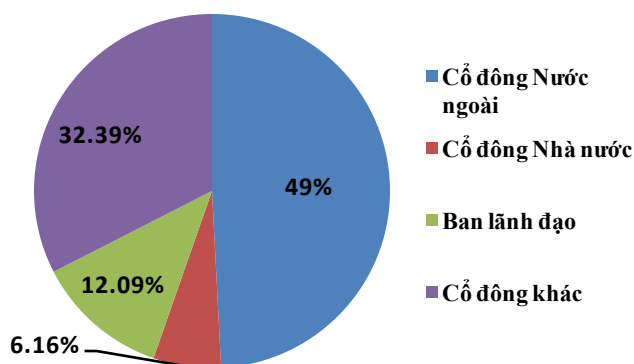


## BÁO CÁO CẬP NHẬT Q3'12

BC Lãi/(Lỗ) (triệu đồng)	Q2/2012	2011	2010
Doanh thu thuần	9.666.612	25.370.246	20.017.303
Lợi nhuận gộp	1.243.845	4.958.148	3.988.483
Thu nhập tài chính	129.043	552.058	464.259
Chi phí tài chính	122.785	693.758	559.127
Lợi nhuận thuần HĐKD	593.236	2.420.008	1.876.684
Lợi nhuận trước thuế	627.162	2.501.543	2.023.193
Thuế TNDN	96.282	418.067	346.754
Lợi nhuận sau thuế	529.497	2.079.148	1.691.757
Lợi nhuận sau thuế cổ đồng công ty mẹ	412.341	1.681.818	1.264.506

Bảng CĐKT (triệu đồng)	30/06/2012	31/12/2011	31/12/2010
Tiền & tương đương tiền	2.085.585	2.902.383	1.436.128
Đầu tư TC ngắn hạn	1.590.122	861.597	563.892
Phải thu ngắn hạn	3.318.012	3.781.514	3.248.876
Hàng tồn kho	3.069.364	3.275.850	2.448.472
Tài sản ngắn hạn khác	724.478	551.384	1.141.654
Phải thu dài hạn	1.028	1.029	376
Tài sản cố định & XDGB	2.169.559	2.150.890	2.000.339
Lợi thế thương mại	216.366	216.366	221.714
Bất động sản đầu tư			
Đầu tư dài hạn	844.589	865.424	978.170
Tài sản dài hạn khác	385.509	336.649	264.923
<b>TỔNG TÀI SẢN</b>	<b>14.404.612</b>	<b>14.943.087</b>	<b>12.304.544</b>
Nợ ngắn hạn	6.840.229	8.168.333	5.214.206
Nợ dài hạn	498.963	548.942	2.041.307
Vốn chủ sở hữu	6.089.283	5.521.005	3.983.401
Lợi ích cổ đông thiểu số	976.138	704.807	1.065.631
<b>TỔNG NGUỒN VỐN</b>	<b>14.404.612</b>	<b>14.943.087</b>	<b>12.304.544</b>

### Cơ cấu cổ đông cập nhật 10/10/12



Nguồn: FPT

Cơ cấu cổ đông của FPT tương đối đa dạng, trong đó sở hữu nước ngoài đạt mức đối đa 49%, mặc dù nhiều quỹ đầu tư đang muốn tăng thêm sở hữu của tập đoàn này, như Orchid Capital Investment, Red River Holdings... Ban lãnh đạo cũng chiếm 1 phần không nhỏ, trong đó chủ tịch HĐQT kiêm Tổng giám đốc Trương Gia Bình chiếm 10,6%, cổ đông này thực hiện cam kết cao với doanh nghiệp khi chưa bao giờ bán 1 cổ phiếu nào ra ngoài kể từ khi cổ phần hóa.

### Số liệu thị trường tại ngày 22/10/2012

GT vốn hóa TT (tỷ VND)	9.992	Giá hiện tại (VND)	36.500
KLGD bình quân 30 ngày	90.049	Giá cao nhất 52 tuần	67.000
SLCP đang LH (triệu CP)	273	Giá thấp nhất 52 tuần	36.500
Vốn điều lệ (tỷ VND)	2.738	P/E 4 quý gần nhất (x)	6,43
EPS điều chỉnh (VND)	5.675	P/B 4 quý gần nhất (x)	N/A
Lãi cổ tức (%)	2,7%	% sở hữu nước ngoài	49%

### Đồ thị giá cổ phiếu



### Cập nhật thông tin Q3'12

#### • Phát hành thêm cổ phiếu mới

Chỉ tiêu	Số lượng CP (triệu)
Số lượng cổ phiếu lưu hành cuối 2011	216
Số lượng CP phát hành thêm trong năm 2012	57,8
Số lượng cổ phiếu lưu hành tính tới Q3'12	273,8

#### • Thay đổi ban điều hành.

CT HĐQT Trương Gia Bình tái nhiệm chức TGĐ FPT sau từ chức của tân TGĐ Trương Đình Anh nhằm đảm bảo sự phát triển ổn định và duy trì chiến lược phát triển của toàn tập đoàn.

