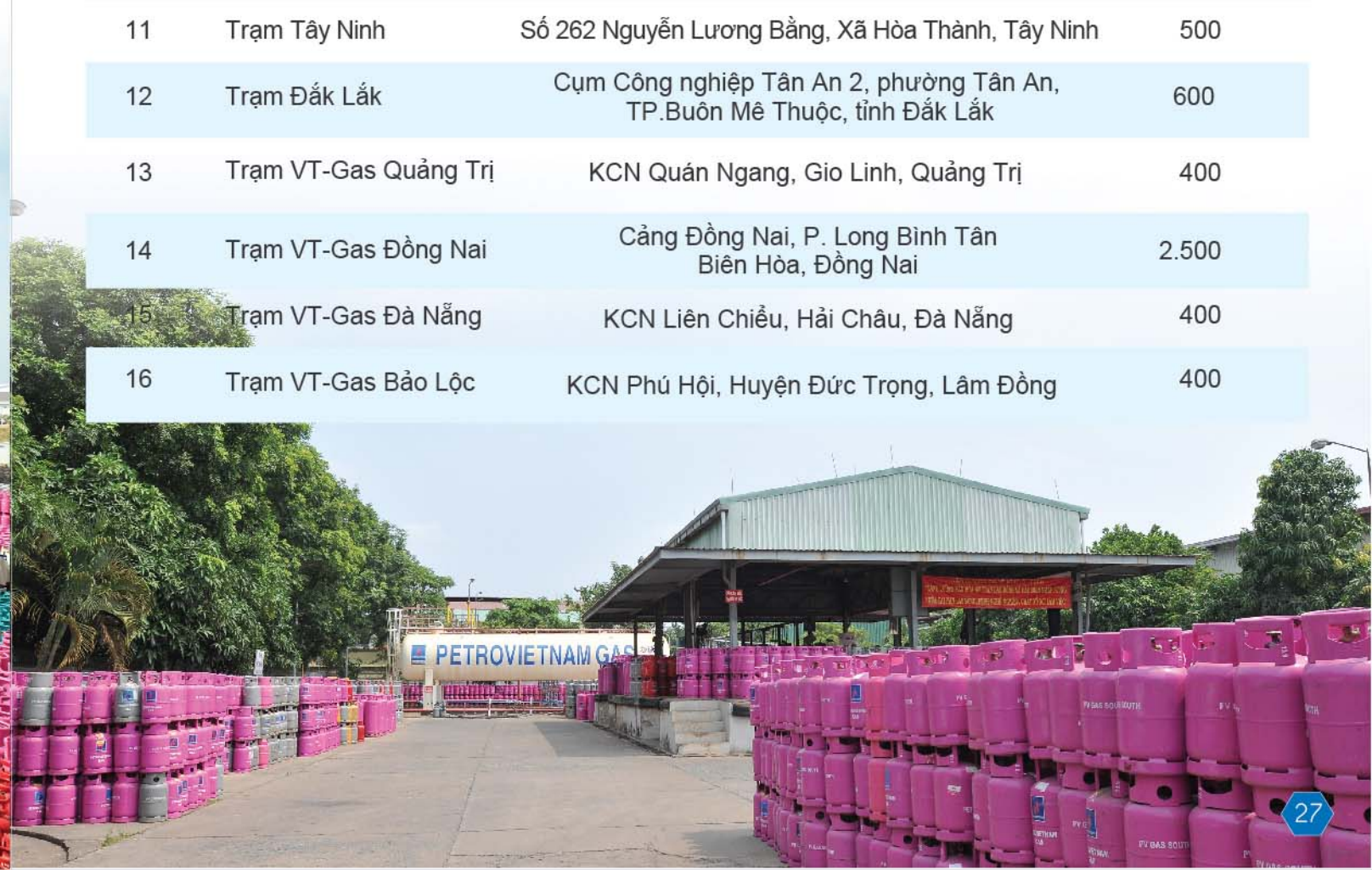
STT	Nội dung	Địa chỉ	Tổng dung tích (Tấn)
Kho chứa			
1	Kho Cần Thơ	Lô II.5, II.6, Khu CN Trà Nóc II, TP. Cần Thơ	1.200
2	Kho Gò Dầu	Cảng Gò Dầu A, Xã Phước Thái, Huyện Long Thành, Tỉnh Đồng Nai	4.000
3	Kho VT-Gas Đồng Nai	Cảng Đồng Nai, P. Long Bình Tân TP. Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai	1.000
4	Kho Dung Quất	Khu CN Phía đông Dung Quất, Xã Bình Thuận, Huyện Bình Sơn, Tỉnh Quảng Ngãi	1.500



Hệ thống trạm chiết:

PV Gas South đầu tư hệ thống trạm chiết gồm 16 trạm chiết rộng khắp từ Quảng Trị cho đến Cần Thơ, cụ thể như sau:

STT	Nội dung	Địa chỉ	Công suất chiết nạp (Tấn/tháng)
Trạm nạp LPG			
1	Trạm Vĩnh Lộc	Lô D1/1 đường 1B, KCN Vĩnh Lộc P. Bình Hưng Hoà B, Q. Bình Tân, TP. HCM	1.200
2	Trạm Bà Rịa	Quốc lộ 55, khu phố Thanh Bình, TT. Đất Đỏ Huyện Đất Đỏ, Tỉnh Bà Rịa Vũng Tàu	500
3	Trạm Agas	KCN Đông Xuyên, Bà Rịa-Vũng Tàu	600
4	Trạm Cần Thơ	Lô II.5, II.6, Khu CN Trà Nóc II, TP. Cần Thơ	2.400
5	Trạm Tiền Giang	Khu CN Tân Mỹ Chánh, P. 9, Tiền Giang	400
6	Trạm Nha Trang	157 Tổ 2, thôn Như Xuân, Xã Vĩnh Phương, TP. Nha Trang	600
7	Trạm Bình Định	Lô D6-01, KCN Nhơn Hội (Khu A), KKT Nhơn Hội, TP. Quy Nhơn, Tỉnh Bình Định	500
8	Trạm Quảng Ngãi	Thôn Tuyệt Diêm, Xã Bình Thuận Huyện Bình Sơn, Tỉnh Quảng Ngãi	600
9	Trạm Gia Lai	Lô 4, KCN Trà Đa, Xã Trà Đa, TP. Pleiku, Tỉnh Gia Lai	500
10	Trạm Bình Phước	Lô G, đường N4, KCN Bắc Đồng Phú, TT. Tân Phú, Huyện Đồng Phú, Tỉnh Bình Phước	500
11	Trạm Tây Ninh	Số 262 Nguyễn Lương Bằng, Xã Hòa Thành, Tây Ninh	500
12	Trạm Đắk Lắk	Cụm Công nghiệp Tân An 2, phường Tân An, TP. Buôn Mê Thuộc, tỉnh Đắk Lắk	600
13	Trạm VT-Gas Quảng Trị	KCN Quán Ngang, Gio Linh, Quảng Trị	400
14	Trạm VT-Gas Đồng Nai	Cảng Đồng Nai, P. Long Bình Tân Biên Hòa, Đồng Nai	2.500
15	Trạm VT-Gas Đà Nẵng	KCN Liên Chiểu, Hải Châu, Đà Nẵng	400
16	Trạm VT-Gas Bảo Lộc	KCN Phú Hội, Huyện Đức Trọng, Lâm Đồng	400



Hệ thống cửa hàng kinh doanh LPG:

Tính đến thời điểm hiện tại, PV Gas South có tất cả 24 cửa hàng trực thuộc, cụ thể như sau:

STT	Tên cửa hàng	Địa chỉ
1	CH Số 1	Số 1032 Lạc Long Quân, phường 08, quận Tân Bình, Tp.HCM.
2	CH Số 2	Số 339 Đinh Bộ Lĩnh, phường 26, quận Bình Thạnh, Tp.HCM.
3	CH Số 3	Số 51/6E Phạm Văn Chiêu, Phường 14, quận Gò Vấp, TP HCM
4	CH Số 4	Số 131 Bạch Đằng , phường 02, quận Tân Bình, Tp.HCM
5	CH An Phong	Số 02 Nguyễn Lương Bằng, Phường 9, Tp. Vũng Tàu.
6	CH Phước Hòa	Ấp Ông Trịnh, xã Phước Hòa, huyện Tân Thành, tỉnh Bà Rịa - Vũng Tàu.
7	CH Tiền Giang	Cụm CN Tân Mỹ Chánh, P 9, Tp Mỹ Tho, Tiền Giang
8	CH Thốt Nốt	QL 91, Khu vực Thới An, P Thuận An, Quận Thốt Nốt, Tp Cần Thơ
9	CH Cái Răng	Số 63, QL 1, P Ba Láng, Quận Cái Răng, Tp Cần Thơ
10	CH An Giang	Lô G1,G2 khu đô thị Sao Mai, Phường Bình Khánh, Tp Long Xuyên, An Giang
11	CH Phú Quốc	Tổ 1, Đường Nguyễn Huệ, Khu phố 8, Tt Dương Đông, Huyện Phú Quốc, Kiên Giang
12	CH Vĩnh Long	Số 138C, Đinh Tiên Hoàng, P 8, Tp Vĩnh Long, tỉnh Vĩnh Long
13	CH Cà Mau	Số 18/4 Lý Thường Kiệt, Phường 6, Tp Cà Mau
14	CH Đà Lạt	Số 3 Bùi Thị Xuân, Tp Đà Lạt
15	CH Cam Ranh	Số 155, QL 1, tổ 5, phố Lợi Phúc, Cam Lợi, TX Cam Ranh, Khánh Hòa
16	CH Nha Trang	Số 12A Lê Hồng Phong, Tp Nha Trang, Khánh Hòa
17	CH Ninh Thuận	Số 414 Ngô Gia Tự, P Kinh Dinh, Tp Phan Rang, Ninh Thuận
18	CH Quảng Ngãi	Số 1036 Quang Trung, Tp Quảng Ngãi
19	CH Bình Định	Tổ 13 Khu vực 2, P Nhơn Bình, Tp Quy Nhơn, Bình Định
20	CH Tây Ninh	Ấp Chánh, xã An Thạnh, huyện Bến Cầu, Tây Ninh
21	CH Bình Phước	Lô G, đường N4, KCN Bắc Đồng Phú, TT Đồng Phú, huyện Đồng Phú, Bình Phước
22	CH VT Gas Số 1	Số 20/20, KP4, Phường Hồ Nai, TP.Biên Hòa, Đồng Nai
23	CH VT Gas Quảng Trị	Số 90 Lê Lợi, Phường Đông Lễ, TP.Đông Hà, Tỉnh Quảng Trị
24	CH VT Gas Lâm Đồng	Số 2A Nguyễn Thái Học, Phường 2, TP.Bảo Lộc, Lâm Đồng

Hệ thống phân phối tổng đại lý, đại lý:

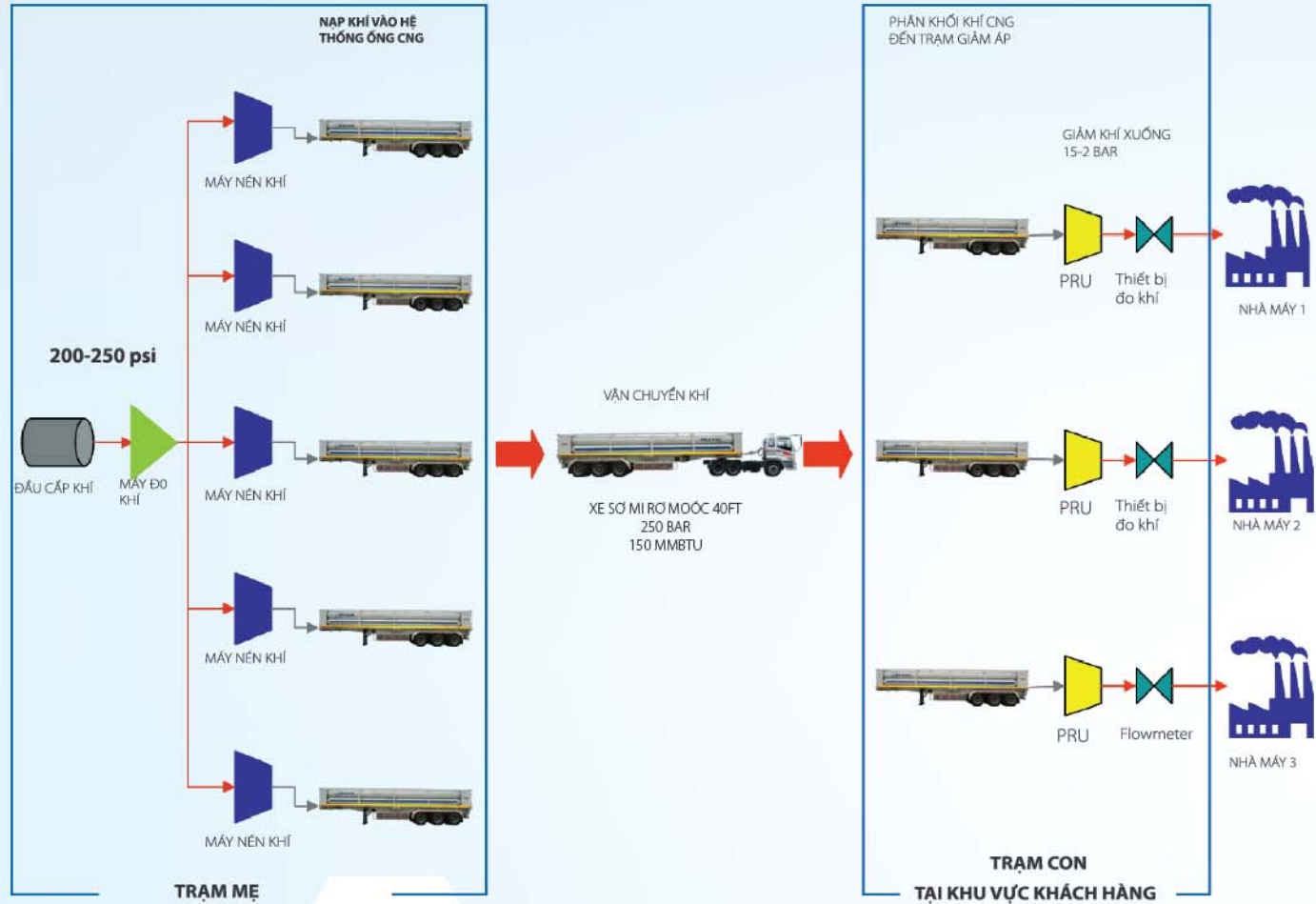
Hiện tại PV Gas South có tổng cộng 110 Tổng đại lý, 464 đại lý, 4.148 đại lý của tổng đại lý.

STT	Đơn vị/chi nhánh	Chỉ tiêu	Số lượng
		Tổng đại lý	110
	PV Gas South	Đại lý	464
		Đại lý của Tổng Đại lý	4.148
1	VT Gas	Tổng đại lý	30
		Đại lý	51
		Đại lý của Tổng Đại lý	630
2	PV Gas SaiGon	Tổng đại lý	38
		Đại lý	114
		Đại lý của Tổng Đại lý	1.588
3	CN Đắk Lắk	Tổng đại lý	15
		Đại lý	6
		Đại lý của Tổng Đại lý	645
4	CN Gia Lai	Đại lý	109
5	CN Nha Trang	Tổng đại lý	14
		Đại lý	80
		Đại lý của Tổng Đại lý	370
6	CN Quảng Ngãi	Tổng đại lý	3
		Đại lý	14
		Đại lý của Tổng Đại lý	235
7	CN Bình Định	Tổng đại lý	1
		Đại lý	40
		Đại lý của Tổng Đại lý	134
8	CN Cần Thơ	Tổng đại lý	9
		Đại lý	50
		Đại lý của Tổng Đại lý	546

Đối với CNG

PV Gas South đã đầu tư hệ thống trạm nạp khí nén CNG cung cấp cho giao thông vận tải và công nghiệp. Đây là một lĩnh vực mới và đầy tiềm năng.

Dây chuyền cung cấp khí CNG tại PV Gas South



Hệ thống trạm mẹ và trạm con CNG tại PV Gas South

Đơn vị quản lý	Dự án	Tổng công suất (Triệu m ³ /năm)	Diễn giải
Công ty PV Gas South	Trạm CNG KCN Mỹ Xuân	120	Hoàn thành và đưa vào sử dụng năm 2010 với công suất ban đầu 50 triệu m ³ , hiện đã mở rộng thêm.
Công ty PV Gas South	Trạm CNG KCN Hiệp Phước	30	Hoàn thành và đưa vào sử dụng giai đoạn 1 vào năm 2011.
II. Trạm khí nén CNG con		Công suất	
Công ty PV Gas South	Trạm CNG (trạm nạp khí cho xe buýt) - Phổ Quang.	50 xe buýt/ngày	Hoàn thành và đưa vào sử dụng cuối năm 2009.
Công ty PV Gas South	Trạm CNG tại 449 Nguyễn An Ninh, Vũng Tàu.	150 xe con/ngày	Hoàn thành và đưa vào sử dụng cuối năm 2011.
Công ty PV Gas South	Trạm CNG tại 654 Nguyễn An Ninh, Vũng Tàu.	150 xe con/ngày	Hoàn thành vào giữa năm 2012.
Công ty PV Gas South	Trạm CNG tại Tân Kiên, Bình Chánh, TP. HCM.	50 xe buýt/ngày	Hoàn thành và đưa vào sử dụng đầu năm 2012.
Công ty PV Gas South	Trạm CNG tại Bến xe An Sương, TP. HCM.	50 xe buýt/ngày	Hoàn thành và đưa vào sử dụng cuối năm 2012.
Công ty PV Gas South	Trạm CNG di động tại KCN Mỹ Xuân.	100 xe con/ngày	Hoàn thành và đưa vào sử dụng đầu năm 2012.
Công ty PV Gas South	Trạm CNG tại Đại học Quốc gia, TP. HCM.	50 xe buýt/ngày	Hoàn thành và đưa vào sử dụng cuối năm 2013.



