

Monday, November 16, 2009

## TỔNG CÔNG TY PHÂN BÓN VÀ HÓA CHẤT DẦU KHÍ - DPM (HSX)

Chu Thế Huynh

Email: [chuhuynh@thanglongsc.com.vn](mailto:chuhuynh@thanglongsc.com.vn)

Khuyến nghị của TSC

MUA



Giá giao dịch

40.7

Giá mục tiêu 03 tháng

52

Chiến lược đầu tư

Dài hạn

Ngành lớn: Sản xuất công nghiệp

Ngành hẹp: Hóa chất và phân bón

**Tổng quan.** DPM hiện là nhà sản xuất phân bón Urea từ nguyên liệu khí thiên nhiên lớn nhất cả nước với công suất thiết kế là 740 ngàn tấn Urea. Sản lượng sản xuất và tiêu thụ hàng năm đạt xấp xỉ 750 ngàn tấn, cung cấp đến 40% nhu cầu Urea cả nước. Được thành lập năm 2004 để vận hành nhà máy Đạm Phú Mỹ công trình hóa đầu tiên của Việt Nam, đến 2007 được chuyển thành công ty cổ phần. Niêm yết trên Sở giao dịch chứng khoán Tp Hồ Chí Minh từ cuối năm 2007.

## Những thông kê chính (VND), trượt 4 quý gần nhất

Giá cao 52 tuần	67.5	Beta	1.12	ROA	16.83%	Vốn điều lệ (tỷ đồng)	3,800
Giá thấp 52 tuần	26.8	EPS trailing	2.727	ROE	20.73%	Cổ đông nhà nước	60.05%
Khối lượng lưu hành	379,000,000	EPS forward 2009	3.460	Nợ/Vốn chủ sở hữu	0.2	Cổ đông trong nước	78.82%
Vốn hóa (tỷ đồng)	15.463	DIV	1,500	Giá trị sổ sách (000d)	13.48	Cổ đông nước ngoài	21.18%

## Diễn biến giá



## Thông tin quan trọng

## Khuyến nghị - Mua

DPM nên được coi là cổ phiếu đầu tư giá trị. Trong ngắn hạn, việc kỳ vọng vào sự đột biến về lợi nhuận đầu tư là khó xảy ra.

Trong khoảng 3 tháng tới, chúng tôi cho rằng DPM có thể đạt mức 52 ngàn đồng/cổ phần, tương ứng với mức PE 15 lần, EPS dự báo cả năm 2009 khoảng 3.460 đồng.

## Những điểm sáng

Đạm Phú Mỹ hội tụ nhiều yếu tố thuận lợi. Công nghệ hiện đại, dây chuyền đồng bộ, vận hành ổn định ngay từ ngày đầu, tạo ra những sản phẩm có chất lượng. Chuyển đổi nhanh sang công ty cổ phần chỉ sau một thời gian đi vào hoạt động tỏ rõ mong muốn của PVN là xây dựng một Tổng công ty phân bón lớn. Tận dụng những ưu thế của loại hình đa sở hữu trong quản trị cũng như phát triển mạnh mẽ nguồn lực tài chính. Xây dựng hình ảnh là một công ty lớn nhất Việt Nam trong lĩnh vực sản xuất Urea... Có thể cạnh tranh với các công ty phân bón trong khu vực của Indonexia, Thailand, Ấn Độ.

Dự án hóa dầu đầu tiên của Việt Nam. Công cụ của Chính phủ trong ổn định nguồn phân bón, phục vụ ngành nông nghiệp. Với một nước canh tác nông nghiệp lớn như Việt Nam, sự ra đời của DPM là một sự kiện lớn, quan trọng trong chiến lược phát triển nông nghiệp, đảm bảo an ninh lương thực và xuất khẩu gạo. DPM ra đời cung cấp khoảng 750 ngàn tấn Urea, đáp ứng đến 40% nhu cầu cả nước.

Nằm trong một Tập đoàn lớn, tiềm lực tài chính mạnh, DPM sẽ được hưởng nhiều thuận lợi trong các dự án đầu tư phát triển. Trong quá khứ, điều này thể hiện ở việc nợ dài hạn đã được chi trả toàn bộ sau 4 năm hoạt động.