#### • Điều chỉnh kế hoạch kinh doanh năm 2012

Suy thoái kinh tế trong nước và toàn cầu ảnh hưởng lớn tới mức độ chi tiêu CNTT và viễn thông. Để thích ứng với thực tế chung của ngành, FPT đã điều chỉnh kế hoạch kinh doanh năm 2012 như sau:

Chỉ tiêu	2011	2012KH cũ	2012 KH mới	% TT/năm
DT (tỷ)	25.370	31.300	26.072	2,77%
LNTT (Tỷ)	2.501	3.000	2.547	1,84%

Để biết thêm thông tin chi tiết về mã cổ phiếu này, vui lòng truy cập trang web [Ezsearch](http://ezsearch.fpts.com.vn) của chúng tôi tại địa chỉ

<http://ezsearch.fpts.com.vn>

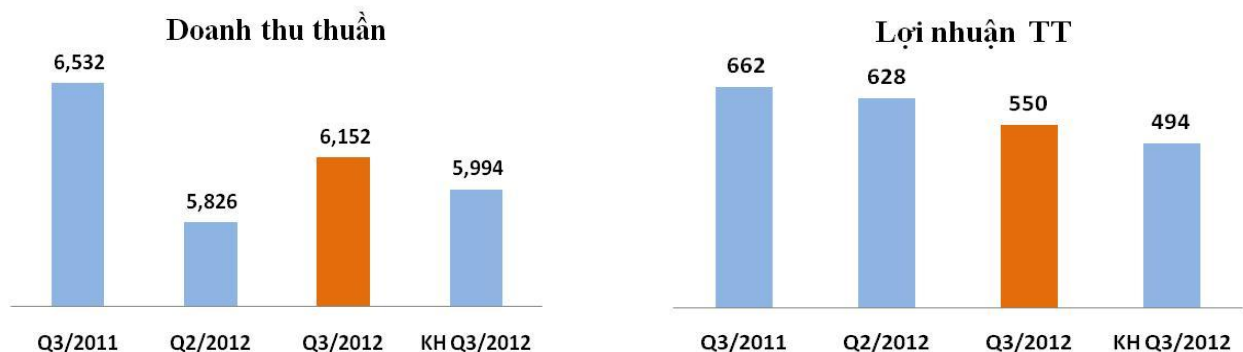
Phòng Phân tích đầu tư, Công ty Cổ phần Chứng khoán FPT  
 Cao Thị Tĩnh – Tinhct@fpts.com