Vị thế kinh doanh của PV Gas South

Tận dụng những lợi thế sẵn có về nhân lực, công nghệ, kết hợp với việc xây dựng và phát triển các hệ thống kho chứa, phân phối sản phẩm, vị thế của PV Gas South đã không ngừng lớn mạnh, tạo được uy tín cũng như khẳng định được chỗ đứng của mình không chỉ với khách hàng mà còn cả các đối tác trong và ngoài nước. Nhờ kiên trì theo đuổi mục tiêu trở thành đầu mối kinh doanh LPG tại thị trường miền Nam cùng với những chiến lược cụ thể và đúng đắn, những năm qua thị phần sản phẩm này của công ty luôn được giữ ở mức ổn định. Sự phát triển của Công ty không chỉ mang lại giá trị cho cổ đông, cải thiện đời sống vật chất và tinh thần cho cán bộ công nhân viên Công ty mà còn góp phần phát triển thương hiệu PETROVIETNAM GAS cũng như đóng góp vào sự phát triển chung của ngành, của kinh tế đất nước.

Nhân lực

Nguồn lao động lành nghề luôn là một trong những thế mạnh nổi bật của PV Gas South. Trong những năm qua, Công ty đều chú trọng đến vấn đề chất lượng nguồn nhân lực, đặc biệt là nguồn lực kỹ thuật liên quan đến chuyên ngành dầu khí. Cụ thể, cán bộ công nhân viên của Công ty đều đã đáp ứng được yêu cầu cả về bằng cấp lẫn kỹ thuật, trong đó 100% thành viên thuộc đội ngũ vận hành được cấp chứng chỉ về kỹ thuật an toàn vận hành thiết bị chịu áp lực.

Công nghệ

Công ty xác định rằng, để vừa nâng cao năng lực sản xuất và chất lượng sản phẩm, vừa đảm bảo an toàn trong sản xuất kinh doanh thì việc đầu tư đổi mới trình độ công nghệ là yêu cầu cần thiết. Từ đó, PV Gas South đã phát triển một cách đồng bộ nhằm kết hợp có hiệu quả các hệ thống quản lý, bao gồm quản lý chất lượng – quản lý an toàn – quản lý tích hợp – quản lý điều hành doanh nghiệp.

- Hệ thống quản lý chất lượng môi trường theo tiêu chuẩn ISO 9001:2008, ISO 14001:2004.
- Hệ thống quản lý an toàn theo tiêu chuẩn OHSAS 18001:2007.
- Hệ thống quản lý tích hợp PAS 99:2006 về Kinh doanh khí hóa lỏng (LPG) và khí thiên nhiên nén (CNG).
- Hệ thống quản lý điều hành doanh nghiệp (BES) góp phần xây dựng văn hóa doanh nghiệp và tiếp kiệm chi phí quản lý.

Vị thế chi phối

Trải qua 15 năm hình thành và không ngừng phát triển lớn mạnh, Công ty đã từng bước khẳng định vị thế của mình cũng như tạo dựng được uy tín với các đối tác. Với mục tiêu dài hạn là trở thành doanh nghiệp có thị phần lớn nhất tại khu vực miền Nam, PV Gas South luôn nỗ lực tận dụng những lợi thế sẵn có về nguồn hàng và tiềm lực tài chính, kết hợp với những chiến lược kinh doanh đúng đắn của Ban Điều hành nhằm tìm kiếm cơ hội vươn lên chiếm lĩnh thị trường. Nhờ vậy, thị phần sản phẩm chủ lực LPG của Công ty ở khu vực Miền Nam vẫn luôn ổn định và duy trì ở mức 34%, đứng đầu trong các Công ty kinh doanh LPG tại miền Nam, mặc dù năm 2015 tiếp tục là một năm đầy biến động đối với ngành dầu khí, trong đó phải kể đến sự cạnh tranh ngày một khốc liệt của thị trường cung cấp LPG dân dụng (LPG bình) và LPG công nghiệp (LPG rời) với sự tham gia của không chỉ các doanh nghiệp trong nước mà còn có sự góp mặt của nhiều đại gia nhiên liệu trên thế giới.

Thương hiệu

Nhờ những định hướng phát triển đúng đắn, đến nay PV Gas South vươn lên trở thành thương hiệu tin cậy của người tiêu dùng và các đối tác kinh doanh với nhiều loại sản phẩm chất lượng, trong đó sản phẩm LPG là thế mạnh. Các loại bình gas công nghiệp 45 kg, gas dân dụng 12 kg là những mặt hàng uy tín và quen thuộc đối với khách hàng. Đây là thành quả của quá trình nỗ lực không ngừng hoàn thiện cơ sở hạ tầng, nâng cao hiệu quả quản lý và công tác bán hàng. Mạng lưới kinh doanh của Công ty hiện đã phủ khắp các tỉnh thành từ miền Trung đến Cà Mau. Hệ thống phân phối LPG và các trạm nén CNG cũng luôn được đầu tư. Cụ thể, PV Gas South đang sở hữu 04 kho chứa với tổng sức chứa 7.700 tấn, 16 trạm chiết với tổng công suất 12.600 tấn/tháng và 02 trạm mẹ CNG với tổng công suất 150 triệu m³/năm. Đây là những điều kiện quan trọng để Công ty tiếp tục mở rộng sản xuất, nâng cao năng lực cung cấp, từ đó phát triển các thị trường tiềm năng, củng cố vững chắc uy tín PV Gas South, hướng đến mục tiêu trở thành đơn vị cung cấp khí hàng đầu khu vực phía Nam.





ĐƠN VỊ TRỰC THUỘC

1. Chi nhánh Đồng Nai:

- Địa chỉ: Đường 3A, KCN Mỹ Xuân A, xã Mỹ Xuân, huyện Tân Thành, Tỉnh Bà Rịa, Vũng Tàu
- Điện thoại: (84.64). 3932 923 - Fax: (84.64). 3932 925
- Giám đốc Chi nhánh: Ông Trần Văn Nghị (Kiêm nhiệm)

2. Chi nhánh Cần Thơ:

- Địa chỉ: Lô II.5, II.6 Khu Công nghiệp Trà Nóc II, Phước Thới, Quận Ô Môn, TP. Cần Thơ
- Điện thoại: (84.710). 3.843.064 - Fax: (84.710). 3.843.063
- Giám đốc Chi nhánh: Ông Lê Xuân Hòa

3. Chi nhánh Tiền Giang:

- Địa chỉ: Cụm Công nghiệp, Tiểu thủ Công nghiệp Tân Mỹ Chánh, P9, TP. Mỹ Tho, Tiền Giang
- Điện thoại: (84.73). 3958 455 - Fax: (84.73). 3958.445
- Phó Giám đốc Phụ trách: Ông Lê Xuân Hòa (Kiêm nhiệm)

4. Chi nhánh Vĩnh Long:

- Địa chỉ: 138C Đinh Tiên Hoàng, F8, TX Vĩnh Long, Tỉnh Vĩnh Long
- Điện thoại: (84.70). 3877 276 - Fax: (84.70). 3877 276
- Phó Giám đốc phụ trách: Ông Lê Xuân Hòa (Kiêm nhiệm)

5. Chi nhánh Cà Mau:

- Địa chỉ: 18/4 Lý Thường Kiệt, F6, TP Cà Mau
- Điện thoại: (84.780). 3552 991 - Fax: (84.780). 3552 991
- Phó Giám đốc phụ trách: Ông Lê Xuân Hòa (Kiêm nhiệm)

6. Chi nhánh Nha Trang:

- Địa chỉ: 157 Tổ 2, Thôn Như Xuân, xã Vĩnh Phương, TP. Nha Trang, Tỉnh Khánh Hòa
- Điện thoại: (84.58). 3725 112 / 3725 222 - Fax: (84.58). 3735 113 / 3725 769
- Giám đốc Chi nhánh: Ông Hoàng Thanh Vân

7. Chi nhánh Ninh Thuận:

- Địa chỉ: 414 Ngô Gia Tự, TP Phan Rang, Tỉnh Ninh Thuận
- Giám đốc chi nhánh: Ông Hoàng Thanh Vân (Kiêm nhiệm)

8. Chi nhánh Quảng Ngãi:

- Địa chỉ: Tầng 3, Khách sạn Thiên Ấn, số 1 An Dương Vương, TP Quảng Ngãi, Tỉnh Quảng Ngãi
- Điện thoại: (84.55). 3718 182; 3718 183 - Fax: (84.55). 3718 185
- Giám đốc Chi nhánh: Ông Phạm Tiến Mạnh

9. Chi nhánh Bình Định:

- Địa chỉ: Lô D601, Khu Công nghiệp Nhơn Hội A, Xã Nhơn Hội, TP Quy Nhơn, Tỉnh Bình Định
- Điện thoại: (84.56). 3629 168
- Giám đốc chi nhánh: Ông Phạm Tiến Mạnh (Kiêm nhiệm)

10. Chi nhánh Gia Lai:

- Địa chỉ: Lô 4D Khu công nghiệp Trà Đa, TP Pleiku, Tỉnh Gia Lai
- Điện thoại: (84.59). 3735 678 - Fax: (84.59). 3735 123
- Giám đốc Chi nhánh: Ông Đào Văn Thủy

11. Chi nhánh Đắk Lắk:

- Địa chỉ: Lô CN 7-2, Đường số 5, Cụm công nghiệp Tân An 2, Phường Tân An, TP. Buôn Ma Thuột, Tỉnh Đắk Lắk.
- Điện thoại : (0500) 3949 123 - Fax : (0500) 3482 842
- Giám đốc Chi nhánh : Ông Nguyễn Khắc Hào

12. Nhà máy Bình khí Dầu khí Việt Nam - Chi nhánh PV Gas South

- Địa chỉ: Lô A208 - 209 - A210, Đường N3, KCN Vinatex Tân Tạo, xã Hiệp Phước, huyện Nhơn Trạch, tỉnh Đồng Nai.
- Điện thoại: (061) 3566 051 - Fax: (061) 3566 052
- Giám đốc Chi nhánh: Ông Vũ Văn Thực (Kiêm nhiệm)

CÔNG TY CON

CÔNG TY CP CNG VIỆT NAM (CNG VIETNAM)

- **Địa chỉ:** Lầu 7 Gas Tower, Số 61B đường 30/4, P. Thắng Nhất, TP Vũng Tàu, Tỉnh Bà Rịa - Vũng Tàu
- **Điện thoại:** (84.64). 3574 635 - Fax: (84.59). 3574619
- **Nhà máy:** Khu Công Nghiệp Phú Mỹ 1, Đường số 15, Huyện Tân Thành, Bà Rịa - Vũng Tàu
- **Website:** www.cng-vietnam.com
- **Chủ tịch HĐQT:** Ông Vũ Tuấn Ngọc
- **Giám đốc:** Ông Đặng Văn Vinh
- **Tỉ lệ sở hữu: 55,20%**

Công ty Cổ phần CNG Việt Nam (CNG VietNam) được thành lập vào ngày 28/05/2007 bởi các cổ đông là Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam (PV Gas South), Tổng công ty Cổ phần Dung dịch khoan và hóa phẩm dầu khí (DMC), Công ty Cổ phần Phân phối Khí thấp áp (PV Gas D) trong PVN và một số các công ty khác của Việt Nam như Habu Bank, IEV Energy (Malaysia), Sơn Anh... CNG VietNam chuyên sản xuất, vận chuyển, phân phối CNG để cung cấp cho các nhà máy có sử dụng nhiệt năng trong quá trình sản xuất, chế biến; phục vụ cho các khu chung cư và được sử dụng như là nhiên liệu thay thế xăng dầu trong ngành giao thông vận tải.

Với mục đích tái cấu trúc công ty, từ ngày 04/03/2016, PV Gas South đã tiến hành chuyển nhượng cổ phần của CTCP CNG Việt Nam thông qua hệ thống của Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam. Giao dịch kết thúc vào ngày 14/03/2016, số lượng cổ phần PV Gas South nắm giữ sau khi thực hiện giao dịch là 0 cổ phần. Như vậy, tính từ thời điểm kể trên, CTCP CNG Việt Nam không còn là công ty con của PV Gas South.



CÔNG TY TNHH MTV KHÍ HÓA LỎNG VIỆT NAM (VT-GAS)

- **Địa chỉ:** Khu phố Bình Dương (trong khuôn viên Công ty CP Cảng Đồng Nai), P. Long Bình Tân, TP. Biên Hòa, Tỉnh Đồng Nai
- **Điện thoại:** (84.61) 3831 988 - Fax: (84.61) 3832 008
- **VPĐD:** Phòng 606, tòa nhà Waseco, 10 Phố Quang, P.2, Q. Tân Bình, TP. HCM
- **Điện thoại:** (84.8) 3997 6821 - Fax: (84.8) 3997 6823
- **Website:** www.VT-Gas.com.vn
- **Chủ tịch HĐQT:** Ông Đào Hữu Thắng (kiêm nhiệm)
- **Giám đốc:** Ông Đào Đình Thiêm
- **Tỉ lệ sở hữu: 100%**

Công ty TNHH Khí hóa lỏng Việt Nam (VT-Gas) được thành lập theo Giấy phép đầu tư số 816/GP ngày 04/03/1994 của Ủy ban Nhà nước về Hợp tác và Đầu tư, nay là Bộ Kế hoạch và Đầu tư với tổng vốn đầu tư là 15 triệu USD gồm các bên liên doanh: Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam (PV Gas South) góp 55% cổ phần, Ủy ban Dầu khí Quốc gia Thái Lan (PTT) – Thái Lan góp 45% cổ phần. Hiện PV Gas South đã hoàn tất việc mua lại 45% cổ phần của PTT và chuyển đổi hoàn toàn VT-Gas thành đơn vị trực thuộc.



CÔNG TY TNHH MTV KINH DOANH KHÍ HÓA LỎNG MIỀN ĐÔNG - PV GAS SAIGON

- Địa chỉ: 45-47 Nguyễn Kiệm, P. 3, Q. Gò Vấp, Tp. Hồ Chí Minh
- Điện thoại: (84.8). 6295 5608 - Fax (08) 3894 1550
- Chủ tịch HĐQT: Ông Ngô Hồng Thắng
- Giám đốc: Ông Nguyễn Hải Long
- Tỷ lệ sở hữu: 100%

Công ty TNHH MTV Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Đông (PV Gas SaiGon) được thành lập theo Giấy chứng nhận đăng ký kinh doanh ngày 28/07/2011 do Sở Kế hoạch Đầu tư thành phố Hồ Chí Minh cấp. PV Gas South sở hữu 100% vốn góp tại PV Gas SaiGon. PV Gas SaiGon được hình thành từ việc hợp nhất các chi nhánh Sài Gòn, Vũng Tàu, Tây Ninh, Bình Phước của Công ty Cổ phần Khí hóa lỏng miền Nam và hai công ty con được mua vào ngày 01/08/2011, là Công ty TNHH MTV Dầu khí Anpha Tây Nguyên và Công ty TNHH MTV Dầu khí Anpha Tây Ninh. Việc chuyển giao tài sản cho công ty con này được thực hiện vào ngày 01/10/2011.

Các chi nhánh trực thuộc Công ty:

Chi nhánh Sài Gòn:

- Địa chỉ: 45-47 Nguyễn Kiệm, P3, Q Gò Vấp, TP Hồ Chí Minh
- Điện thoại: (84.8). 6295 5608 - Fax: (84.8). 3894 1550

Chi nhánh Vũng Tàu:

- Địa chỉ: 449 Nguyễn An Ninh, P9, TP Vũng Tàu, Tỉnh Bà Rịa - Vũng Tàu
- Điện thoại: (84.64). 3597 225 - Fax: (84.64). 3591 386

Chi nhánh Bình Phước:

- Địa chỉ: Lô G, Đường N4, KCN Bắc Đồng Phú, TT Tân Phú, Huyện Đồng Phú, Tỉnh Bình Phước
- Điện thoại: (84.651). 3826 228 - Fax: (84.651). 3826 229

Chi nhánh Tây Ninh:

- Địa chỉ: 262 Nguyễn Lương Bằng, Ấp Trường Đức, Xã Trường Đông, H. Hòa Thành, T. Tây Ninh
- Điện thoại: (84.66). 3762 903 - Fax: (84.66). 3845 495



MỘT SỐ SẢN PHẨM VÀ DỊCH VỤ CHÍNH

SẢN PHẨM

Sản phẩm LPG

Khí dầu mỏ hóa lỏng (LPG - Liquefied Petroleum Gas), thường được gọi là gas, là một nhóm các loại khí Hydro-Carbon, chủ yếu bao gồm Propane và Butane (gồm cả Iso-Butane), phát sinh từ quá trình lọc dầu thô hoặc xử lý khí tự nhiên. Propane và Butane, trong thực tế, có thể mua bán riêng hoặc trộn lại theo các tỷ lệ tùy theo mục đích sử dụng. Trong điều kiện nhiệt độ và áp suất không khí thông thường, LPG thường ở thể khí, tuy nhiên LPG có thể được hóa lỏng khi nén lại (mà không cần qua làm lạnh) nhằm thuận tiện cho việc tồn trữ và vận chuyển. LPG được sử dụng đa dạng trong công nghiệp cũng như dân dụng:

- Sử dụng làm nhiên liệu cho phương tiện vận tải. LPG cháy tốt hơn diesel hoặc xăng. Vì vậy trên thế giới, LPG được sử dụng phổ biến làm nhiên liệu cho các phương tiện vận tải nhờ có hiệu năng tốt hơn và thân thiện với môi trường hơn.
- Sử dụng làm chất làm lạnh.
- Đầu vào cho công nghiệp hóa chất.
- Trong nông nghiệp LPG được sử dụng để sấy khô nông sản.
- Sử dụng để sưởi ấm.
- Làm nhiên liệu trong nấu nướng.
- Sử dụng làm nhiên liệu trong công nghiệp xử lý thực phẩm, làm giấy, làm hạt nhựa và thậm chí làm chất nổ.

- Sử dụng làm nhiên liệu để chạy turbine phát điện.