## Thông tin quan trọng

Chính sách khấu hao nhanh: chỉ sau 4 năm đi vào hoạt động, tài sản cố định giá trị 5 ngàn tỷ đã được khấu hao hết bất chấp việc đánh giá lại tăng lên khi cổ phần hóa. Áp dụng chính sách khấu hao đường thẳng tuy nhiên chúng tôi quan sát thấy khấu hao tài sản bình quân các năm qua đạt 20% năm.

Chúng tôi cho rằng chỉ sau năm 2009, tài sản cố định sẽ được khấu hao gần hết, chi phí khấu hao sẽ giảm xuống mức rất thấp. Nhà đầu tư nên coi đây là lợi thế lớn và có thể kỳ vọng về tỷ suất lợi nhuận cao trong các năm tới.

## Những điểm tối

Giá nguyên liệu trong tương lai không cho phép các cổ đông tiếp tục mơ tới mức lợi nhuận siêu ngạch. Tuy vậy, Chúng tôi cho rằng, không có sự tăng giá khí quá mức trong điều kiện DPM còn là công cụ bình ổn giá Urea trong nước. Bất cứ một thay đổi nào theo thị trường giá nguyên liệu đầu vào cũng sẽ làm cho sản phẩm đầu ra của DPM áp dụng theo cơ chế thị trường và điều này trong 2 năm tới có vẻ như chưa là mục tiêu của các nhà Quản lý cấp cao.

Người em cùng Cha mẹ - Đạm Cà Mau trực tiếp ảnh hưởng đến chiến lược phát triển của Tổng công ty. Hiện tại chưa có thông tin về bước phát triển tiếp theo trong việc DPM sẽ tiếp nhận nhà máy Đạm Cà Mau. Các cổ đông nhỏ ngoài PVN đã không bỏ phiếu cho việc DPM tiếp nhận nhà máy. Cổ đông nhỏ có lý khi so sánh suất đầu tư giữa Đạm Cà Mau và Đạm Phú Mỹ, tuy nhiên thời điểm hai dự án là khác nhau. Chúng tôi nhìn nhận việc tiếp nhận sẽ mang lại thế mạnh hơn nhiều cho DPM trên con đường phát triển thành một Tổng công ty lớn có thể cạnh tranh trong khu vực, ít nhất là Đông Nam Á và Đông Á.

## Đánh giá rủi ro kinh doanh

**Thấp** **Trung bình** **Cao**  
Rủi ro kinh doanh đang dần tăng lên khi công ty mở rộng sang lĩnh vực kinh doanh phân bón xuất nhập khẩu. Trong 2 năm tới, cạnh tranh trên thị trường phân bón Urea sẽ gay gắt hơn nhiều.

## Đánh giá rủi ro thanh khoản

**Thấp** **Trung bình** **Cao**  
DPM được giao dịch khá sôi động trên thị trường kể từ khi niêm yết. Chúng tôi nhận thấy đây là cổ phiếu có tính thanh khoản cao và hiện đang được nhà đầu tư nước ngoài ưa thích lựa chọn.

## Đánh giá rủi ro biến động giá

**Thấp** **Trung bình** **Cao**  
DPM là cổ phiếu giữ giá khá tốt khi thị trường đi xuống, ngược lại tăng giá "nóng" ít khi xảy ra. Điều này phản ánh tính "thông tin hiệu quả" của DPM.

## Số liệu tài chính

	Doanh thu (tỷ đồng)			
	QI	QII	QIII	QIV
2009E	1949	2111	972	1800
2008	971	2072	1290	2142
2007	NA	NA	NA	1619
2006	NA	NA	NA	NA
2005	NA	NA	NA	NA
	Lợi nhuận (tỷ đồng)			
	QI	QII	QIII	QIV
2009E	366	419	165	394
2008	393	710	363	-87
2007	NA	NA	NA	562
2006	NA	NA	NA	NA
2005	NA	NA	NA	NA
	Chỉ tiêu khác			
	Margin	ROA	ROE	DIV
2009E	26.46%	20%	24%	13%
2008	28.59%	26.68%	29.22%	15%
2007	39.19%	23.17%	30.37%	12%
2006	36.91%	17.42%	24.92%	