# CẬP NHẬT KẾT QUẢ HOẠT ĐỘNG KINH DOANH QUÝ 3/2012

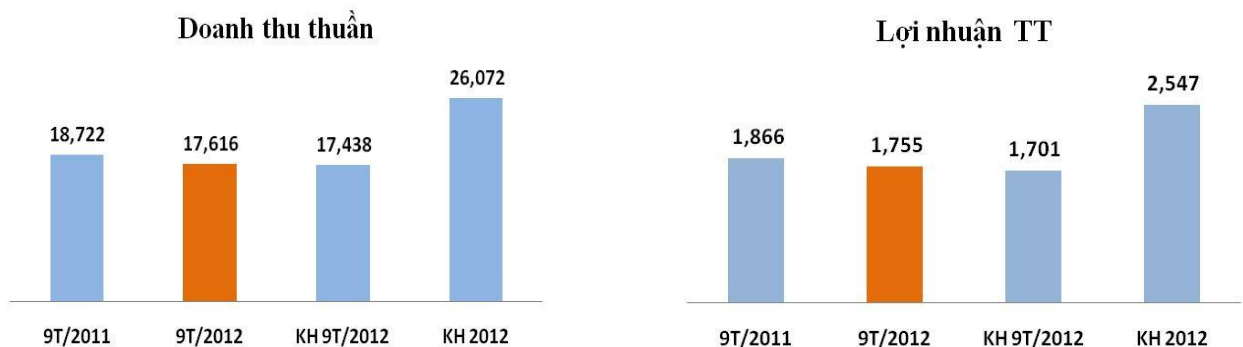
## Tập đoàn

**Doanh thu và LNTT Q3'12 đều giảm nhẹ so với cùng kỳ năm trước.** Quý 3/2012, FPT đạt 6.152 tỷ doanh thu, giảm 5,8% so với cùng kỳ năm trước và tăng 5,6% so với quý trước đó; Lợi nhuận TT đạt 550 tỷ, giảm 17% so với cùng kỳ năm trước và giảm 12,4% so với quý trước đó. Sự sụt giảm về cả doanh thu lẫn lợi nhuận quý 3/2012 so với quý 3/2011 được đặt trong bối cảnh bức tranh kinh tế năm 2012 khá khó khăn, ngoài ra kết quả kinh doanh của quý 3/2011 cũng có điểm đặc biệt là khá tốt với tổng lợi nhuận quý 3/2011 lớn hơn cả quý 4/2011 và chiếm trên 26% tổng lợi nhuận cả năm 2011. Như đã biết là quý 3 của ngành tin học luôn là khoảng thời gian kinh doanh chậm hơn so với bình thường. Sự sụt giảm mạnh về doanh thu và lợi nhuận chủ yếu do giảm sút trong hoạt động kinh doanh Tích hợp hệ thống và Hoạt động phân phối (chiếm lần lượt 8% và 33% tổng doanh thu toàn tập đoàn).

### Kết quả kinh doanh Quý 3/1012 (tỷ đồng)



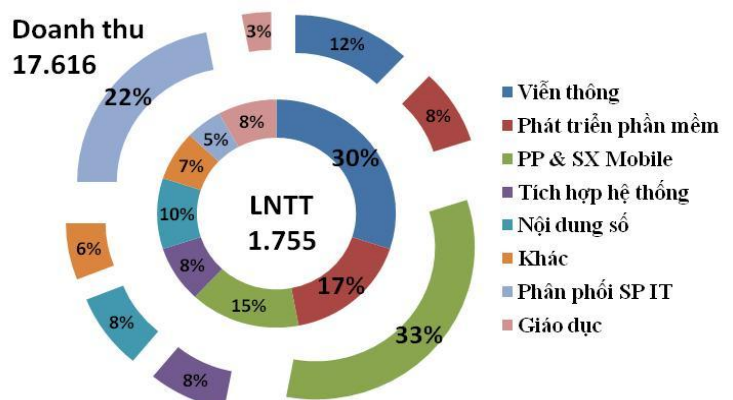
### Kết quả kinh doanh 9 Tháng/2012 (tỷ đồng)



### Cơ cấu theo lĩnh vực kinh doanh 9 tháng 2012

**Doanh thu:** Chiếm tỷ trọng lớn nhất là 2 mảng phân phối điện thoại di động và phân phối các sản phẩm IT, tuy nhiên hiện nay hai mảng này chỉ chiếm khoảng 55% tổng DN toàn tập đoàn (trước đây 65-70%), nguyên nhân một phần do các mảng dịch vụ của FPT hiện nay có tốc độ tăng trưởng doanh thu lớn hơn rất nhiều so với 2 mảng phân phối.

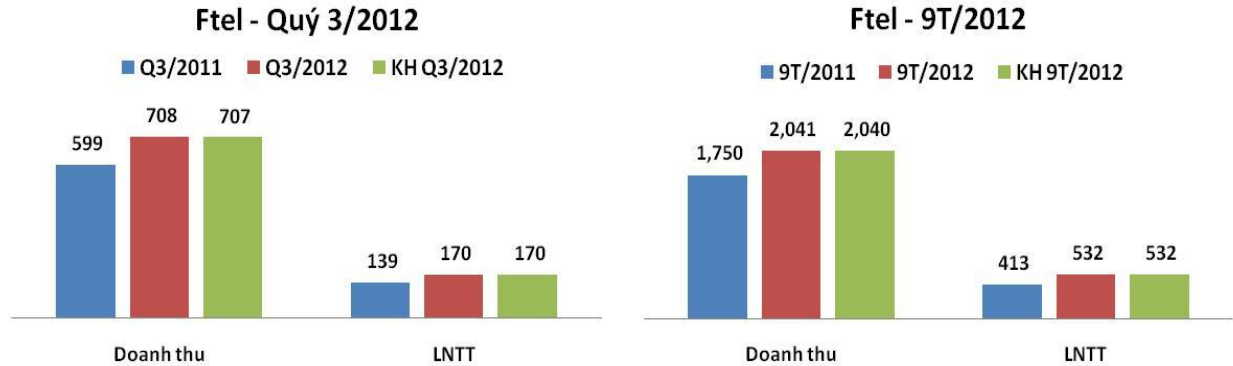
**Lợi nhuận TT:** Tổng LNTT của các mảng dịch vụ chiếm gần 70%, lớn nhất là Viễn thông chiếm 30% và đứng thứ hai là Phát triển phần mềm chiếm 17%.