Sản phẩm LPG dân dụng (Bình):

LPG bình là LPG được chiết nạp vào bình chứa 12kg, 20kg và 45kg, phục vụ cho nhu cầu dân sinh như: gia đình, quán ăn, nhà hàng, khách sạn, bếp ăn tập thể...

Xuất hiện trên thị trường từ năm 2000, nhãn hiệu PETROVIETNAM GAS từng bước khẳng định được vị trí dẫn đầu trong thị trường gas dân dụng. Với phương châm "An toàn - Chất lượng - Hiệu quả" được đặt lên hàng đầu, bằng sự tận tâm và chiến lược phát triển rõ ràng, hoạt động kinh doanh Gas của PV Gas South liên tục tăng trưởng mạnh qua các năm, tính đến thời điểm hiện tại đã chiếm lĩnh được thị phần lớn nhất trong thị trường gas dân dụng (chiếm 34% thị phần gas dân dụng phía Nam và 15% thị phần gas dân dụng cả nước).

Ngoài chất lượng gas thì vỏ bình cũng là một trong những yếu tố được PV Gas South rất quan tâm và đầu tư cao, tất cả các sản phẩm bình của PV Gas South được chế tạo bằng thép nhập khẩu từ Nhật Bản đảm bảo đúng các tiêu chuẩn chế tạo: DOT-4BW-240, DOT-4BA-240 và theo quy chuẩn kỹ thuật quốc gia về an toàn chai chứa khí dầu mỏ hóa lỏng bằng thép: QCVN04:2013/BCT ngày 15/09/2013. Bình chịu áp lực khi tồn chứa LPG ở áp suất vận hành là 7kg-9kg/cm², được cơ quan có thẩm quyền của Nhà nước kiểm định và cấp Giấy chứng nhận an toàn, cho phép lưu thông và sử dụng.



LPG bình 12kg

Đối tượng sử dụng: Bình 12 kg chủ yếu phục vụ cho nhu cầu tiêu dùng LPG ở quy mô nhỏ, lẻ như sinh hoạt hàng ngày của hộ gia đình, quán ăn nhỏ, cho các hộ sản xuất sử dụng nhiên liệu gas nhỏ.

Trọng lượng vỏ: 13.5 – 14.5 kg

Trọng lượng LPG: 12kg ± 100g



LPG bình 20kg

Đối tượng sử dụng: Bình 20 kg chủ yếu phục vụ cho nhu cầu tiêu dùng LPG ở quy mô tầm trung như nhà hàng, quán ăn, các hộ sản xuất sử dụng nhiên liệu gas.

Trọng lượng vỏ: 19.2 – 19.8 kg

Trọng lượng LPG: 20kg ± 100g

Đây là sản phẩm được nghiên cứu và phát triển bởi PV Gas South, dựa trên nhu cầu thực tế trên thị trường. PV Gas South là đơn vị tiên phong đưa loại bình 20kg tham gia vào thị trường, góp phần làm cho thị trường gas dân dụng thêm phong phú.



LPG bình 45kg

Đối tượng sử dụng: Bình 45kg chủ yếu phục vụ cho nhu cầu tiêu dùng ở quy mô lớn như ở các nhà hàng, khách sạn, trường học, bếp ăn tập thể, các xưởng sản xuất có quy mô nhỏ hoặc vừa.

Trọng lượng vỏ: 37-40kg

Trọng lượng LPG: 45kg ± 200g



Các nhãn hiệu gas thuộc sở hữu của PVGas South



JP Gas

Đặng Phước

AGas



Dak Gas

VT Gas

Sản phẩm LPG Công nghiệp (Rời):

Sản phẩm LPG rời là sản phẩm LPG được tồn chứa tại các bồn bể cố định và cung cấp cho các nhà máy, khu chế xuất, các công ty kinh doanh Gas... ở dạng tàu, xe bồn

Kho LPG Dung Quất, cung cấp LPG cho khu vực miền Trung



Dung tích
1.500 tấn



Dung tích
4.000 tấn



Kho LPG Gò Dầu, Đồng Nai
cung cấp LPG cho
khu vực Đông Nam Bộ

Kho và trạm chiết LPG Cần Thơ,
cung cấp LPG cho khu vực
miền Tây Nam Bộ

Dung tích
1.200 tấn



Sản phẩm CNG

CNG là khí thiên nhiên nén, thành phần chủ yếu là CH_4 - methane (chiếm 85%- 95%) được lấy từ những mỏ khí thiên nhiên, mỏ dầu (khí đồng hành) hoặc khí nhà máy (thu được trong quá trình sản xuất của các nhà máy lọc dầu), qua xử lý và nén ở áp suất cao (200 đến 250 bar) để tồn trữ vào bồn chuyên dụng và vận chuyển tới các hộ tiêu thụ là các nhà máy có sử dụng nhiệt năng, các khu chung cư... Do thành phần đơn giản dễ xử lý để loại bỏ các hợp chất độc hại như SO_2 , NO_2 , CO_2 , không có benzene và hydro-carbon thơm kèm theo, nên khi đốt nhiên liệu này không giải phóng nhiều khí độc như SO_2 , NO_2 , CO_2 ... và hầu như không phát sinh bụi. Vì vậy, sử dụng CNG thay thế các nhiên liệu truyền thống như than, dầu sẽ bảo vệ môi trường và giảm chi phí.



Vỏ bình LPG

Nhà máy Bình khí Dầu khí Việt Nam, một đơn vị trực thuộc PV Gas South, với dây chuyền sản xuất đồng bộ khép kín, mức độ tự động hóa hơn 80% với các thiết bị chính được nhập khẩu từ các nước G7 (Nhật, Mỹ...), đội ngũ CBCNV có tay nghề cao, công suất 340.000 vỏ bình/năm, Nhà máy Bình khí Dầu khí Việt Nam tự hào là nhà máy sản xuất vỏ bình khí hiện đại nhất Việt Nam và Đông Nam Á.

Sản phẩm và lĩnh vực kinh doanh chủ yếu của Nhà máy:

- Sản xuất vỏ bình các loại 6kg, 12kg, 20kg, 45kg theo tiêu chuẩn DOT-4BA-240, DOT-4BW-240 và QCVN 04:2013-BCT.
- Sửa chữa, bảo dưỡng và sản xuất mới các loại bình gas.
- Kinh doanh vật tư, phụ kiện phục vụ cho công tác sửa chữa bình gas.

Công đoạn sơn



Công suất
340.000
Vỏ bình/năm



Công đoạn thành phẩm



Nhà máy Bình khí Dầu khí Việt Nam



Kho thành phẩm

Sản phẩm Xăng/dầu/nhớt

- Xăng dầu: Là nhiên liệu được chế biến từ công nghệ lọc hoá dầu. Xăng dầu có thể được sản xuất trong nước hoặc nhập khẩu. Chúng loại, chất lượng hàng hóa do nhà sản xuất quy định trên cơ sở nhu cầu xăng dầu thị trường và được phép lưu hành tại Việt Nam.
 - Nhớt/Mỡ: Là chất bôi trơn cho động cơ, được sản xuất chủ yếu từ dầu mỏ. Sản phẩm sau khi được chế biến được đóng vào các phuy, lon, hộp... để bảo quản và tiêu thụ trên thị trường. Mẫu mã, chủng loại, chất lượng sản phẩm do nhà sản xuất quy định dựa trên nhu cầu thị trường và được phép lưu hành tại Việt Nam.
- Hoạt động kinh doanh xăng dầu của PV Gas South được thực hiện chủ yếu dưới hình thức mua bán xăng dầu tại thị trường nội địa gồm trực tiếp bán buôn (bán sỉ) và bán lẻ.

Dịch vụ

Là Doanh nghiệp tiên phong cung cấp các dịch vụ chuyên nghiệp liên quan về ngành công nghiệp khí như: tư vấn thiết kế, cung cấp vật tư thiết bị, thi công lắp đặt và chuyển giao công nghệ hệ thống cung cấp LPG/CNG/LNG, sử dụng bồn, kho chứa, trạm chiết nạp và bình LPG.

Hệ thống bình gas 45kg



MỤC TIÊU CHIẾN LƯỢC PHÁT TRIỂN

Mục tiêu tổng quát

Phát triển Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng Miền Nam (PV Gas South) thành doanh nghiệp kinh doanh khí LPG, CNG, và LNG với hệ thống phân phối chuyên nghiệp, sản lượng, thương hiệu dẫn đầu tại thị trường Việt Nam và khu vực Đông Dương. Đồng thời cũng là một doanh nghiệp tiên phong cung cấp các dịch vụ chuyên nghiệp liên quan về ngành công nghiệp khí như: tư vấn thiết kế, cung cấp vật tư thiết bị, thi công lắp đặt và chuyển giao công nghệ hệ thống cung cấp LPG/CNG/LNG, sử dụng bồn, kho chứa, trạm chiết nạp và bình LPG.

Phấn đấu đến năm 2020 mức sản lượng LPG đạt mức 278.000 tấn/năm, chiếm 40% thị phần miền Nam, và 20% thị phần cả nước. CNG đạt mức 150.000.000 m³/năm, tiếp tục phát triển thị trường CNG tại khu vực miền Trung và miền Tây Nam Bộ. Tỷ suất lợi nhuận sau thuế/vốn điều lệ trung bình trên 20%/năm.

Mục tiêu cụ thể

Tái cấu trúc, xây dựng, vận hành và kinh doanh đồng bộ, an toàn, hiệu quả, tối ưu những lợi thế của từng đơn vị, thông qua việc chuyển công ty TNHH MTV Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Đông (PV Gas Sài Gòn) và công ty TNHH MTV Khí hóa lỏng Việt Nam (VT Gas), thành các chi nhánh trực thuộc công ty. Tập trung vào khối bán hàng chuyên nghiệp, chú trọng vào việc xây dựng hệ thống phân phối. Đồng thời đẩy mạnh việc xây dựng và phát triển thương hiệu PV Gas South đến người tiêu dùng với mục tiêu đến năm 2020 độ nhận biết thương hiệu đạt mức 75%.

Kinh doanh sản phẩm khí LPG: tiếp tục phấn đấu tăng trưởng thị phần trong thời gian tới với mức tăng trưởng sản lượng LPG 4%/năm.

Kinh doanh sản phẩm khí CNG/LNG: tiếp tục mở rộng thị trường tiêu thụ sản phẩm CNG. Song song đó, PV Gas South đang nghiên cứu phát triển, nhập khẩu và phân phối khí LNG tại thị trường Việt Nam.

Sản xuất vỏ bình LPG: vận hành ổn định và an toàn Nhà máy Bình khí Dầu khí Việt Nam, công suất 340.000 vỏ bình/năm, đẩy mạnh sản xuất vỏ bình 20kg xuất khẩu ra thị trường nước ngoài, đồng thời nghiên cứu, phát triển bình composite và sẽ tung ra thị trường trong thời gian thích hợp nhất.

Hoạt động dịch vụ: Từ những lợi thế hiện hữu phát huy những dịch vụ mang tính chuyên môn như: cung cấp các dịch vụ chuyên nghiệp về tư vấn thiết kế, vật tư thiết bị, thi công lắp đặt và chuyển giao công nghệ hệ thống cung cấp LPG/CNG/LNG, sử dụng bồn, kho chứa, trạm chiết nạp và bình LPG.

CÁC YẾU TỐ RỦI RO

Rủi ro kinh tế

Hoạt động sản xuất kinh doanh của ngành dầu khí nói chung và của PV Gas South nói riêng chịu ảnh hưởng trực tiếp từ giá dầu thế giới. Năm 2015 thực sự là một năm đầy biến động của yếu tố này. Tổ chức các nước xuất khẩu dầu lửa OPEC đã phá bỏ quy định về trần sản lượng, trong khi đó Iran vừa được gỡ lệnh trừng phạt và kỳ vọng sẽ đẩy mạnh xuất khẩu. Tình trạng dư nguồn cung cộng với sự mạnh lên của đồng USD đã khiến giá dầu tụt dốc thê thảm, và được dự báo sẽ còn tiếp tục đà giảm trong năm 2016. Điều này gia tăng thêm bất lợi trong việc quản lý giá bán, tác động tiêu cực đến doanh thu của công ty.

Phương pháp quản trị: Bên cạnh việc xây dựng hệ thống kho chứa lớn phục vụ cho việc tích trữ nguồn hàng, công ty có chính sách xây dựng và tăng cường mối quan hệ với khách hàng, đối tác và các nhà cung cấp nguyên liệu. Điều này tạo thuận lợi cho công ty trong công tác quản lý từ khâu nhập nguyên liệu, sản xuất, bảo quản và phân phối hàng hóa. Đồng thời, Công ty chủ động nắm bắt các thông tin liên quan đến các yếu tố vi mô, vĩ mô, những biến động trên thị trường nhằm dự báo trước tình hình sắp tới nhằm đề ra phương hướng phù hợp, đảm bảo hoạt động sản xuất kinh doanh luôn được duy trì ổn định.

Rủi ro về cạnh tranh

Với lợi thế về uy tín và thương hiệu, mạng kinh doanh LPG của PV Gas South gặt hái nhiều thành công, mang lại lợi nhuận cao cho Công ty. Vì là sản phẩm kinh doanh nhiều triển vọng, tính cạnh tranh trong thị trường LPG đang ngày một tăng cao với sự xuất hiện của hàng loạt các Công ty TNHH, sự tham gia của các Tập đoàn đa quốc gia và các hãng LPG lớn. Có thể nói, PV Gas South hiện nay đang phải đối mặt với nhiều thách thức khi những ông lớn có tiềm lực về vốn, về kinh nghiệm sản xuất và quản lý điều hành đang có ý định nhảy vào thị trường.

Số lượng nhà cung cấp tăng lên trong khi tình hình gian lận thương mại, sang chiết gas lậu vẫn còn diễn biến phức tạp. Thị trường đã ghi nhận nhiều trường hợp sử dụng vỏ bình gas của các hãng có uy tín và bơm vào khí kém chất lượng. Hành động này không chỉ ảnh hưởng đến uy tín của những thương hiệu lớn, trong đó có PV Gas South, mà còn tiềm ẩn mỗi nguy hiểm cho khách hàng khi mua phải hàng nhái, hàng kém chất lượng...

Phương pháp quản trị: Trước sự cạnh tranh ngày một quyết liệt của thị trường, PV Gas South đã chủ động đề ra phương hướng cụ thể nhằm duy trì ổn định hoạt động sản xuất kinh doanh, trong đó chủ yếu là nâng cao trình độ quản lý và đẩy mạnh công tác chăm sóc khách hàng, xúc tiến thương mại, quảng bá rộng rãi...

Cho đến nay, mạng lưới phân phối của PV Gas South đã trải dài từ Đà Nẵng đến các tỉnh miền Nam cho phép Công ty tiếp cận được với nhiều khách hàng ở các khu vực khác nhau. Ngoài ra, hệ thống chiết nạp vệ tinh của Công ty đã có mặt ở khắp các thị trường miền Tây Nam Bộ, Nam Trung Bộ và Đông Nam Bộ. Nhằm hạn chế nguồn khí lậu rẻ tràn vào thị trường, Công ty có chính sách chiết khấu cao cho các đại lý. Bên cạnh đó, Công ty cũng đẩy mạnh công tác chăm sóc khách hàng, kịp thời lắng nghe phản hồi để có những điều chỉnh phù hợp. Công tác đầu tư, ứng dụng khoa học công nghệ vào sản xuất đang được chú trọng, tiến tới mục tiêu tăng năng suất lao động và giảm chi phí sản xuất.

Trong thời gian tới, Công ty tiếp tục tận dụng những lợi thế về nguồn cung cấp, về thương hiệu và sự tin tưởng của khách hàng để mở rộng kinh doanh, nâng cao năng lực sản xuất cho phù hợp với thời kỳ phát triển mới.

Rủi ro về hoạt động kinh doanh

Là một Công ty hoạt động trong lĩnh vực sản xuất và phân phối LPG là chủ yếu, những biến động trên thị trường có ảnh hưởng trực tiếp đến hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty. Trong bối cảnh giá dầu thế giới đang diễn biến rất phức tạp, thị trường tiêu thụ và giá bán của Công ty bị ảnh hưởng không ít. Ngoài ra,



2015

ngành dầu khí với cơ sở hạ tầng kỹ thuật phức tạp, một khi xảy ra sự cố thì rất mất thời gian khắc phục, sửa chữa, hoạt động kinh doanh của Công ty tất yếu sẽ bị trì trệ khi gặp phải rủi ro này.

Phương pháp quản trị: PV Gas South đang huy động mọi nỗ lực nhằm tìm kiếm giải pháp cho việc quản lý tốt các chi phí đầu vào, đưa giá vốn của Công ty xuống mức thấp nhất có thể, đồng thời nâng cấp hệ thống kho chứa, trạm chiết để giữ vững thế chủ động trong khâu thành phẩm.

Đối với cơ sở hạ tầng, Công ty lập tổ kiểm tra chất lượng công trình, thường xuyên theo dõi, giám sát tình hình hoạt động của máy móc, thiết bị, trạm chứa, hệ thống sản xuất, từ đó kịp thời phát hiện những hư hỏng để khắc phục, đảm bảo duy trì tính ổn định trong hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty.

Rủi ro pháp lý

Là một Công ty cổ phần đã niêm yết trên sàn chứng khoán, PV Gas South phải chịu sự ảnh hưởng và chi phối của các bộ luật Luật Doanh nghiệp, Luật Chứng khoán, Luật Thuế, Luật pháp quốc tế, Luật thương mại Quốc tế...các Nghị định, Thông tư và các văn bản luật pháp liên quan khác.

Những năm gần đây, nền kinh tế Việt Nam đang có nhiều chuyển biến mạnh mẽ, từng bước mở rộng và hội nhập với thị trường ngày một năng động của thế giới. Nhằm bắt kịp xu thế chung và tạo điều kiện thuận lợi hơn cho doanh nghiệp, hệ thống luật pháp Việt Nam cũng đang trong quá trình cập nhật và hoàn thiện. Các quy định, chế tài cũng ngày một cụ thể và chặt chẽ hơn, đảm bảo tính minh bạch và công bằng. Cụ thể, trong năm 2014, 2015, nhiều văn bản luật quan trọng đã được ban hành và đang bắt đầu có hiệu lực như Luật doanh nghiệp 2014, một số văn bản luật chuyên ngành kế toán (thông tư 200/2014/TT-BTC), chứng khoán (Thông tư 162/2015/TT-BTC, thông tư 155/2015/TT-BTC).