	EPS	P/E	PEG	P/B
2009E	3.460	15		3.06
2008	3.679	9.46	NA	2.76
2007	3.499	21.15	NA	6.42
2006	4.516	NA	NA	NA
2005	2.514	NA	NA	NA
	TTS	VCSH	VĐL	EVA
2009E	6.336	5.261	3.800	
2008	5.192	4.741	3.800	NA
2007	5.739	4.377	3.800	NA
2006	6.666	4.660	2.571	NA
Trung bình ngành				
	ROE	ROA	P/E	P/B
2009E	NA	NA	NA	NA
2008	18%	12%	28%	6.45
2007	20%	14%	31%	16.23
2006	16%	7%	17%	NA

**TỔNG QUAN VỀ DOANH NGHIỆP**

**TỔNG QUAN.**

Nhà máy đạm Phú Mỹ bao gồm 2 dây chuyền sản xuất. Dây chuyền sản xuất Amoniac lỏng có công suất 450 ngàn tấn/năm dùng để sản xuất Urea. Dây chuyền số 2 sản xuất Urea với công suất thiết kế 740 ngàn tấn/năm. Trong kế hoạch phát triển, DPM đang thực hiện đầu tư dự án thu hồi CO<sub>2</sub> từ khí thải để nâng năng lực sản xuất Urea lên 800 ngàn tấn, dự án đang được triển khai, dự kiến đi vào hoạt động từ 2012. Các dự án trong chiến lược phát triển sẽ đa dạng các sản phẩm hóa chất khác như SA, NPK và dự án sản xuất DAP tại Maroc hợp tác với PVN.

Năm 2008 sản lượng Urea sản xuất đạt 750 ngàn tấn, giảm nhẹ so với năm 2007 ở mức 760 ngàn tấn. Công ty cũng đẩy mạnh phát triển mạng kinh doanh phân bón nhập khẩu. Với sản lượng nhập khẩu năm 2008 là 268 ngàn tấn phân bón các loại, DPM đã nhảy lên TOP 5 trong các nhà kinh doanh phân bón nhập khẩu của Việt Nam.

**HOẠT ĐỘNG KINH DOANH TRONG NĂM QUA**

Doanh thu hàng sản xuất tăng trưởng ổn định. Kể từ 2007 doanh thu tăng nhanh do công ty mở rộng hoạt động sang kinh doanh nhập khẩu và tiêu thụ phân bón nhập khẩu. Mặt khác doanh thu tăng do giá phân bón tăng mạnh trong các năm từ 2006-2008.

Doanh thu năm 2008 đạt mức cao kỷ lục khi đạt tới 6.493 tỷ đồng, tăng trưởng ở mức 71%. Lợi nhuận năm 2008 đạt 1.329 tỷ đồng và chủ yếu đến từ sản phẩm sản xuất.

Mạng kinh doanh hàng nhập khẩu đã bị tổn thất nặng nề do biến động giá phân bón trên thị trường thế giới. Lợi nhuận gộp ghi nhận giá trị âm lên đến 1.008 tỷ đồng. Chúng tôi thật sự chưa tin tưởng vào khả năng của DPM trong lĩnh vực kinh doanh phân bón nhập khẩu.

Chỉ tiêu	2006	2007	2008	6T.2009	9T.2009	2009E
DT hàng hóa nhập khẩu	114	234	1,479	2,000	2,172	2,484
DT sản phẩm sản xuất	2,937	3,570	5,015	2,060	2,860	4,331
Tổng doanh thu	3,051	3,804	6,493	4,060	5,032	6,832
Tăng trưởng	20.23%	24.68%	70.71%	33%	16%	5%
Lợi nhuận ròng	792	1,161	1,329	756	921	1,315

**KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG SẢN XUẤT KINH DOANH 9T 2009.**

Hoạt động những tháng đầu năm 2009 đã có những chuyển biến tích cực so với quý IV năm 2008. Trong 6 tháng đầu năm công ty sản xuất được hơn 400 ngàn tấn trong kế hoạch sản xuất 750 ngàn tấn. Phân bón nhập khẩu 6 tháng cũng đạt 150 ngàn tấn trong kế hoạch 250 ngàn tấn.

Doanh thu hoạt động sản xuất kinh doanh 6 tháng đạt 4.060 tỷ đồng trong đó doanh thu từ hàng hóa sản xuất đạt 2.000 tỷ, doanh thu hàng nhập khẩu đạt 2.060 tỷ. So với cùng kỳ 2008, tổng doanh thu tăng 33%.