Nguồn: FPT (tỷ đồng)

## FPT Telecom (Ftel)

Đứng đầu đóng góp lợi nhuận cho tập đoàn, chủ yếu là dịch vụ ADSL, bao gồm: Internet băng thông rộng, cáp quang, dịch vụ truyền hình trực tuyến. Bên cạnh yếu tố cơ sở hạ tầng tốt, hoạt động này còn phụ thuộc vào việc được cấp phép cung ứng các dịch vụ từ Chính phủ Việt Nam, vì đây là lĩnh vực khá nhạy cảm nên chịu sự chi phối lớn từ Nhà nước và các tập đoàn Viễn thông do Nhà nước sở hữu. Hiện nay, FPT Telecom được cấp giấy phép VoIP, ICP, ISP, OSP, IXP, giấy phép thiết lập mạng, cung cấp dịch vụ viễn thông, thử nghiệm Wimax và 4G.



Nguồn: FPT (tỷ đồng)

Tổng doanh thu quý 3/2012 đạt 708 tỷ đồng, 9 tháng đầu năm đạt 2.041 tỷ đồng, tăng trưởng 17% so với cùng kỳ và đạt 100% kế hoạch. Lợi nhuận trước thuế 9 tháng đầu năm đạt 532 tỷ đồng, tăng trưởng 29% và đạt 100% kế hoạch. Lợi nhuận tăng trưởng tốt hơn doanh thu chủ yếu là do (1) các chi nhánh được thành lập mới đã bắt đầu có lợi nhuận trong năm 2012; (2) tiết kiệm được khá lớn các chi phí đường kết nối quốc tế; (3) quản lý chi phí cũng như tăng các dịch vụ giá trị gia tăng giúp mang lại lợi nhuận tốt hơn cho Ftel. Sau 9 tháng, doanh thu mảng viễn thông đạt 73% kế hoạch cả năm, lợi nhuận trước thuế đạt 77% kế hoạch cả năm, kết quả tương đối tốt giúp mảng viễn thông khả quan hoàn thành kế hoạch cả năm.

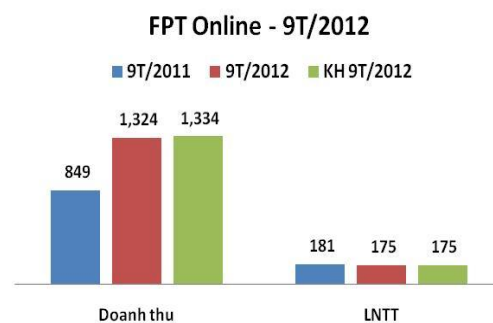
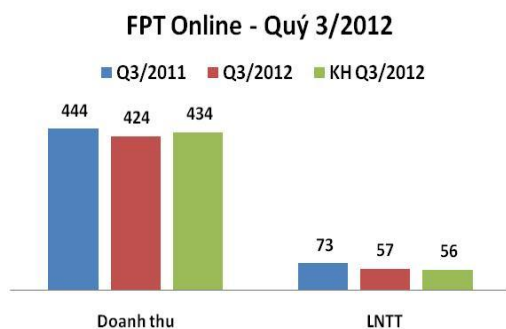
FPT Telecom hiện đang tập trung xây dựng hệ thống cơ sở hạ tầng cung cấp dịch vụ Internet băng thông rộng tới 46 tỉnh thành, và phủ sóng cả nước vào năm 2015. Đến hết Quý 3, số lượng thuê bao mới đạt 115 nghìn, gấp 1,3 lần tổng số thuê bao mới năm 2011. Hiện nay số lượng thuê bao trong hệ thống là 620.000, trong đó, 90% thuê bao là khách hàng cá nhân, hộ gia đình nên tạo cho Ftel một sự ổn định bền vững, không bị ảnh hưởng bởi suy thoái kinh tế.