Phương pháp quản trị: Công ty luôn có ý thức chủ động cập nhật và tìm hiểu thông tin pháp lý liên quan đến nền kinh tế và đặc thù ngành để chủ động điều chỉnh cơ chế vận hành cho phù hợp với pháp luật của Nhà nước, tránh những rủi ro đáng tiếc có thể tác động xấu đến tình hình kinh doanh của doanh nghiệp.

Rủi ro đặc thù ngành

Với đặc điểm dễ cháy nổ, công tác bảo quản, vận chuyển và phân phối các sản phẩm khí luôn đòi hỏi sự tỉ mỉ và độ an toàn cao, trong đó bao gồm cả sản phẩm LPG. Sự cố xảy ra do công tác này không chỉ ảnh hưởng đến chuỗi hoạt động sản xuất của Công ty, gây thiệt hại về người và tài sản, mà còn tạo thêm nhiều tác động tiêu cực tới thương hiệu cũng như mục tiêu phát triển bền vững của PV Gas South.

Phương pháp quản trị: Nhằm hạn chế tối đa những ảnh hưởng nghiêm trọng mà rủi ro này mang lại, trong suốt 15 năm hình thành và phát triển của mình, PV Gas South đã luôn thực hiện nghiêm túc các tiêu chuẩn kỹ thuật. Trong từng khâu thiết kế, chế tạo, vận hành và phân phối, Công ty đều đặt mục tiêu an toàn cho công nhân và người sử dụng lên hàng đầu. Các sản phẩm bình chứa, kho chứa và khí của Công ty đều đạt các tiêu chuẩn về chất lượng bảo quản. Bên cạnh đó, Công ty còn phối hợp với các đại lý, thường xuyên hướng dẫn các quy trình bảo quản và sử dụng an toàn sản phẩm cho Công ty, từ đó các đại lý có thể hướng dẫn lại cho khách hàng. Nhờ vậy, thời gian qua không có tai nạn nghiêm trọng nào liên quan đến vấn đề cháy nổ mà nguyên nhân là những sai sót về kỹ thuật hay do quá trình vận chuyển.

Rủi ro khác

Những rủi ro khác như thiên tai, dịch bệnh, hỏa hoạn...là những rủi ro bất ngờ có thể gây thiệt hại to lớn về người và tài sản cho Công ty đồng thời để lại những hậu quả nặng nề cho cả nền kinh tế.

Phương pháp quản trị: Công ty luôn ý thức phải phòng chống những rủi ro này ở mức tối đa có thể bằng cách luôn đảm bảo các biện pháp an toàn trong lao động, sản xuất, sử dụng các hình thức bảo hiểm đối với người và tài sản, đồng thời tích cực thực hiện cam kết bảo vệ môi trường để giảm thiểu tình trạng ô nhiễm và thiên tai.

TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG TRONG NĂM 2015

- ♦ Tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của PV Gas South
- ♦ Tình hình đầu tư, thực hiện các dự án
- ♦ Tình hình tài chính
- ♦ Cơ cấu cổ đông, thay đổi vốn đầu tư chủ sở hữu



TÌNH HÌNH HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH

Tổng quan về tình hình hoạt động

Khép lại một năm đầy biến động của kinh tế trong nước và thế giới, PV Gas South cũng nhìn lại hoạt động sản xuất kinh doanh của mình nhằm nhận biết rõ những thuận lợi để phát huy trong năm tới cũng như khắc phục dần những khó khăn phải đối mặt. Trong bối cảnh chính trị thế giới còn nhiều diễn biến phức tạp, kinh tế trong nước tăng trưởng nhưng chưa thực sự rõ nét, đặc biệt là sự biến động của giá dầu những tháng cuối năm theo chiều hướng bất lợi, tình hình hoạt động của Công ty cũng chịu ảnh hưởng không ít.

Thuận lợi:

- Tập đoàn, Tổng Công ty luôn quan tâm hỗ trợ trong việc đảm bảo cơ bản đầy đủ về nguồn hàng, đáp ứng kịp thời nhu cầu kinh doanh của Công ty.
- Các chủ trương, chính sách của Đảng và pháp luật của Nhà nước về lĩnh vực kinh doanh ngày một hoàn thiện và hợp lý hơn. Tạo ra một môi trường kinh doanh bình đẳng, công bằng, các doanh nghiệp ngày càng có điều kiện thuận lợi để phát triển kinh doanh và mở rộng sản xuất.
- Công ty đã chú trọng hơn về hệ thống cơ sở vật chất, hạ tầng, đáp ứng kịp thời nhu cầu sản xuất kinh doanh. Đồng thời Công ty cũng chủ động hơn trong công tác tồn trữ hàng hóa, bảo quản, khai thác tối đa hiệu quả sử dụng của các kho chứa, các trạm chiết hiện có.
- Thương hiệu PETROVIETNAM GAS có uy tín ngày càng tăng trên thị trường.

- Bộ máy tổ chức của Công ty ngày càng hoàn thiện và cải tiến. Trong nước, mạng lưới các đơn vị, chi nhánh của Công ty trải rộng khắp các tỉnh thành theo khu vực thị trường.

- Trên tinh thần đoàn kết nhất trí, tập thể CBCNV quyết tâm phấn đấu hoàn thành tốt các chỉ tiêu kế hoạch của Công ty giao cho.

Khó khăn:

- Mặc dù PV Gas South đã chiếm thị phần lớn nhất tại thị trường Miền Nam nhưng chủ yếu thị phần lớn nhất vẫn nằm ở các tỉnh lẻ, sản lượng tại thị trường Miền Đông Nam Bộ chưa tương xứng với cơ sở vật chất mà Công ty đang có.
- Công tác phát triển hệ thống bán lẻ trực tiếp gặp rất nhiều khó khăn do tại một số thị trường đang hạn chế cấp phép mở cửa hàng kinh doanh Gas.
- Giá trị vỏ bình Gas trên thị trường của các hãng

vẫn có mức chênh lệch lớn, dẫn đến tình trạng thu gom vỏ bình trái phép vẫn diễn ra.

- Các hoạt động sản xuất kinh doanh của các doanh nghiệp và đời sống sinh hoạt của người dân chịu ảnh hưởng lớn từ sự phục hồi chậm của tình hình kinh tế chung, sức cầu chưa được cải thiện, tác động đến doanh thu cũng như tình hình hoạt động kinh doanh của Công ty. Cụ thể, nhu cầu LPG tiêu thụ trên thị trường giảm xuống mức thấp, gây khó khăn cho các đơn vị kinh doanh LPG. Hầu hết các khách hàng, đại lý đều giảm khả năng tiêu thụ hàng, lượng hàng luân chuyển ít, các khách hàng công nghiệp phải sản xuất cầm chừng, tránh trường hợp hàng ứ đọng, khó lưu thông.
- Sản lượng bán lẻ của PV Gas South vẫn tập trung chủ yếu qua Tổng đại lý/đại lý, dẫn tới việc lệ thuộc vào các tổng đại lý và người tiêu dùng trực tiếp sẽ khó nhận biết và trung thành với nhãn hiệu của PV Gas South.
- Tình hình gian lận thương mại trong kinh doanh LPG vẫn tồn tại ở hầu hết các khu vực thị trường trong khi khung xử phạt vi phạm không đủ mạnh.

- Năm 2015 tiếp tục là một năm đầy biến động của giá dầu thế giới, nhất là những tháng cuối năm. Giá dầu có xu hướng giảm mạnh, có thời điểm giá dầu thủng ngưỡng 30, xuống đến vùng 29\$/thùng. Với tình trạng lượng dư cung dầu thô trên thế giới, Iran được gỡ bỏ lệnh cấm vận và khả năng các nước OPEC cắt giảm sản lượng là rất thấp, nhiều chuyên gia dự đoán giá dầu thế giới năm 2016 sẽ còn tiếp tục sụt giảm về ngưỡng 20.

Là một doanh nghiệp trong ngành dầu khí với sản phẩm chủ lực là LPG, doanh thu và lợi nhuận của PV Gas South chịu ảnh hưởng tiêu cực từ yếu tố này.

- Đặc biệt, mức độ cạnh tranh trên thị trường ngày càng trở nên khốc liệt do các hãng kinh doanh gas trên thị trường liên tục có chính sách hỗ trợ mạnh cho đại lý, cửa hàng bán lẻ. Trong khi đó, giá cả của sản phẩm đầu ra gắn liền với sự biến động của giá dầu thế giới, chi phí đầu vào lại không có sự chuyển biến tương ứng so với đầu ra. Những yếu tố này gây áp lực không nhỏ đối với nguồn hàng dự trữ cũng như lưu thông của Công ty.



Kết quả hoạt động sản xuất và kinh doanh trong năm 2015 và tình hình thực hiện chỉ tiêu kế hoạch đề ra

Năm 2015, giá dầu thô ở mức thấp (bình quân khoảng 50 USD/thùng) đã tác động đến giá khí bán cho khách hàng điện, đạm, khí thấp áp, CNG và ảnh hưởng trực tiếp đến kết quả sản xuất kinh doanh của Các doanh nghiệp ngành khí nói chung. Tuy nhiên, PV Gas South, với kinh nghiệm lâu năm cũng như bài học rút ra từ năm 2014 vẫn quyết tâm duy trì sản lượng, không ngừng mở rộng, gia tăng thị phần đối với mặt hàng LPG, CNG và đạt được thành quả hoạt động đáng được ghi nhận:

Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2015 của PV Gas South đạt được như sau:

CHỈ TIÊU	ĐVT	TH 2014	Năm 2015		%KH	2015/2014
			Kế hoạch năm 2015	Thực hiện năm 2015		
Chỉ tiêu sản lượng						
Sản lượng LPG	Tấn	236.893	219.000	235.714	108%	100%
LPG rời	Tấn	85.045	64.000	80.018	125%	95%
LPG bình	Tấn	151.848	155.000	155.696	101%	103%
Sản lượng CNG hợp nhất	M³	159.338.585	150.000.000	183.946.348	123%	15,44%
PV Gas South	M ³	84.712.243	75.000.000	88.743.327	118%	4,76%
CNG VietNam	M ³	74.626.242	75.000.000	95.203.021	127%	27,57%
Xăng dầu	Lít	4.231.742	3.900.000	4.121.231	106%	- 2,61%
Sản lượng Vỏ bình LPG	Vỏ					
Vỏ bình làm mới	Vỏ	294.259	340.000	340.015	100%	15,55%
Vỏ bình bảo dưỡng	Vỏ	183.503	180.000	160.962	89%	-12,28%
Chỉ tiêu Tài chính hợp nhất						
Vốn điều lệ	Tỷ đồng	380	500	500	100%	31,58%
Tổng doanh thu	Tỷ đồng	7.488	5.359	5.956	111%	-20,45%
Lợi nhuận trước thuế	Tỷ đồng	247	224	227	101%	-7,98%

So với kết quả hoạt động năm 2014, trong bối cảnh giá dầu thế giới liên tục giảm mạnh và duy trì ở mức thấp, các chỉ tiêu về doanh thu cũng như lợi nhuận của PV Gas South không bằng so với cùng kỳ. Tuy nhiên so với mức sản lượng LPG dân dụng (định hướng phát triển của PV Gas South), CNG đều đạt mức tăng trưởng mạnh so với cùng kỳ (LPG dân dụng tăng 3%, CNG tăng 15%), thể hiện sự quyết tâm cũng như nỗ lực không ngừng của Ban lãnh đạo cũng như toàn thể CBCNV PV Gas South trong hoàn cảnh khó khăn.

So với các chỉ tiêu kế hoạch đã đề ra từ đầu năm:

Các chỉ tiêu mà ĐHCĐ thường niên 2015 đã thông qua được xây dựng trên cơ sở giá dầu ước tính là 100USD/thùng. Tuy nhiên, trên thực tế, giá dầu trong năm 2015 có sự biến động mạnh, thấp hơn nhiều so với mức ước tính, nhiều thời điểm xuống dưới 40USD/thùng. Trong bối cảnh đó, sản lượng bán ra của Công ty vẫn được duy trì ở mức cao hơn chỉ tiêu kế hoạch, thêm vào đó, nỗ lực của các phòng ban trong việc quản lý, tiết giảm khá nhiều các khoản chi phí nên các chỉ tiêu về doanh thu, lợi nhuận của PV Gas South đều vượt mức kế hoạch đã đề ra:

- + Sản lượng LPG vượt 8% so với chỉ tiêu kế hoạch
- + Sản lượng CNG vượt 23% so với chỉ tiêu kế hoạch
- + Tổng doanh thu vượt 11% so với chỉ tiêu kế hoạch
- + Lợi nhuận trước thuế vượt 1% so với chỉ tiêu kế hoạch

Có thể thấy, nếu mức giá dầu ước tính không quá chênh lệch với giá thực tế, thì 04 chỉ tiêu trên sẽ còn cao hơn nhiều so với kế hoạch đề ra. Trong bối cảnh khó khăn chung của toàn ngành, những kết quả PV Gas South đã đạt được thực sự đáng được ghi nhận.

TÌNH HÌNH ĐẦU TƯ, THỰC HIỆN CÁC DỰ ÁN

Việc triển khai đầu tư và thực hiện các dự án là một công tác cần thiết cho việc mở rộng và phát triển hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty đồng thời tạo sự nhảy bậc trong doanh thu và lợi nhuận trong tương lai. Trong năm 2015, PV Gas South đã thực hiện các dự án với tổng mức đầu tư là 25,5 tỷ đồng. Cụ thể:

Mở rộng trạm mẹ CNG Mỹ Xuân: 14,67 tỷ đồng;

Di dời Kho và trạm chiết nạp LPG Đắk Lắk: 10,3 tỷ đồng;

Mua sắm thiết bị: 0,5 tỷ đồng.

Tình hình hoạt động của các Công ty con

Công ty CP CNG Việt Nam - CNG VietNam

Nhà máy sản xuất CNG đầu tiên của CNG VietNam đặt tại KCN Phú Mỹ I, Tỉnh Bà Rịa – Vũng Tàu với công suất ban đầu là 30 triệu m³ khí/năm (tương đương với 33.000 tấn LPG/năm) đã đưa vào vận hành từ 03/09/2008. Nhà máy đang từng bước phát triển mở rộng nhằm đáp ứng nhu cầu của khách hàng theo từng giai đoạn và đạt mục tiêu nâng công suất lên 100 triệu m³ khí/năm vào năm 2015.

CNG VietNam là khởi nguồn tiên phong trong việc phổ biến sản phẩm CNG tại Việt Nam, là giải pháp công nghệ tiên tiến "ĐEM NGUỒN NĂNG LƯỢNG SẠCH TỚI MỌI NƠI" sẽ giúp các Doanh nghiệp giảm chi phí nhiên liệu, góp phần bảo vệ môi trường.

Kết quả kinh doanh năm 2015 của CNG VietNam

CHỈ TIÊU	ĐV tính	TH 2015
Doanh thu	Tỷ đồng	950
Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	118,7
Tổng tài sản	Tỷ đồng	643,8
VCSH	Tỷ đồng	398,7



Công ty TNHH MTV Khí hóa lỏng Việt Nam - VT-Gas

Được hình thành từ hai Tập đoàn Dầu khí có uy tín và tầm cỡ quốc tế, với công nghệ và thiết bị hiện đại, hệ thống quản lý đạt chuẩn quốc tế ISO 9001:2008, ISO 14001:2005 và OHSAS 18001:2007, VT-Gas chuyên cung cấp sản phẩm Khí hóa lỏng LPG với chất lượng cao cho các ngành công nghiệp và nhà hàng-khách sạn. Sản phẩm LPG gồm hỗn hợp Butan/Propan với tỷ lệ tối ưu 50%/50% cho nhiệt trị cao >11.000Kcal/kg. Với hệ thống bồn chứa trên 1.000 tấn và nguồn hàng ổn định, VT-Gas luôn đáp ứng mọi nhu cầu về LPG dân dụng, căn tin, nhà hàng và cho các ngành công nghiệp như: gốm sứ, sắt thép, nhôm, nhựa, sơn, chế biến thực phẩm..

VT-Gas cung cấp hệ thống bồn chứa LPG, hệ thống bình 45Kg với thiết bị của các hãng nổi tiếng trên thế giới, đạt chuẩn quốc tế, có chứng nhận của cơ quan kiểm định độc lập đạt độ an toàn cao. Cùng với đội ngũ kỹ sư giàu kinh nghiệm, công nhân kỹ thuật lành nghề, VT-Gas sẵn sàng tư vấn, thiết kế lắp đặt, bảo trì và hướng dẫn khách hàng sử dụng hệ thống an toàn và hiệu quả.

Một số chỉ tiêu tài chính năm 2015 của Công ty TNHH MTV Khí hóa lỏng Việt Nam - VT-Gas

CHỈ TIÊU	ĐV tính	TH 2015
Doanh thu	Tỷ đồng	811
Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	9,5
Tổng tài sản	Tỷ đồng	227,7
VCSH	Tỷ đồng	95

Công ty TNHH MTV Khí hóa lỏng Miền Đông

Một số chỉ tiêu tài chính năm 2015 của Công ty TNHH MTV Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Đông

CHỈ TIÊU	ĐV tính	TH 2015
Doanh thu	Tỷ đồng	1.646
Lợi nhuận sau thuế	Tỷ đồng	10,8
Tổng tài sản	Tỷ đồng	362,9
VCSH	Tỷ đồng	120,8



TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH PV GAS SOUTH NĂM 2015

CHỈ TIÊU	ĐVT	2014	2015	% TĂNG GIẢM
Tổng tài sản	Triệu đồng	3.202.555	2.646.965	-17,35%
Tổng vốn chủ sở hữu	Triệu đồng	1.134.677	1.068.757	-5,81%
Doanh thu thuần	Triệu đồng	7.487.712	5.956.348	-20,45%
Lợi nhuận từ HĐKD	Triệu đồng	252.641	220.130	-12,87%
Lợi nhuận trước thuế	Triệu đồng	246.606	226.932	-7,98%
Lợi nhuận sau thuế	Triệu đồng	191.456	164.596	-14,03%
Tỷ lệ cổ tức	%	15%	14 (*)	-6,67%

(*) trong năm 2015, Công ty đã thực hiện chi trả tạm ứng 10% cổ tức bằng tiền mặt.