Đến hết 9 tháng, doanh thu đạt 5.032 tỷ đồng bằng 86% kế hoạch cả năm và tăng 16% so với cùng kỳ năm 2008. Lợi nhuận ròng đạt 921 tỷ đồng, hoàn thành 93% so với kế hoạch năm, tuy nhiên giảm 37% so với cùng kỳ 2008.

**Những vấn đề của Quý III.09**

Chúng tôi nhận thấy kết quả kinh doanh quý III sụt giảm khá mạnh và có sự chênh lệch giữa kết quả được công bố trước đó của một vài vị trí lãnh đạo chủ chốt và báo cáo tài chính kiểm toán 9 tháng.

Theo Chúng tôi, tính chất mùa vụ là nguyên nhân chính và nó phản ánh khá rõ nét khi doanh thu quý III giảm xuống mức 972 tỷ đồng so với quý II là 2.111 tỷ đồng và giảm 34,6% so với cùng kỳ 2008. Trong tháng 9, Công ty cũng đã thực hiện ngừng sản xuất khoảng 20 ngày để thực hiện tổng bảo dưỡng theo kế hoạch. Gần đây nhất, kể từ ngày 17/9, Công ty thực hiện giảm giá trần bán lẻ đạm Phú Mỹ từ 6.500 đồng/kg xuống còn 6.200 đồng/kg, sức ép giảm giá trên thị trường đã tăng lên.

Chúng tôi cũng thật sự lo lắng khi mạng kinh doanh hàng nhập khẩu có vẻ như đang lặp lại những khó khăn của thời điểm cuối năm 2008 khi giá vốn hàng bán tăng vượt so với doanh thu trong kỳ, lợi nhuận gộp đạt giá trị âm (-) 39 tỷ đồng, sau hai quý đầu năm ghi nhận giá trị dương (+) 86 tỷ đồng.

**DỰ BÁO DÒNG TIỀN & KẾT QUẢ QUÝ IV 2009**

Chúng tôi cho rằng những vấn đề của quý III sẽ được khắc phục trong quý IV, khi vụ lúa chính trong năm sẽ bắt đầu vào tháng 11-12. Thị trường phân bón sẽ nhộn nhịp trở lại khi bà con nông dân chuẩn bị nguồn phân bón cho vụ lúa chính. Chúng tôi cũng thấy giá dầu mỏ, khí gas thiên nhiên đã tăng trong tháng 9-10 vừa qua và đang ở mặt bằng giá cao hơn, giá phân bón nhập khẩu vì thế sẽ ít khả năng giảm sâu hơn.

**THÔNG TIN DOANH NGHIỆP**

**Quan Hệ Cổ Đông**

Trịnh Khắc Huy- Điện thoại: 08 3 256258

**Trụ sở**

Lầu 3, số 2Bis 4-6 Lê Thánh Tôn, Phường Bến Nghé  
Quận 1, Thành Phố Hồ Chí Minh

**Điện thoại**

08 3 256258

**Fax**

08 3 256259

**Web site**

<http://www.damphumy.vn>

**Ban Điều Hành**

Ông Phạm Đình Đức - Tổng Giám đốc

Ông Từ Cường - Phó Tổng Giám đốc

Ông Nguyễn Đức Thành - Phó Tổng Giám đốc

Ông Lê Văn Quốc Việt - Phó Tổng Giám đốc

Ông Nguyễn Văn Tông – Phó Tổng Giám đốc

Bà Chu Thị Hiền - Phó Tổng Giám đốc

**Kế Toán Trưởng**

Huỳnh Kim Nhân

**Hội Đồng Quản Trị**

Ông Nguyễn Xuân Thắng - Chủ tịch HĐQT

Ông Bùi Quang Hưng – Thành viên HĐQT

Bà Nguyễn Thị Hiền - Thành viên HĐQT

Ông Phạm Đăng Nam - Thành viên HĐQT

Ông Nguyễn Đức Hòa - Thành viên HĐQT

Chúng tôi dự báo trong quý IV, công ty sẽ kinh doanh được tổng cộng khoảng 300 ngàn tấn phân bón các loại, doanh thu quý IV sẽ đạt khoảng 1.800 tỷ đồng, tăng gần gấp đôi so với quý III. Lợi nhuận ròng quý IV đạt mức 395 tỷ đồng.