MỘT SỐ CHỈ TIÊU TÀI CHÍNH PV GAS SOUTH NĂM 2015

NĂNG LỰC HOẠT ĐỘNG	2014	2015	CƠ CẤU VỐN	2014	2015
Ngày lưu kho bình quân	11,18	12,30	Nợ/VCSH	1,82	1,48
Ngày thu tiền bình quân	40,65	45,48	VCSH/Tổng tài sản	0,35	0,40
Ngày trả tiền bình quân	73,42	85,28	Nợ/Tổng tài sản	0,65	0,60
KHẢ NĂNG THANH TOÁN	2014	2015	KHẢ NĂNG SINH LỜI	2014	2015
Hệ số thanh toán ngắn hạn	1,01	0,95	LNST/Doanh thu thuần	2,56%	2,73%
Hệ số thanh toán nhanh	0,87	0,79	LNST/VCSH (ROE)	12,33%	10,11%
Khả năng trả lãi vay	8,54	9,18	LNST/Tổng tài sản (ROA)	4,47%	3,81%



Về năng lực hoạt động:

Các chỉ tiêu phản ánh năng lực hoạt động của PV Gas South trong năm 2015 đều tăng so với cùng kỳ. Công ty luôn coi trọng việc thực hiện đầy đủ và đúng hạn nghĩa vụ phải trả đối với các đối tác. Kỳ trả tiền bình quân của Công ty luôn ở mức cao do nhận được sự hỗ trợ của Công ty mẹ - PV Gas. Điều này tạo ra lợi thế trong việc luân chuyển vốn lưu động của PV Gas South.

Về tình hình cơ cấu vốn:

Cơ cấu vốn trong năm 2015 có sự biến động đáng kể theo chiều hướng tích cực do tổng nợ phải trả giảm 25% so với năm 2014. Các chỉ tiêu Nợ/Vốn chủ sở hữu giảm, Nợ/Tổng tài sản giảm, Vốn chủ sở hữu/Tổng tài sản tăng cho thấy khả năng thanh toán nợ vay của Công ty luôn được đảm bảo. Chính điều này sẽ tạo ra lợi thế cho Công ty trong việc huy động các nguồn vốn vay của Ngân hàng.

Về khả năng sinh lời:

Chỉ số tỷ suất sinh lời trên tổng tài sản (ROA) và tỷ suất sinh lời trên vốn chủ sở hữu (ROE) giảm nhẹ so với năm trước. Sự sụt giảm các yếu tố Doanh thu, lợi nhuận của Công ty trong năm so với cùng kỳ là lý do dẫn đến sự giảm sút các tỷ suất sinh lời so với kết quả đạt được cùng kỳ.

Về khả năng thanh toán:

Các chỉ số về khả năng thanh toán trong năm 2015 dù có biến động giảm nhưng mức giảm không đáng kể: hệ số thanh toán hiện hành tại thời điểm cuối năm 2015 là 0.95 lần so với mức 1.01 lần tại thời điểm cuối năm 2014, hệ số thanh toán nhanh giảm từ 0.87 năm 2014 còn 0.79 năm 2015 chủ yếu là do trong năm 2015, theo chủ trương chung của PV Gas, các Công ty, đơn vị trong cùng hệ thống thuộc PV Gas hỗ trợ nhau trong công tác thanh quyết toán công nợ phải thu - phải trả.

CƠ CẤU CỔ ĐÔNG, THAY ĐỔI VỐN ĐẦU TƯ CỦA CHỦ SỞ HỮU

Cổ phiếu

Cổ phiếu của Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam được niêm yết và giao dịch tại Sở Giao dịch Chứng khoán Hà Nội với mã giao dịch PGS và được lưu ký tập trung tại Trung tâm Lưu ký Chứng khoán Việt Nam. Đến ngày 09/04/2015, vốn điều lệ của PV Gas South là 500.000.000.000 đồng tương đương với 50.000.000 cổ phần phổ thông, mệnh giá 10.000 đồng.

Trong đó:

Số cổ phiếu phổ thông: 50.000.000 cổ phần

Số cổ phiếu đang lưu hành: 49.998.794 cổ phần

Số lượng cổ phiếu quỹ: 1.206 cổ phần

Số cổ phần chuyển nhượng tự do: 50.000.000 cổ phần

Số cổ phần bị hạn chế chuyển nhượng: 0 cổ phần.

Cơ cấu cổ đông (theo danh sách Cổ đông chốt ngày 22/03/2016)

Đối tượng	Số lượng cổ phần	Tỷ lệ/VĐL
Cổ đông trong nước	39.581.444	79,16%
<i>Cá nhân</i>	18.760.813	37,52%
<i>Tổ chức</i>	20.821.837	41,64%
<i>Trong đó: Nhà Nước</i>	17.631.579	35,26%
Cổ đông nước ngoài	10.426.650	20,85%
<i>Cá nhân</i>	697.262	1,39%
<i>Tổ chức</i>	9.720.088	19,44%
Tổng cộng	50.000.000	100,00%

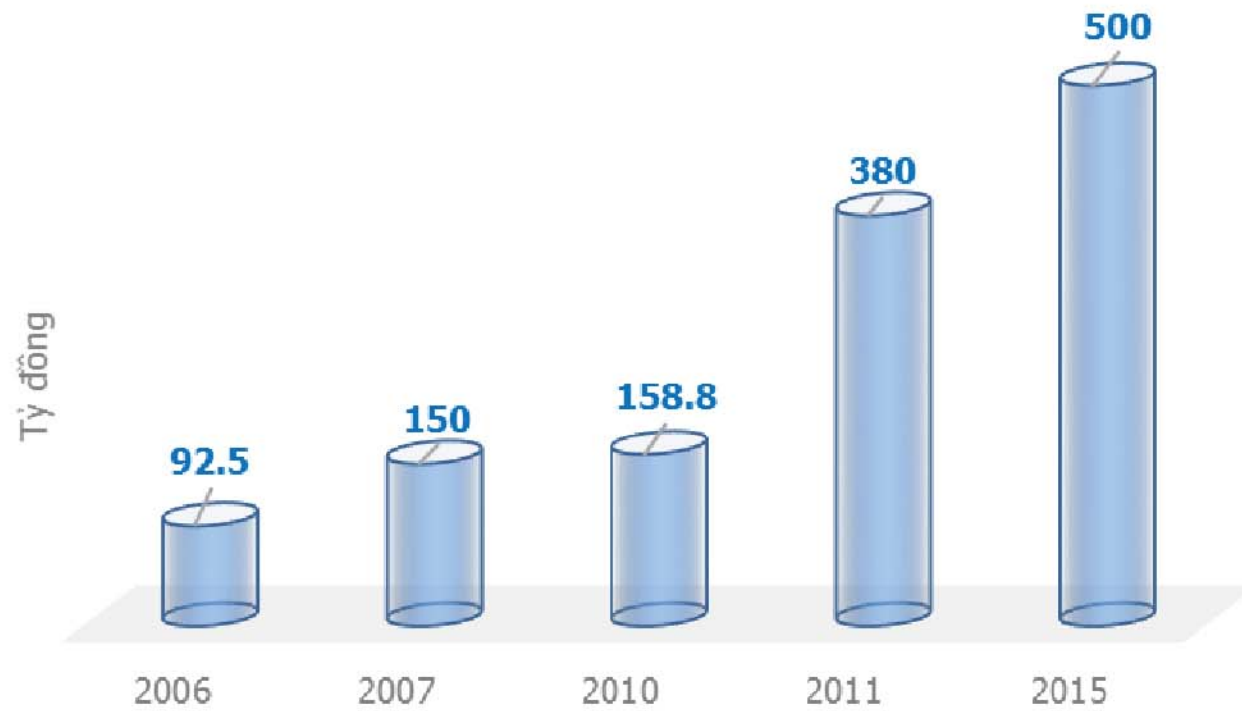
Danh sách cổ đông lớn

Tên tổ chức/cá nhân	Số CMND/Hộ chiếu/ĐKKD	Địa chỉ	Số lượng cổ phần	Tỷ lệ
TỔNG CÔNG TY KHÍ VIỆT NAM - CÔNG TY CỔ PHẦN	3500102710	Tòa nhà PV Gas Tower, số 673 Nguyễn Hữu Thọ, Xã Phước Kiển, Huyện Nhà Bè, TP.HCM	17.631.579	35,26%
HALLEY SICAV - HALLEY ASIAN PROSPERITY	CA6051	7A, rue Robert Stumper L-2557 Luxembourg	4.831.973	9,66%
ACADIAN FRONTIER MARKETS EQUITY FUND	CA4193	200 Clarendon Street, 52nd Floor Boston MA 02116	2.190.131	4,38%
QUỸ ĐẦU TƯ JAPAN ASIA MB CAPITAL	104/TB-UBCK	Tầng 8, tòa nhà MB, số 3 Liễu Giai, phường Cống Vị, Q. Ba Đình, Hà Nội	1.001.800	2,00%

Tình hình thay đổi vốn đầu tư của chủ sở hữu:

Tháng 4/2015, PV Gas South đã hoàn tất thủ tục phát hành tăng vốn từ nguồn vốn chủ sở hữu, nâng mức vốn điều lệ của Công ty từ 380 tỷ đồng lên 500 tỷ đồng.

Quy mô vốn điều lệ của Công ty qua các thời kỳ như sau:



Giao dịch cổ phiếu quỹ

Trong năm 2015, sau đợt phát hành tăng vốn cổ phần từ nguồn vốn chủ sở hữu, theo phương án xử lý cổ phiếu lẻ phát sinh, số lượng cổ phiếu quỹ của Công ty hiện nay là 1.206 cổ phần.

Các chứng khoán khác (Không có)

Các giao dịch của cổ đông lớn: (Không có)



BÁO CÁO CỦA BAN LÃNH ĐẠO

- 🔥 Báo cáo của Hội đồng quản Trị
- 🔥 Báo cáo của Ban Giám đốc



Đánh giá tình hình hoạt động sản xuất kinh doanh của công ty trong năm 2015

Khép lại năm 2015, các doanh nghiệp ngành dầu khí nói chung và PV Gas South nói riêng đã phải đối mặt với vô vàn khó khăn, thách thức chưa từng có trong khoảng 11 năm trở lại đây với sự sụt giảm sâu kỷ lục của giá dầu. Giá dầu thô giảm mạnh kể từ tháng 10/2014 đến nay đã ảnh hưởng trực tiếp đến hoạt động sản xuất kinh doanh và đầu tư của các doanh nghiệp ngành khí. Thị trường LPG dân dụng biến động mạnh, hoạt động mở rộng và tìm kiếm thị trường gặp nhiều khó khăn.

Trong bối cảnh bộn bề khó khăn như vậy, Ban lãnh đạo PV Gas South đã chỉ đạo Công ty cùng toàn thể CBCNV cố gắng không ngừng và đã quyết liệt triển khai thực hiện sát sao các chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh và đã xuất sắc hoàn thành vượt mức và về đích trước tất cả các chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh được Đại hội đồng cổ đông giao, cụ thể như sau:

- Sản lượng LPG đạt 235.714 tấn, vượt 8%/KH
- Sản lượng CNG đạt 183,9 triệu m³ vượt 23%/KH
- Tổng doanh thu đạt 5.956 tỷ đồng, vượt 11%/KH
- Lợi nhuận trước thuế đạt 226,9 tỷ đồng, vượt 1%/KH
- Tỷ suất lợi nhuận/VĐL đạt 33%.

Năm 2015, Công ty cũng tổ chức triển khai và hoàn thành các công việc sau:

- Hoàn thành việc tăng vốn Điều lệ từ 380 tỷ đồng lên 500 tỷ đồng bằng hình thức thưởng cổ phiếu từ nguồn vốn chủ sở hữu.
- Vận hành an toàn, hiệu quả và đảm bảo công tác an ninh, an toàn tại các kho, trạm LPG, CNG của Công ty.
- Phát triển thị trường LPG và CNG, đặc biệt trong năm 2015 Công ty đã ký Hợp đồng cung cấp CNG cho Công ty Sam Sung với công suất 50.000 mmBTU/tháng giai đoạn 1 và giai đoạn 2 là 75.000 mm BTU/tháng.
- Về công tác đầu tư và xây dựng năm 2015, Công ty đã cơ bản hoàn thành các hạng mục công việc trong kế hoạch, đáp ứng được tiến độ đề ra, đảm bảo chất lượng, an toàn phòng chống cháy nổ và đưa vào khai thác đạt hiệu quả, trong đó:
 - + Hoàn thành việc quyết toán các gói thầu thuộc dự án Kho và Trạm chiết LPG Lâm Đồng (VTGas) trong tháng 10/2015, các gói thầu thuộc dự án di dời nhà máy Bình khí dầu khí trong tháng 12/2015.
 - + Hoàn thành thi công xây dựng và đưa vào sử dụng dự án mở rộng Trạm mẹ CNG Mỹ Xuân trong tháng 12/2015, nâng công suất Trạm từ 13,000 Sm³/h lên thành 19,300 Sm³/h.

+ Hoàn thành thi công xây dựng và đưa vào sử dụng dự án di dời Kho và Trạm chiết LPG Đắk Lắk trong tháng 12/2015, với sức chứa 90MT LPG, công suất chiết nạp 600 MT/ tháng.

+ Thực hiện thủ tục thuê đất để đầu tư dự án Kho và Trạm chiết nạp LPG Cà Mau, đã ký biên bản thỏa thuận với Ban quản lý Khu kinh tế Cà Mau về vị trí thực hiện dự án, lựa chọn đơn vị thực hiện tư vấn lập kế hoạch bảo vệ môi trường.

+ Riêng dự án Di dời Kho chứa và trạm chiết nạp LPG của VT Gas tại Cảng Đồng Nai đang phối hợp với Công ty CP Cảng Đồng Nai để đền bù giải phóng mặt bằng.

Công tác quản lý, giám sát hoạt động đối với Giám đốc và bộ máy Điều hành.

Các thành viên HĐQT tại Công ty gồm 01 Chủ tịch HĐQT, 02 thành viên kiêm nhiệm trong Ban Điều hành, 01 thành viên chuyên trách và 01 thành viên HĐQT độc lập đã thực hiện nhiệm vụ chỉ đạo, giám sát hoạt động của Ban Điều hành, cụ thể như sau:

- Tham dự và có ý kiến chỉ đạo trong các cuộc họp quan trọng của Ban điều hành về việc triển khai các nghị quyết, quyết định của HĐQT, hoặc về việc chuẩn bị các đề án, dự án để trình HĐQT.
- Tham dự và có ý kiến chỉ đạo trong các cuộc họp giao ban công tác định kỳ của Ban Điều hành.
- Tổ chức đi kiểm tra tình hình hoạt động, làm việc và chỉ đạo các Chi nhánh trực thuộc, đơn vị thành viên báo cáo các mặt hoạt động và kiểm điểm các công tác trọng điểm của đơn vị.
- Theo dõi và nắm bắt quá trình điều hành SXKD, thông qua các báo cáo, văn bản của Ban Điều hành gửi cho HĐQT.
- Trực tiếp chỉ đạo và góp ý đối với Ban Điều hành trong một số vấn đề quan trọng phát sinh trong quá trình điều hành SXKD.

Đánh giá chung về công tác này, HĐQT đã luôn hướng tới các chuẩn mực quản trị công ty cổ phần, công tác này thực tế trong năm qua đã đạt kết quả, đáp ứng yêu cầu theo quy định tại Điều lệ Công ty, Quy chế hoạt động của HĐQT và các quy định của pháp luật. Việc giám sát, đốc thúc của HĐQT đã giúp Ban Điều hành tổ chức triển khai các nghị quyết, quyết định của HĐQT nhanh chóng kịp thời hơn, đồng thời hoạt động sản xuất kinh doanh của Công ty ổn định và đạt hiệu quả.

Về việc giám sát công tác điều hành của Giám đốc, HĐQT đánh giá năm 2015 Giám đốc đã thực hiện tốt các chiến lược, nghị quyết và quyết định của Hội đồng quản trị, cùng với tập thể lãnh đạo Công ty góp phần quan trọng vào kết quả hoạt động SXKD của Công ty năm 2015.



Các kế hoạch và định hướng của HĐQT trong năm 2016

Kinh tế thế giới năm 2016 được nhận định là sẽ tiếp tục đà phục hồi tuy không thật vững chắc. Giá dầu biến động khó lường, tình hình gian lận thương mại trong kinh doanh LPG vẫn tồn tại ở hầu hết các khu vực thị trường... Với đặc điểm tình hình chung như vậy, để đảm bảo hoàn thành nhiệm vụ kế hoạch năm 2016, HĐQT xác định những nội dung chính cần thực hiện như sau:

1. Tiếp tục tổ chức bộ máy HĐQT làm việc chuyên nghiệp với tinh thần trách nhiệm cao, thực hiện tốt công tác chỉ đạo, giám sát hoạt động của Ban Điều hành. Tập trung chỉ đạo hoàn thành chỉ tiêu kế hoạch sản xuất kinh doanh năm 2016 được Đại hội đồng cổ đông thông qua.

2. Làm việc với Ban Giám đốc, các Chi nhánh, các đơn vị để tháo gỡ khó khăn, tạo điều kiện để các đơn vị hoàn thành nhiệm vụ năm 2016.

3. Duy trì các phiên họp định kỳ theo quy định và tổ chức họp bất thường khi cần thiết để giải quyết các công việc thuộc thẩm quyền của HĐQT, đồng thời tham gia đầy đủ các phiên họp của Ban Điều hành theo quy định hoặc được mời để cùng Ban Điều hành xử lý kịp thời các công việc.

4. Đôn đốc, giám sát chặt chẽ việc triển khai các Nghị quyết của HĐQT.

5. Tiếp tục đảm bảo công tác an ninh, an toàn tại các kho, trạm, hệ thống vận chuyển, phân phối LPG, CNG, xăng dầu và nhà máy sản xuất bình khí.

6. Tập trung chỉ đạo tăng cường công tác bán lẻ LPG tại các khu vực thị trường, chú trọng phát triển kinh doanh hướng vào các khách hàng tiêu thụ trực tiếp để gia tăng hiệu quả kinh doanh.

7. Tiếp tục duy trì, phát triển ổn định thị trường CNG và tìm kiếm thêm khách hàng mới.

8. Thực hiện tốt hợp đồng sản xuất bình LPG 20kg cho đối tác nước ngoài. Tăng cường tìm kiếm, phát triển khách hàng trong và ngoài nước nhằm khai thác hiệu quả nhà máy sản xuất bình khí.

9. Chỉ đạo xây dựng và phát triển thương hiệu PET-ROVIETNAM GAS ngày càng lớn mạnh và có uy tín trên thị trường.

10. Tăng cường công tác quản trị kinh doanh; Rà soát, cập nhật định mức sản xuất kinh doanh; Thường xuyên kiểm soát, tiết giảm chi phí nhằm gia tăng hiệu quả kinh doanh.

11. Chỉ đạo kiểm soát chặt chẽ tình hình triển khai các dự án đầu tư và xây dựng, đảm bảo tiến độ, chất lượng và hiệu quả của các dự án, cụ thể như sau:

- Quyết toán dự án Kho và trạm chiết LPG Đắk Lắk;

- Tiếp tục triển khai thực hiện dự án Kho và trạm chiết nạp LPG Cà Mau với sức chứa 100MT và công suất chiết nạp LPG giai đoạn này là 400MT/tháng, dự kiến khởi công xây dựng vào tháng 05/2016 và hoàn thành đưa vào sử dụng vào tháng 10/2016;

- Mở rộng và nâng cấp Kho và trạm chiết LPG Cần Thơ để tăng sức chứa LPG từ 1.200MT lên 1.600MT, dự kiến khởi công vào tháng 06/2016 và hoàn thành đưa vào sử dụng vào tháng 12/2016;

- Tiếp tục triển khai dự án Kho chứa và trạm chiết nạp LPG của VT Gas tại Cảng Đồng Nai, dự kiến tháng 09/2016 sẽ nhận bàn giao mặt bằng từ Công ty CP Cảng Đồng Nai để triển khai thực hiện, đến tháng 12/2016 sẽ hoàn thành việc lập dự án, thiết kế bản vẽ thi công, lựa chọn nhà thầu thực hiện thi công xây dựng và lắp đặt thiết bị, Dự án Kho chứa và trạm chiết nạp LPG của VT Gas tại Cảng Đồng Nai sẽ hoàn thành đưa vào sử dụng vào tháng 11/2017;



- Ngoài ra trong năm 2016 tiếp tục thực hiện cải tạo sửa chữa, nâng cấp các kho, trạm hiện hữu khác cho toàn KMN để đáp ứng nhu cầu sản xuất kinh doanh ngày càng tăng và đáp ứng các điều kiện về an toàn phòng chống cháy nổ.

Một số chỉ tiêu sản xuất kinh doanh năm 2016

Trước bối cảnh kinh tế toàn cầu và tình hình vĩ mô trong nước cũng như từ thực tiễn hoạt động của PV Gas South trong năm 2015, HĐQT đã đề ra các mục tiêu nhiệm vụ và kế hoạch sản xuất kinh doanh cho năm 2016 của PV Gas South như sau:

STT	CHỈ TIÊU	ĐƠN VỊ TÍNH	KẾ HOẠCH 2016
1	Sản lượng CNG	m ³	90.000.000
2	Sản lượng LPG	Tấn	248.000
-	LPG rời	Tấn	90.000
-	LPG bình	Tấn	158.000
3	Vỏ bình mới	Vỏ	340.000
4	Sản lượng xăng dầu	Lít	3.900.000
5	Tổng Doanh thu (*)	Tỷ đồng	5.107,96
6	Lợi nhuận trước thuế (*)	Tỷ đồng	128,98
7	Lợi nhuận sau thuế (*)	Tỷ đồng	103,18
8	Nộp ngân sách NN	Tỷ đồng	70,41

(*) Trên dự kiến - sẽ được chính xác hóa sau khi ĐHCĐ 2016 thông qua.





BÁO CÁO CỦA BAN GIÁM ĐỐC

Đánh giá tình hình kinh doanh năm 2015

Năm 2015 tiếp tục là một năm khó khăn đối với các doanh nghiệp trong nước, đặc biệt đối với ngành dầu khí trong bối cảnh tình hình kinh tế trong nước và thế giới chưa phục hồi rõ nét. Sức cầu của thị trường có cải thiện đáng kể; cụ thể, nhu cầu thị trường LPG cả nước năm 2015 tăng khoảng 15% so với năm 2014 (từ khoảng 1,3 triệu tấn lên 1,5 triệu tấn), trong đó thị trường phía Nam tăng 10% (từ khoảng 610 nghìn tấn lên 680 nghìn tấn). Trong khi đó, thị trường LPG dân dụng chỉ tăng trưởng nhẹ do sự cạnh tranh của các sản phẩm tiên tiến hiện đại khác như bếp từ, bếp hồng ngoại, bếp điện,...gây khó khăn cho các đơn vị kinh doanh LPG, trong đó có PV Gas South. Ngoài ra còn có một số bất lợi khác đến từ sự không ổn định về nguồn hàng LPG, tình trạng gian lận thương mại đầu đó vẫn còn xảy ra, ảnh hưởng không nhỏ đến thương hiệu và uy tín của Công ty.

Bên cạnh đó, Công ty cũng phải đối mặt với nhiều thách thức về đối thủ, nguyên liệu, nguồn hàng và tình hình kinh doanh CNG. Tình hình kinh doanh và lợi nhuận khả quan trước đây đã thu hút ngày một nhiều những nhà cung cấp mới, trong khi đến thời điểm hiện tại thì nhu cầu của khách hàng và đối tác lại chưa có dấu hiệu tăng trưởng, do vậy tính cạnh tranh của thị trường ngày càng trở nên gay gắt. Trong khi đó, giá dầu thế giới lại có xu hướng biến động mạnh, đặc biệt giảm sâu những tháng cuối năm. Dự báo trong thời gian tới tình hình sẽ còn diễn biến phức tạp. Giá dầu giảm ảnh hưởng tiêu cực đến giá bán thành phẩm liên quan trong nước, là nhân tố tác động trực tiếp tới doanh thu Công ty.

Tuy vậy, đội ngũ quản lý, lãnh đạo cũng như toàn thể CBCNV PV Gas South vẫn luôn nhận thức năng lực nội tại và thực trạng môi trường kinh doanh xung quanh nhằm giúp Công ty phát huy những điểm mạnh và hạn chế điểm yếu để nắm bắt lấy cơ hội kinh doanh trong ngành. Cụ thể:



Điểm mạnh

- + Trong suốt chặng đường 15 năm hình thành và phát triển, PV Gas South luôn nhận được sự quan tâm hỗ trợ từ Tập đoàn, Tổng Công ty trong việc đảm bảo nguồn hàng, nhờ vậy hoạt động kinh doanh của Công ty luôn được duy trì ổn định.
- + Cơ sở vật chất kỹ thuật của Công ty không ngừng được cải thiện, chú trọng công tác xây dựng và cải tạo bồn chứa, trạm chiết nhằm đáp ứng kịp thời yêu cầu sản xuất kinh doanh.
- + Nhờ những nỗ lực trong công tác sản xuất, bán hàng với phương châm **"Luôn hướng tới khách hàng"**, Công ty dần đã trở thành một thương hiệu uy tín trên thị trường, từ đó khách hàng và các đối tác cũng ngày một tin dùng sản phẩm của PV Gas South nhiều hơn.
- + Mạng lưới kinh doanh của Công ty hiện nay đã trải dài từ Đà Nẵng đến Cà Mau, nhờ đó Công ty dễ dàng tiếp cận với nhiều bộ phận khách hàng khác nhau, nắm bắt và đưa ra giải pháp đáp ứng nhu cầu của họ.
- + Đối với công tác quản trị, Công ty ngày một hoàn thiện bộ máy tổ chức tinh gọn và hiệu quả, vừa đảm bảo luôn lắng nghe ý kiến của toàn bộ cá nhân trong Công ty, vừa không ảnh hưởng đến quy trình đưa ra quyết định.
- + Ban lãnh đạo Công ty luôn sáng suốt nắm bắt tình hình thị trường, kịp thời đưa ra những chính sách, phương hướng đúng đắn nhằm sử dụng có hiệu quả những nguồn lực của Công ty kết hợp với những thuận lợi từ bên ngoài. Bên cạnh đó, tập thể CBCNV PV Gas South luôn có sự đoàn kết, nhất trí cao trong việc nỗ lực thực hiện các chỉ tiêu kế hoạch, bám sát Nghị quyết mà ĐHQĐĐ đã thông qua từ đầu năm.

Điểm yếu

- + Nhân lực có trình độ chuyên môn cao và khả năng ngoại ngữ tốt vẫn là một vấn đề chưa thể khắc phục ngay lập tức mặc dù Công ty đã có chính sách tuyển dụng chọn lọc và đào tạo nâng cao trình độ hàng năm. Trong bối cảnh yêu cầu của khách hàng về chất lượng sản phẩm ngày một cao, việc sở hữu lực lượng lao động có tay nghề, nắm bắt nhanh những thay đổi của trình độ công nghệ là mục tiêu mà Công ty luôn hướng tới.
- + Tại thị trường miền Nam, PV Gas South đang chiếm thị phần lớn nhất, tuy nhiên thị phần chủ yếu vẫn nằm ở các tỉnh lẻ trong khi những thị trường tiềm năng như khu vực Đông Nam Bộ, TP. HCM vẫn chưa khai thác nhiều.
- + Hệ thống nhận diện thương hiệu chưa mạnh, công tác tiếp xúc, chăm sóc khách hàng sau bán hàng đã được chú trọng nhưng vẫn chưa đáp ứng tốt nhất nhu cầu của thị trường. PV Gas South chưa có chiến lược xây dựng thương hiệu rõ ràng, chưa đầu tư đúng mức để xây dựng hình ảnh trong lòng người tiêu dùng.

Cơ hội

- + Các doanh nghiệp trong nước nói chung và PV Gas South nói riêng đã và đang bước ra biển lớn khi Việt Nam đang ngày một hội nhập sâu rộng hơn với bạn bè quốc tế. Công ty đang đứng trước cơ hội lớn để mở rộng đầu tư và phát triển thị phần đến nhiều khu vực và trên thế giới, đặc biệt là các nước trong khu vực ASEAN khi AEC đã hình thành. Bên cạnh đó, sự thành công của TPP năm 2015 cũng phần nào tạo điều kiện thuận lợi cho việc thu hút đầu tư nước ngoài mặc dù đầu khí được cho là ngành ít chịu ảnh hưởng từ hiệp định này.
- + Tình hình kinh tế thế giới và Việt Nam tuy chưa có chuyển biến rõ nét những cũng đã ghi nhận được sự tăng trưởng. Kinh tế phục hồi sẽ mang lại nhiều cơ hội cho Công ty trong việc nâng cao sản lượng cũng như doanh thu.
- + Môi trường kinh doanh đang ngày một trở nên bình đẳng nhờ những cải tiến trong những chủ trương của Đảng và pháp luật của Nhà nước. Nhờ vậy, những doanh nghiệp có thương hiệu như PV Gas South sẽ có điều kiện nâng cao uy tín, mở rộng mạng lưới khách hàng, nâng cao năng lực sản xuất và kinh doanh cho Công ty.

Thách thức

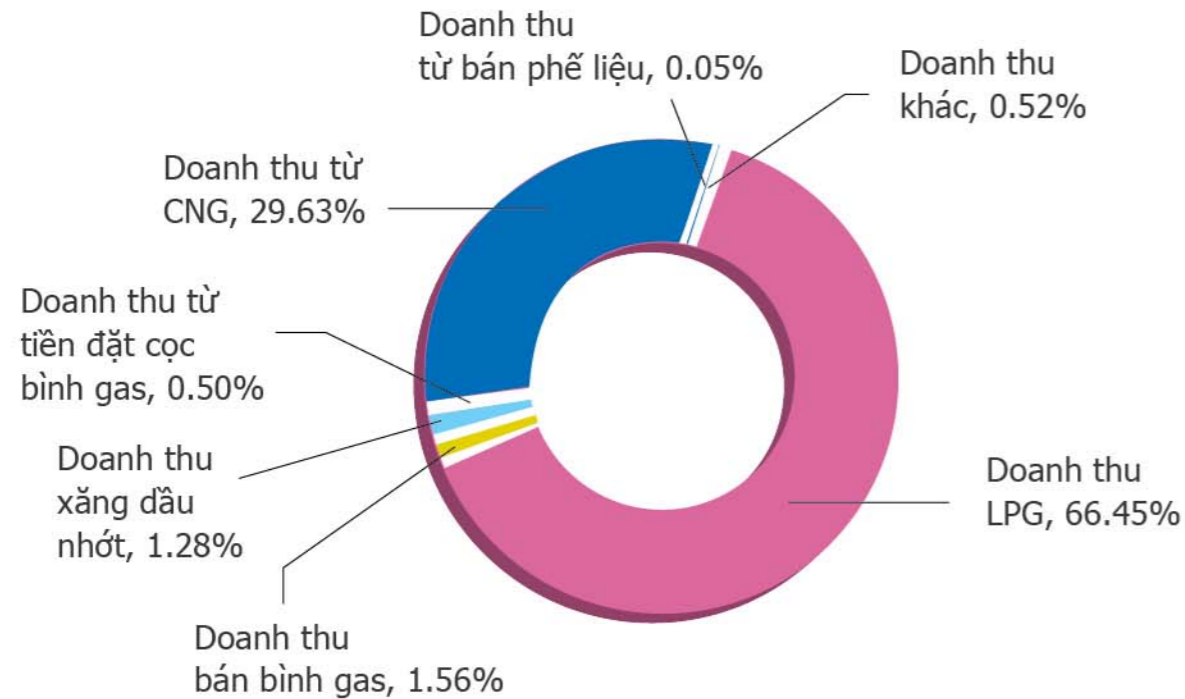
- + Sự cạnh tranh trên thị trường ngày một khốc liệt hơn với sự tham gia của không chỉ các doanh nghiệp trong nước mà còn cả các doanh nghiệp nước ngoài. PV Gas South cần có chiến lược kinh doanh đúng đắn để vừa duy trì năng lực sản xuất, vừa xây dựng được nét văn hóa riêng của Công ty, từng bước tạo sự khác biệt và lợi thế cạnh tranh trên thị trường.
- + Tình trạng gian lận thương mại trong kinh doanh LPG vẫn tồn tại ở hầu hết các khu vực thị trường trong khi khung xử phạt vi phạm không đủ mạnh là thách thức nhức nhối đối với hoạt động sản xuất kinh doanh của PV Gas South.
- + Là một doanh nghiệp hoạt động trong ngành dầu khí nên doanh thu của PV Gas South chịu tác động trực tiếp từ giá dầu thế giới. Năm 2015 ghi nhận những cảm xúc trái chiều đối với giá dầu thế giới. Đặc biệt trong những tháng cuối năm, giá dầu đã giảm mạnh, xuống mức thấp kỷ lục trong 7 năm qua. Dự báo trong thời gian tới tình trạng dư cung vẫn còn diễn ra, do vậy giá dầu rất khó để tăng trở lại, nhất là trong nửa đầu năm 2016. Giá dầu giảm kéo theo yêu cầu điều chỉnh giá bán, phát sinh nhiều chi phí khác cho Công ty, ảnh hưởng không nhỏ đến lợi nhuận của PV Gas South.
- + Trong thời kỳ hội nhập, các quy định pháp luật liên quan sẽ ít nhiều có những chỉnh sửa. Vấn đề đặt ra cho Công ty là cần nắm bắt rõ những quy định này cũng như các hiệp định thương mại mà Việt Nam tham gia, đồng thời đầu tư cải tiến, áp dụng khoa học công nghệ mới vào quá trình sản xuất để cạnh tranh công bằng và lành mạnh, từng bước khẳng định vị thế trong khu vực và trên thế giới.



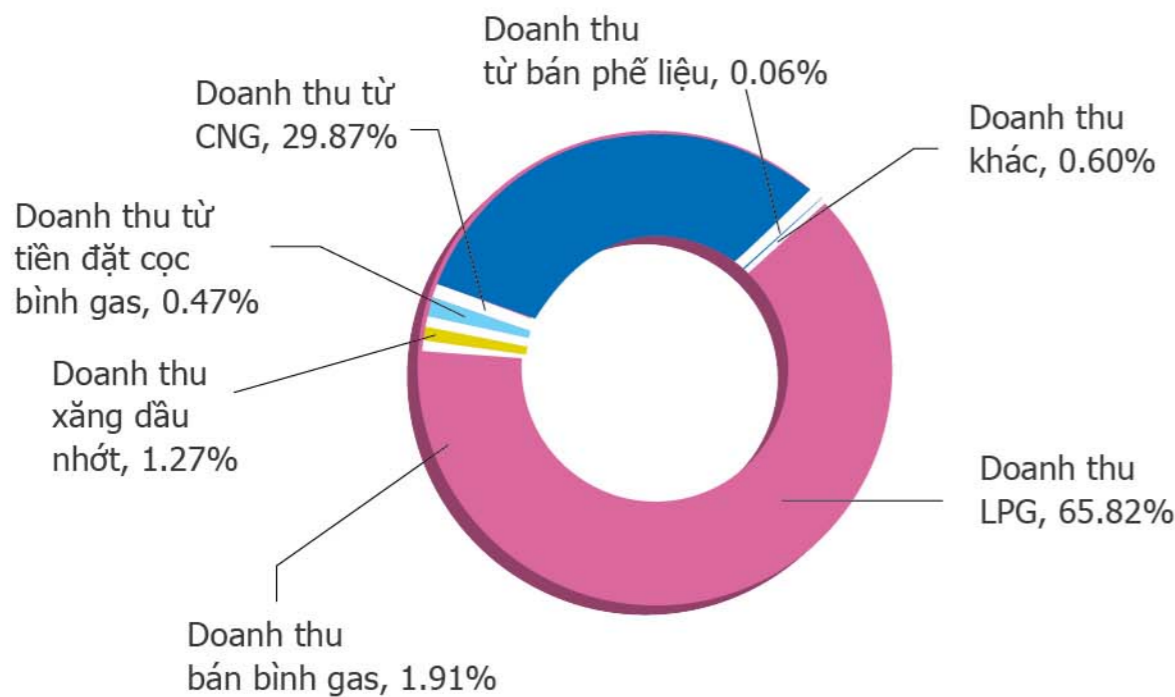
Kết quả là, PVGas South đã hoàn thành các chỉ tiêu kế hoạch SXKD năm 2015:

- + Sản lượng kinh doanh LPG: 235.714 tấn, đạt gần 108% kế hoạch
- + Sản lượng kinh doanh CNG: 183 triệu m³, đạt gần 123% kế hoạch
- + Tổng doanh thu: 5.956 tỷ đồng, đạt 111% kế hoạch.
- + Tổng lợi nhuận trước thuế: 226,9 tỷ đồng, đạt 101% kế hoạch.