Năm 2010, tình hình sản xuất kinh doanh của DPM sẽ phụ thuộc lớn vào giá khí nguyên liệu đầu vào và sự sụt giảm chi phí khấu hao tài sản cố định. Chúng tôi đánh giá tình hình là tích cực và sẽ cập nhập ở những báo cáo sau.

### **RỦI RO TIỀM ẨN**

Kinh doanh phân bón hiện nay bị ảnh hưởng bởi giá phân bón thế giới, trong điều kiện giá phân bón lại phụ thuộc nhiều vào giá nguyên liệu khí thiên nhiên và than đá. Mặc dù DPM có thể sản xuất được phân bón từ nguồn khí nguyên liệu trong nước, tuy nhiên giá bán cũng bị ảnh hưởng theo giá phân bón nhập khẩu.

### **TRIỂN VỌNG NGÀNH VÀ ĐỐI THỦ CẠNH TRANH.**

Nhu cầu phân bón trong nước mỗi năm khoảng từ 8-9 triệu tấn các loại và gia tăng hàng năm. Sản xuất trong nước hiện đáp ứng được khoảng từ 60%-65% tổng nhu cầu, còn lại phải nhập khẩu từ nước ngoài. Cụ thể, hiện đáp ứng được 50% nhu cầu về Urea, 30% nhu cầu về DAP, 100% nhu cầu NPK, trong khi Kali, SA phải nhập khẩu hoàn toàn.

Sau năm 2011, sản lượng urea sản xuất trong nước có thể đạt 2,5 triệu tấn do các dự án mới đi vào hoạt động từ năm 2012. Các dự án điển hình như dự án Đạm Cà Mau- 800 ngàn tấn, Đạm Ninh Bình- 560 ngàn tấn, Đạm Hà Bắc mở rộng 500 ngàn tấn.

Cạnh tranh trực tiếp là các nhà máy sản xuất phân bón Urea của Vinachem như phân đạm Hà bắc và phân đạm Ninh Bình. Phân Urea nhập khẩu từ khu vực cũng là những mối đe dọa lớn đối với DPM cũng như các công ty phân bón trong nước.

### **ĐỊNH GIÁ CỔ PHIẾU DPM**

Dựa vào kết quả kinh doanh 3 quý đầu năm và dự báo kết quả kinh doanh quý IV, lợi nhuận ròng năm 2009 của DPM sẽ đạt khoảng 1.315 tỷ đồng, tương đương EPS đạt 3.460 đồng. Chúng tôi cho rằng PE của DPM nên ở mức 15 (PE của các doanh nghiệp kinh doanh hóa chất và phân bón trên thị trường hiện tại ở mức từ 12-22), giá của DPM ở vào khoảng 52 ngàn đồng/cổ phần.

**Khuyến nghị của Chúng tôi là Mua vào.**



**Khuyến cáo:** Quan điểm thể hiện trong báo cáo này là của Phòng Phân Tích, Khối Phân Tích và Tư Vấn Đầu Tư, Công ty Chứng khoán Thăng Long. Những lập luận thể hiện quan điểm trong báo cáo này cũng có thể thay đổi bất cứ lúc nào mà không cần phải báo trước. Các tác giả đã dựa vào những thông tin từ những nguồn được coi là đáng tin cậy, dù vậy họ cũng không kiểm chứng một cách độc lập các nguồn tin này. Những khuyến nghị trong báo cáo này được hiểu là dành cho những nhà đầu tư quan tâm tới dịch vụ hỗ trợ đầu tư tại Công ty Chứng khoán Thăng Long. Báo cáo này cũng không nên được coi là cơ sở để đưa ra những khuyến nghị mua, bán hoặc đăng ký đầu giá nào. Báo cáo này cũng không nên được phân phát thêm toàn bộ hoặc từng phần dù với mục đích nào. Không có bất cứ những cân nhắc nào được đưa ra liên quan tới mục tiêu đầu tư, tình hình tài chính hay nhu cầu cụ thể nào đó của người nhận.

© Bản quyền. Công ty Chứng khoán Thăng Long 2009, TẤT CẢ QUYỀN ĐƯỢC ĐAM BẢO. Từng phần hoặc toàn bộ báo cáo này không được chế biến lại, lưu giữ hoặc phân phát bằng bất cứ hình thức hay phương tiện gì mà không được phép của Công ty Chứng khoán Thăng Long.