Về doanh thu:



Cơ cấu doanh thu thuần 2014



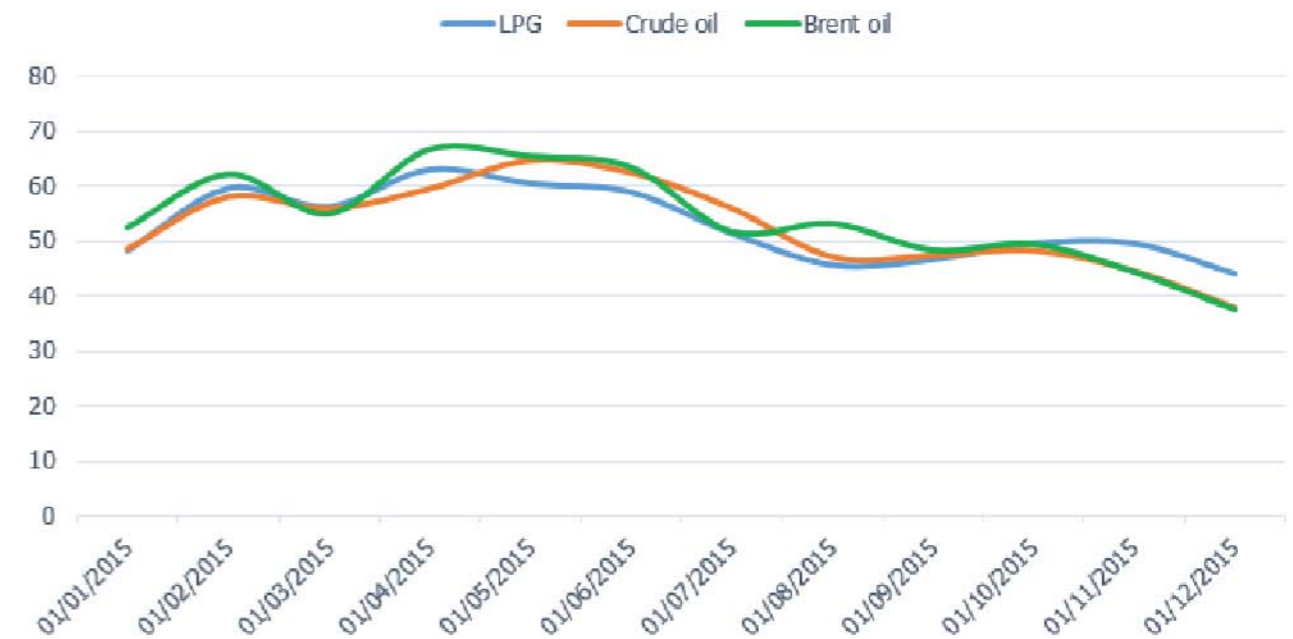
Cơ cấu doanh thu thuần 2015

Trong cơ cấu doanh thu thuần theo sản phẩm, LPG và CNG luôn là 2 lĩnh vực đóng góp chính vào doanh thu thuần cho PV Gas South với tỷ trọng lần lượt là 67% và 29%.

Đôi với mặt hàng LPG

Vẫn là mảng kinh doanh truyền thống đóng góp phần lớn trong cơ cấu doanh thu năm 2015 của Công ty với mức doanh thu đạt được là 4.129 tỷ đồng. Mặc dù doanh thu năm 2015 giảm so với năm 2014 nhưng nếu đặt trong bối cảnh giá bán LPG năm 2015 liên tục giảm mạnh theo xu hướng chung của giá dầu thế giới (CP bình quân năm 2015 là 426USD/tấn so với năm 2014 là 800USD/tấn) cùng với đó là những khó khăn của sự cạnh tranh khốc liệt của các đối thủ trong ngành cũng như các sản phẩm thay thế, tình hình gian lận thương mại trong kinh doanh LPG vẫn còn tồn tại ở hầu hết các phân khúc thị trường, các khu vực địa lý,...thì doanh thu giảm là một điều tất yếu. Ở một khía cạnh khác, sản lượng LPG dân dụng (định hướng phát triển của Công ty) luôn giữ mức tăng trưởng cao hơn so với năm trước. Với mục tiêu phát triển thị phần bán lẻ trong chiến lược phát triển, mức tăng trưởng sản lượng đã cho thấy những dấu hiệu khả quan và hướng đi đúng đắn của Công ty.

Biến động Crude oil, Brent oil và LPG



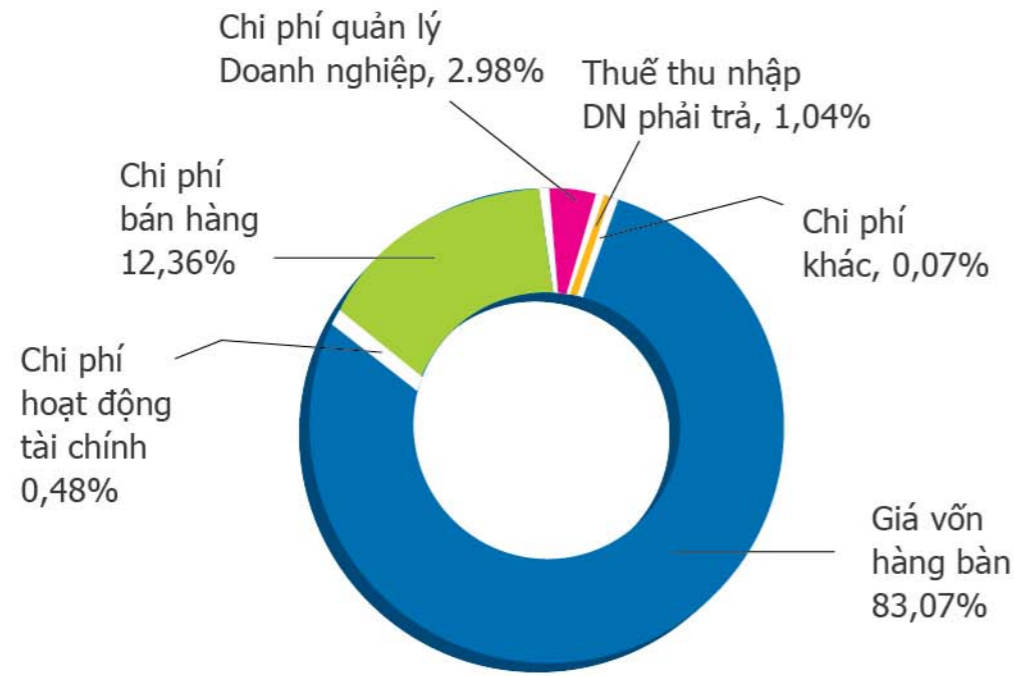
Đôi với mặt hàng CNG

Là mảng kinh doanh chiếm tỷ trọng lớn thứ hai trong tổng doanh thu với 1.779 tỷ đồng, vượt 9% so với mức kế hoạch đặt ra. Sản lượng năm 2015 vẫn tăng trưởng và đạt 183 triệu m³, vượt 23% so với kế hoạch và tăng hơn 15% so với năm 2014 nhưng với sự sụt giảm sâu của giá dầu thế giới đã tác động không nhỏ và là nguyên nhân chính dẫn đến việc doanh thu năm 2015 giảm so với năm 2014. Mặc dù vậy, đây vẫn là kết quả đáng ghi nhận trong bối cảnh Công ty gặp nhiều khó khăn về giá bán cũng như sự cạnh tranh ngày càng gay gắt trên thị trường các nhiên liệu giá rẻ.

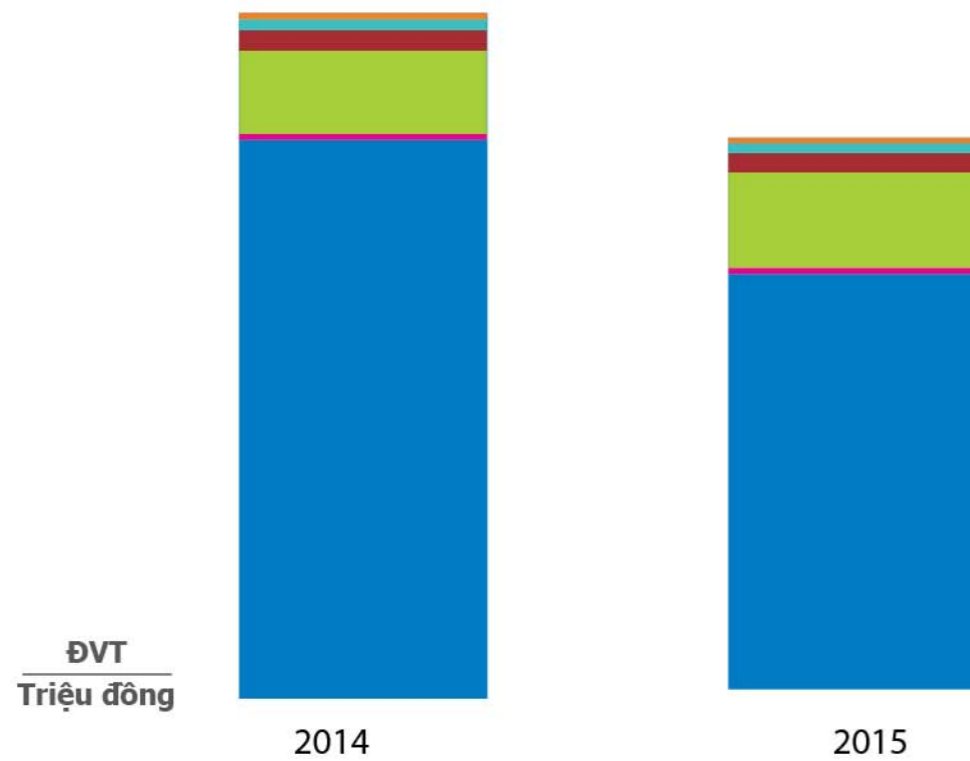
Về chi phí:

Giá vốn hàng bán và Chi phí bán hàng luôn là 2 khoản mục chi phí chiếm tỷ trọng cao trong cơ cấu chi phí hoạt động của PV Gas South với tỷ trọng lần lượt là 83,07% và 12,36%. Trong năm 2015, Chi phí bán hàng tăng nhẹ (+6,8%) so với cùng kỳ do PV Gas South đẩy mạnh hoạt động quảng cáo, marketing, xúc tiến thương mại,...nhằm giữ chân khách hàng trong bối cảnh khó khăn chung. Ngược lại, chi phí quản lý doanh nghiệp trong năm giảm đáng kể so với năm 2014 với mức giảm 16,5%. Đây là thành quả của những nỗ lực nâng cao chất lượng quản lý, tiết giảm chi phí ở các khâu sản xuất kinh doanh cũng như tại các phòng ban, bộ phận của Công ty.

Cơ cấu chi phí hoạt động năm 2015



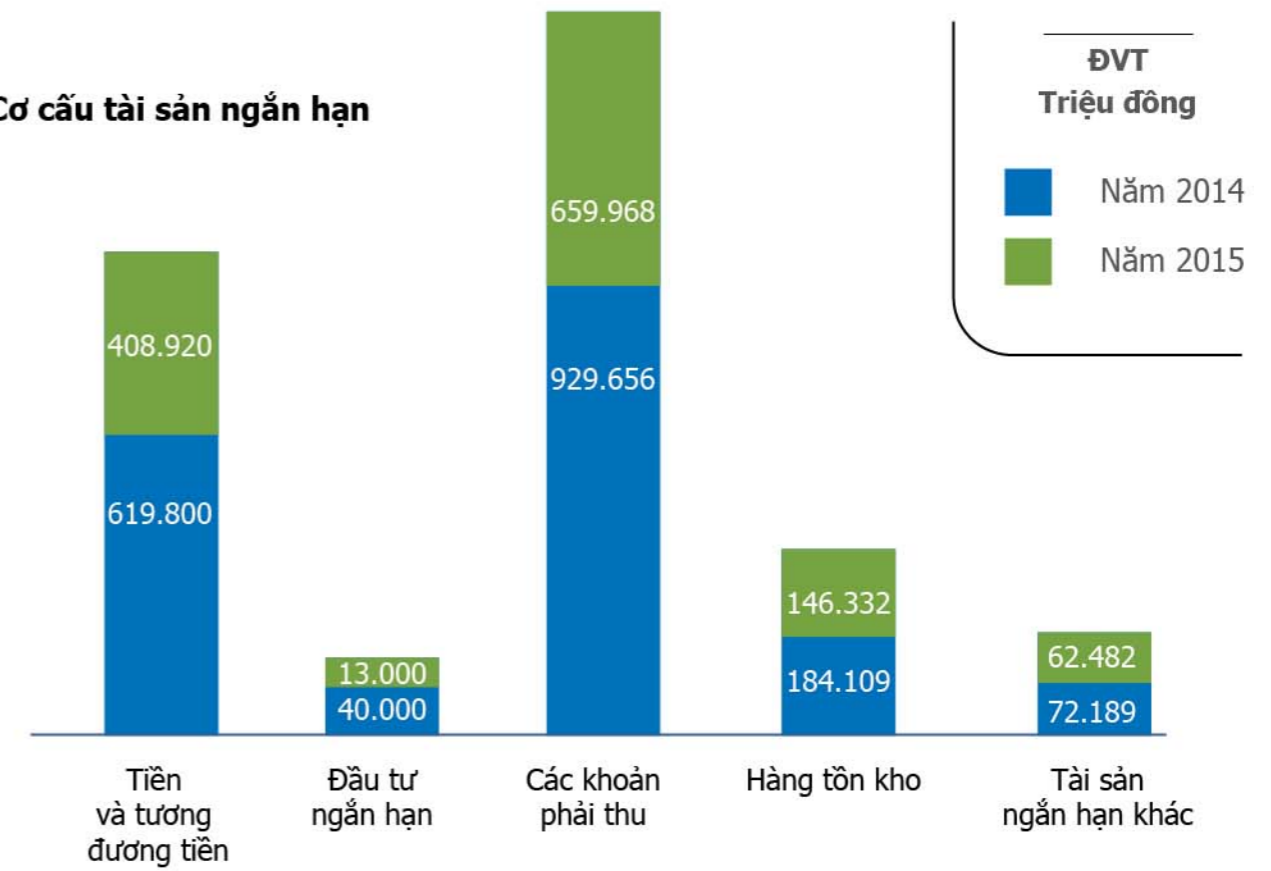
Cơ cấu chi phí hoạt động qua các năm



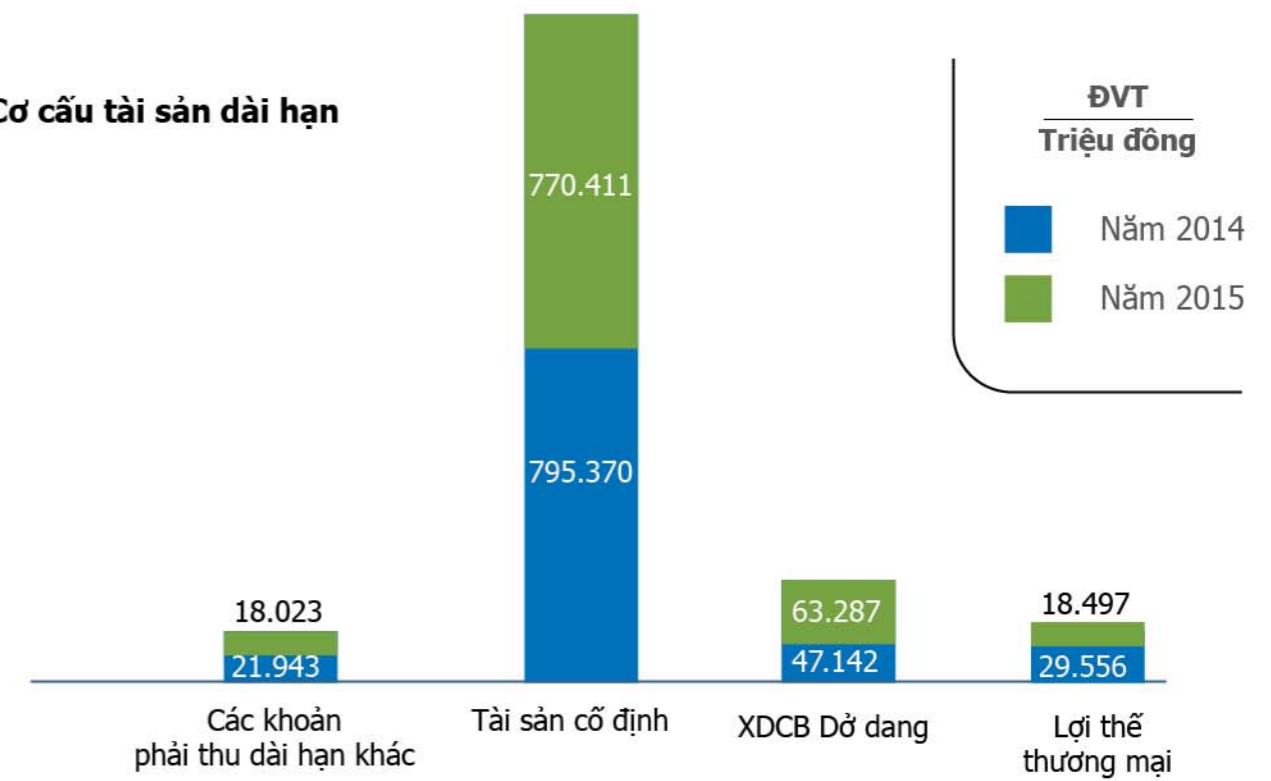
Loại chi phí	2014 (ĐVT Triệu đồng)	2015 (ĐVT Triệu đồng)
Chi phí khác	15.385	4.030
Thuế thu nhập DN phải trả	67.507	60.304
Chi phí quản lý DN	207.377	173.243
Chi phí bán hàng	672.513	718.380
Chi phí hoạt động tài chính	33.445	28.148
Giá vốn hàng bán	6.339.100	4.827.094