### Mức Khuyến Nghị

**Mua Mạnh (5 sao):** Chúng tôi tin rằng tổng thu nhập mang lại từ việc nắm giữ cổ phiếu trong thời hạn khuyến nghị đầu tư có thể lớn hơn 25% so với mức giá tại thời điểm phát hành báo cáo. Ngày phát hành báo cáo được hiểu là ngày trên trang nhất của báo cáo này.

**Mua (4 sao):** Chúng tôi tin rằng tổng thu nhập mang lại từ việc nắm giữ cổ phiếu thời hạn khuyến nghị đầu tư có thể dao động trong khoảng từ 10% - 25% so với mức giá tại thời điểm phát hành báo cáo. Ngày phát hành báo cáo được hiểu là ngày trên trang nhất của báo cáo này.

**Giữ (3 sao):** Chúng tôi tin rằng tổng thu nhập mang lại từ việc nắm giữ cổ phiếu trong thời hạn khuyến nghị đầu tư có thể dao động trong khoảng từ 0% - 10% so với mức giá tại thời điểm phát hành báo cáo. Ngày phát hành báo cáo được hiểu là ngày trên trang nhất của báo cáo này.

**Bán (2 sao):** Chúng tôi tin rằng tổng thu nhập mang lại từ việc nắm giữ cổ phiếu trong thời hạn khuyến nghị đầu tư có thể dao động trong khoảng từ (-15%) - 0% so với mức giá tại thời điểm phát hành báo cáo. Ngày phát hành báo cáo được hiểu là ngày trên trang nhất của báo cáo này.

**Bán Mạnh (1 sao):** Chúng tôi tin rằng tổng thu nhập mang lại từ việc nắm giữ cổ phiếu trong thời hạn khuyến nghị đầu tư có thể lớn hơn (-15%) so với mức giá tại thời điểm phát hành báo cáo. Ngày phát hành báo cáo được hiểu là ngày trên trang nhất của báo cáo này.

### Tác giả

Chu Thế Huynh

Email: [chuhuynh@thanglongsc.com.vn](mailto:chuhuynh@thanglongsc.com.vn)

Tel: (844) 3726 2600 x 3111

### Sản Phẩm

Báo cáo này được viết và phân phối bởi Phòng Phân tích, Khối Phân Tích và Tư Vấn Đầu Tư, Công ty Chứng khoán Thăng Long. Chúng tôi hiện đang cung cấp các sản phẩm sau đây:

#### Thang Long Express

- Technical View
- Overnight Update
- Company Reports
- Industry Reports

#### Thang Long Intel

- Economic Insight
- Portfolio Strategies
- Economic Outlook

**Trụ sở chính:** Tầng 2, Tòa nhà Toserco, 273 Kim Mã, Ba Đình, Hà Nội  
Điện thoại: +84 (4) 3726 2600 Fax: +84 (4) 3726 2601.

**Chi nhánh:** Tầng 2, Toà nhà PetroVietNam, 1-5 Lê Duẩn, Q1, HCM  
Điện thoại: +84 (8) 3910 6411 Fax: +84 (8) 3910 6153.

#### Phòng GD:

- 14C Lý Nam Đế, Hoàn Kiếm, Hà nội  
Điện thoại: +84 (4) 3733 7671 Fax: +84 (4) 3733 7670.

- 2 Tôn Đức Thắng, Quận 1, TP Hồ Chí Minh  
Điện thoại: +84 (8) 3910 2215 Fax: +84 (8) 3910 2216.

- 126 Hoàng Quốc Việt, Quận Cầu Giấy, Hà Nội  
Điện thoại: +84 (4) 3755 7668 Fax: +84 (4) 3755 7589

**Giám đốc Khối Phân tích và Tư vấn Đầu Tư:** TS. Nguyễn Trọng Nghĩa

**Hà nội Office:** Đỗ Hiệp Hòa, Nguyễn Trà Lân, Lê Việt Dũng, Chu Thế Huynh, Tô Đức Hải, Tống Duy Sơn

**Hồ Chí Minh Office:** Hồ Ngọc Bạch, Lê Hoàng Tân, Nguyễn Thị Thúy Hằng, Trần Đình Khánh, Phạm Đặng Mạnh Hồng Lân, Nguyễn Nguyễn Có, Nguyễn Hoài An.