TÌNH HÌNH TÀI CHÍNH

Cơ cấu tài sản ngắn hạn



Cơ cấu tài sản dài hạn



Tình hình tài sản

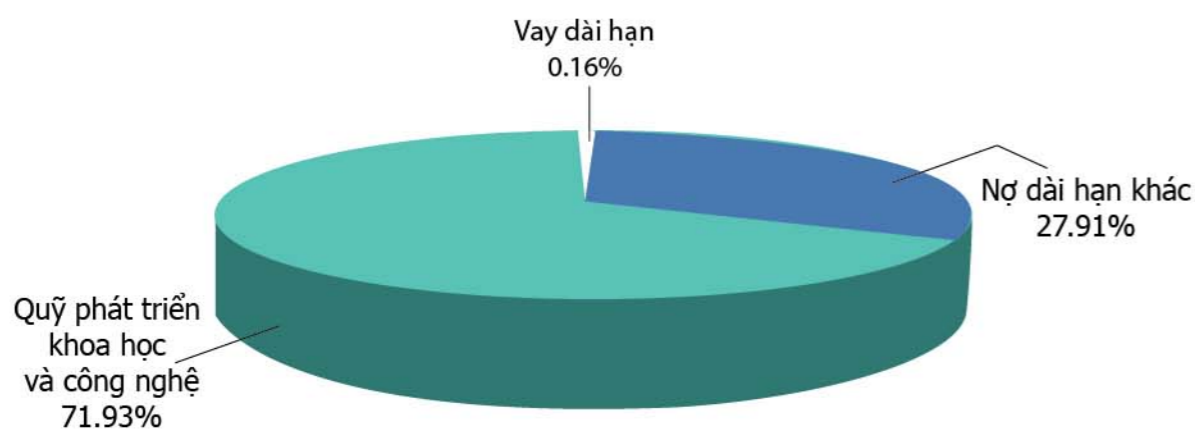
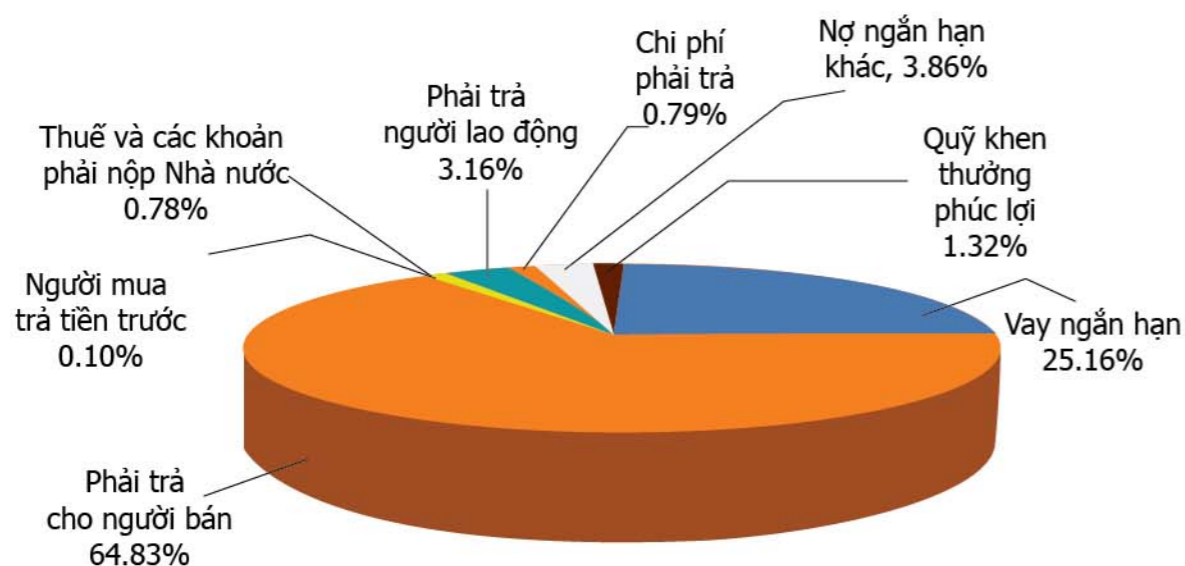
Chỉ tiêu	ĐVT	2014		2015	
Tài sản ngắn hạn	Triệu đồng	1.845.755	57,63%	1.290.702	48,76%
Tài sản dài hạn	Triệu đồng	1.356.800	42,37%	1.356.263	51,24%
Tổng tài sản	Triệu đồng	3.202.555	100,00%	2.646.965	100,00%

Xét về cơ cấu tài sản ngắn hạn – dài hạn, năm 2015 có sự chuyển dịch tỷ trọng cơ cấu với tài sản ngắn hạn chiếm gần 49% - tài sản dài hạn chiếm hơn 51% trong khi cơ cấu năm 2014 là ngược lại. Sự sụt giảm mạnh của giá trị tài sản ngắn hạn trong khi tài sản dài hạn ít biến động là lý do của sự chuyển dịch này. Cụ thể: tài sản ngắn hạn giảm 555 tỷ đồng tương đương mức giảm 30% so với giá trị cuối năm 2014, trong đó giá trị các khoản phải thu và khoản mục tiền và tương đương tiền giảm khá mạnh, giá trị giảm lần lượt là 270 tỷ (-29%), và 210 tỷ đồng (-34%).

Xét về cơ cấu nợ dài hạn, giá trị tài sản dài hạn chỉ giảm 0,04% so với giá trị tại thời điểm 31/12/2014. Trong đó, tài sản cố định, nguyên giá tài sản cố định tăng thêm 235,5 tỷ đồng (trong đó Đầu tư XDCB hoàn thành đóng góp hơn 178 tỷ đồng tăng thêm), tuy nhiên, giá trị hao mòn lũy kế cũng tăng thêm tương ứng, do vậy, tổng giá trị TSCĐ hữu hình biến động không đáng kể so với cùng kỳ.

Tình hình nợ phải trả

Chỉ tiêu	ĐVT	2014		2015	
		Giá trị	Tỷ trọng	Giá trị	Tỷ trọng
Nợ ngắn hạn	Triệu đồng	1.827.860	88,39%	1.364.042	86,43%
Nợ dài hạn	Triệu đồng	240.018	11,61%	214.165	13,57%
Tổng nợ phải trả	Triệu đồng	2.067.878	100,00%	1.578.207	100,00%



Tại thời điểm cuối năm 2015, cơ cấu nợ phải trả không có nhiều thay đổi so với năm 2014 với tỷ trọng nợ ngắn hạn chiếm khoảng 88%, nợ dài hạn chiếm 11,6%. Cơ cấu này, nói chung, phù hợp với đặc thù hoạt động kinh doanh của PV Gas South, với đặc điểm kinh doanh thương mại, Công ty cần nhiều vốn trong ngắn hạn để phục vụ nhu cầu vốn lưu động. Trong năm 2015, tổng giá trị nợ ngắn hạn giảm mạnh so với cùng kỳ (giảm 25%) trong đó nợ phải trả người bán giảm mạnh nhất với khoản 540 tỷ đồng tương đương mức giảm gần 38% so với cùng kỳ. Xét về nợ dài hạn, trong năm giá trị nợ vay dài hạn giảm gần 29 tỷ đồng tương đương mức giảm 23% so với giá trị cuối năm 2014.

Tình hình quản lý các rủi ro tài chính

+ Quản lý rủi ro tỷ giá

Công ty thực hiện một số các giao dịch có gốc ngoại tệ, theo đó, Công ty sẽ chịu rủi ro khi có biến động về tỷ giá. Công ty không thực hiện biện pháp đảm bảo do thiếu thị trường mua các công cụ tài chính này. Giá trị ghi sổ của các tài sản bằng tiền và công nợ bằng tiền có gốc bằng ngoại tệ tại thời điểm cuối kỳ như sau:

Ngoại tệ	Tài sản (VNĐ)		Công nợ phải trả (VNĐ)	
	31/12/2014	31/12/2015	31/12/2014	31/12/2015
USD	387.392.223	3.293.974.167	6.241.848.560	9.998.589.601
EUR	27.772.304	23.160.779	-	78.000

Phân tích độ nhạy đối với ngoại tệ: Công ty chủ yếu chịu ảnh hưởng của thay đổi tỷ giá đồng Đô la Mỹ và Euro. Phân tích độ nhạy đối với ngoại tệ của Công ty trong trường hợp tỷ giá đồng Việt Nam tăng/giảm 3% so với Đô la Mỹ và Euro. Tỷ lệ thay đổi 3% được Ban Giám đốc sử dụng khi phân tích rủi ro tỷ giá và thể hiện đánh giá của Ban Giám đốc về mức thay đổi có thể có của tỷ giá Đồng Việt Nam so với Đô la Mỹ và Euro. Phân tích độ nhạy với ngoại tệ chỉ áp dụng cho các số dư của các khoản mục tiền tệ bằng ngoại tệ tại thời điểm cuối kỳ kế toán và điều chỉnh việc đánh giá lại các khoản mục này khi có 3% thay đổi của tỷ giá đồng Việt Nam so với Đô la Mỹ và Euro. Nếu tỷ giá Đô la Mỹ và Euro so với Đồng Việt Nam tăng/giảm 3% thì biến động tỷ giá không có ảnh hưởng trọng yếu đến kết quả hoạt động kinh doanh hợp nhất của Công ty.



+ Quản lý rủi ro lãi suất

Công ty chịu rủi ro lãi suất trọng yếu phát sinh từ các khoản vay chịu lãi suất đã được ký kết. Công ty chịu rủi ro lãi suất khi Công ty vay vốn theo lãi suất thả nổi. Rủi ro này sẽ được PV Gas South quản lý bằng cách duy trì ở mức độ hợp lý các khoản vay và phân tích tình hình cạnh tranh trên thị trường để có được lãi suất có lợi cho Công ty từ các nguồn cho vay thích hợp.

Độ nhạy của lãi suất: Độ nhạy của các khoản vay đối với sự thay đổi lãi suất có thể xảy ra ở mức độ hợp lý trong lãi suất. Với giả định là các biến số khác không thay đổi, nếu lãi suất của các khoản vay với lãi suất thả nổi tăng/giảm 200 điểm cơ bản thì lợi nhuận trước thuế của Công ty cho năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2015 sẽ giảm/tăng 8.779.055.310 đồng (năm tài chính kết thúc ngày 31 tháng 12 năm 2014: 9.904.843.355 đồng).

NHỮNG CẢI TIẾN VỀ CƠ CẤU TỔ CHỨC, CHÍNH SÁCH, QUẢN LÝ TRONG NĂM 2015

- + Mặc dù năm 2015 kinh doanh LPG và tình hình kinh tế có nhiều khó khăn nhưng tập thể CBCNV PV Gas South đã nỗ lực hoàn thành và hoàn thành vượt mức các nhiệm vụ kế hoạch được giao.
- + Thị phần bán lẻ khí LPG đã tăng lên 35%. Đây là thành quả đáng ghi nhận trong bối cảnh mức độ cạnh tranh ngày càng khốc liệt giữa các đối thủ trong ngành cũng như ngày càng xuất hiện nhiều sản phẩm thay thế.
- + Trong năm 2015, Công ty đang bắt đầu đẩy mạnh tung ra thị trường sản phẩm bình 20kg, phục vụ đối tượng khách hàng là những khách sạn nhà hàng có diện tích chật hẹp, chạy xe nâng cho những kho, cảng lớn. Bước đầu, sản phẩm mới này đang nhận được nhiều phản hồi tích cực từ phía người sử dụng.
- + Chính sách giá bán được áp dụng một cách linh hoạt, phù hợp với bối cảnh khó khăn khi giá đầu giảm sâu, nhằm duy trì mạng lưới khách hàng truyền thống cũng như đảm bảo doanh thu, lợi nhuận đạt mức kế hoạch đề ra.
- + Đời sống, thu nhập của cán bộ công nhân viên ổn định tạo nên không khí làm việc phấn khởi, thoải mái và ổn định trong công việc.

KẾ HOẠCH SẢN XUẤT KINH DOANH NĂM 2016

CĂN CỨ XÂY DỰNG KẾ HOẠCH NĂM 2016:

- Chiến lược phát triển Công ty Cổ phần Kinh doanh Khí hóa lỏng miền Nam đến năm 2015 và định hướng đến năm 2025.
- Kết quả sản xuất kinh doanh năm 2014 và 2015 của PV Gas South.
- Nhu cầu thị trường và tình hình kinh doanh thực tế của PV Gas South.
- Đơn giá xây dựng kế hoạch: Giá đầu thô năm 2016 tạm tính theo phương án là 60 USD/thùng, giá CP bình quân năm 2016 tạm tính là 450 USD/Tấn LPG.

NHIỆM VỤ TRỌNG TÂM:

- Vận hành an toàn, hiệu quả và đảm bảo công tác an ninh, an toàn tại các kho, trạm LPG, CNG của Công ty.
- Tăng cường, tập trung công tác bán lẻ LPG tại các khu vực thị trường của PV Gas South quản lý, chú trọng phát triển hệ thống kênh phân phối ngắn, cửa hàng bán lẻ trực tiếp để tăng hiệu quả kinh doanh.
- Phát triển thương hiệu PETROVIETNAM GAS ngày càng lớn mạnh và có uy tín trên thị trường (thuê đơn vị tư vấn nhận diện thương hiệu Sản phẩm LPG của Công ty, ăn sâu vào tiềm thức người tiêu dùng).
- Duy trì, phát triển ổn định thị trường CNG và tìm kiếm thêm khách hàng mới.

- Xây dựng hệ thống phần mềm ERP cho tất cả các chi nhánh đơn vị của PV Gas South để quản trị chi phí, giá thành và doanh thu để nâng cao hiệu quả sản xuất kinh doanh;
- Rà soát và thuê đơn vị tư vấn xây dựng chức năng nhiệm vụ cũng như thiết lập và đánh giá Chỉ số hoàn thành Công việc (KPIs) của mỗi đơn vị/bộ phận/cá nhân cụ thể để nâng cao năng suất lao động, hiệu quả của Công việc.
- Thực hiện hợp đồng sản xuất bình 20 kg với đối tác nước ngoài, khai thác hiệu quả dây chuyền sản xuất bình 20 kg.
- Hoàn thành quyết toán các dự án đã hoàn thành, kiểm soát tiến độ các dự án ĐTXD.
- Thoái vốn tại Công ty cổ phần CNG Việt Nam (hoàn thành ngày 14/03/2016).
- Thực hiện giám sát và đánh giá đầu tư theo quy định tại Nghị định số 84/2015/NĐ-CP ngày 30/9/2015 của Chính phủ về giám sát và đánh giá đầu tư và Quyết định số 1079/QĐ-KVN ngày 5/9/2014 về Quy trình thực hiện giám sát và đánh giá trực tiếp dự án đầu tư của Tổng công ty khí Việt Nam - CTCP.
- Thực hiện các nhiệm vụ khác do Tổng Công ty giao.

CHỈ TIÊU KẾ HOẠCH NĂM 2016:

Sản xuất kinh doanh:

STT	CHỈ TIÊU	ĐV tính	KH 2016	Ghi chú
I. Sản lượng				
1	Khí nén CNG	M ³	90.000.000	
2	Khí hóa lỏng LPG	Tấn	248.0000	
-	LPG rời	Tấn	90.000	
-	LPG bình	Tấn	158.000	
3	Vỏ bình làm mới	Vỏ	340.000	
II. Doanh thu			Tỷ đồng	5.107,96
III. Lợi nhuận trước thuế			Tỷ đồng	128,98
IV Nộp NSNN			Tỷ đồng	70,41

ĐẦU TƯ XÂY DỰNG:

Kế hoạch trong năm 2016, PV Gas South có 03 dự án chuyển tiếp, 01 dự án khởi công mới và mua sắm máy móc, trang thiết bị phục vụ nhu cầu sản xuất kinh doanh với tổng giá trị thực hiện đầu tư là 140,2 tỷ đồng, trong đó giá trị giải ngân là 105,8 tỷ đồng, cụ thể như sau:

- Tập trung di dời Kho và trạm chiết LPG tại Đồng Nai của công ty VTGas dự kiến hoàn thành trong Quý IV/2017.
- Tiến hành xây dựng hệ thống Đánh giá hiệu quả nội bộ ERP trong toàn Công ty.
- Hoàn thành và đưa vào sử dụng trạm chiết LPG mới tại Cà Mau trong Quý IV/2016.
- Mở rộng nâng cấp kho và trạm chiết LPG tại Cần Thơ dự kiến hoàn thành trong Quý IV/2016.
- Tập trung nâng cấp, cải tạo một số Kho, Trạm chiết LPG và trạm nén CNG để đáp ứng các yêu cầu về an toàn, bảo trì bảo dưỡng công trình và đảm bảo kế hoạch sản xuất kinh doanh.