Về kế hoạch đầu tư CAPEX, các khoản đầu tư lớn trong năm 2012 đều đã được khởi động từ đầu năm, cho đến thời điểm này vẫn đang theo đúng kế hoạch, dự kiến trong quý 4/2012 và quý 1/2013 không có khoản đầu tư lớn nào đáng kể. Ftel sẽ chỉ tập trung tiếp tục đầu tư vào hạ tầng thiết bị để tiếp tục phát triển thuê bao tại các địa phương. Năm 2013, mục tiêu lớn của FPT Telecom là tiếp tục hoàn thành việc xây dựng mạch cáp thứ 2 để bảo vệ mạch cáp đầu tiên đang xây dựng, cũng dài 1.800km từ HN vào TP.HCM. Trong giai đoạn dài hơn từ 2012-2014, Ftel cũng sẽ tiếp tục đầu tư xây dựng mạng cáp quang biển quốc tế thứ 2 (Asia Pacific Gateway) và sẽ được đưa vào sử dụng cuối năm 2014, tuy nhiên việc đầu tư sẽ được phân bổ đều trong 3 năm từ năm 2012 đến 2014.

## FPT Online (Nội dung số)

Cung cấp các dịch vụ trực tuyến, bao gồm trang tin tức trực tuyến Vnexpress, nghe nhạc trực tuyến (Nhacso.net), trang thương mại trực tuyến (vimua), thư viện trực tuyến, bài thi trực tuyến, và game Online.

Mặc dù doanh thu 9 tháng đầu năm đạt 1.324 tỷ, tăng 56% so với cùng kỳ, tuy nhiên LNTT 9 tháng lại giảm 3% so với cùng kỳ. Nguyên nhân chủ yếu do (1) doanh thu tăng trưởng nhờ mảng kinh doanh thẻ gate từ payment gateway (từ cuối năm 2011) tạo doanh thu khá lớn tuy nhiên lợi nhuận biên lại thấp; (2) phần kinh doanh game cũng như hoạt động đầu tư mới làm cho lợi nhuận của nội dung số suy giảm. Thực tế nếu bỏ đi mảng đầu tư mới thì hoạt động nội dung số có thể thu hồi khoảng 15% tăng trưởng về lợi nhuận.

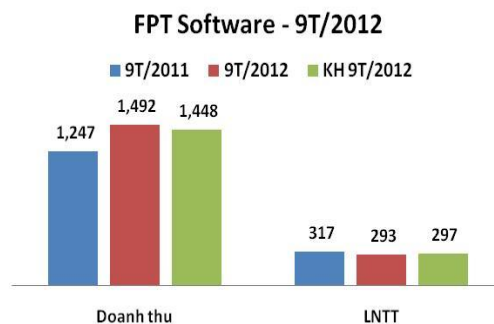
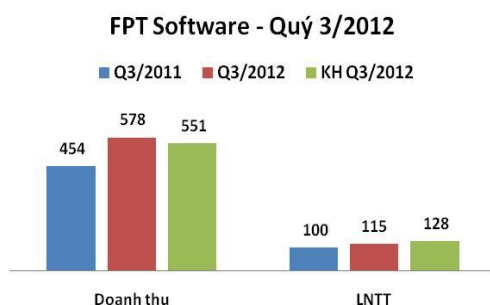


Nguồn: FPT (tỷ đồng)

## FPT Software (Fsoft)

Cung cấp các sản phẩm, dịch vụ phần mềm trong nước và xuất khẩu ra các nước tại thị trường lớn như Nhật Bản, Hoa Kỳ, châu Âu, châu Á.

Tổng doanh thu 9 tháng đầu năm đạt 1.492 tỷ đồng, tăng 20% so với cùng kỳ và đạt 103% kế hoạch. Lợi nhuận TT đạt 293 tỷ đồng, giảm 7% so với cùng kỳ, đạt 99% kế hoạch. Hai thị trường nhỏ trong mảng này khá đối lập nhau, thị trường xuất khẩu tăng trưởng 32% so với cùng kỳ, ngược lại thị trường trong nước giảm 13% do thị trường nước ngoài không bị giới hạn về thị trường cũng như không chịu ảnh hưởng của các yếu tố kinh tế vĩ mô, do vậy FPT vẫn duy trì được tốc độ tăng trưởng lợi nhuận của mảng này tốt (xấp xỉ tăng trưởng của doanh thu). Còn mảng thị trường trong nước chịu ảnh hưởng nhiều bởi những khó khăn của nền kinh tế.



Nguồn: FPT (tỷ đồng)

### DT và LNTT của Fsoft Q3'12 (tỷ đồng)

Chỉ tiêu	Q3-2011	9T-2011	Q3-2012	9T-2012
Doanh thu	454	1.247	578	1.492
Software Out sourcing	340	906	453	1.195
Software Development	113	341	126	297
LNTT	100	317	115	293

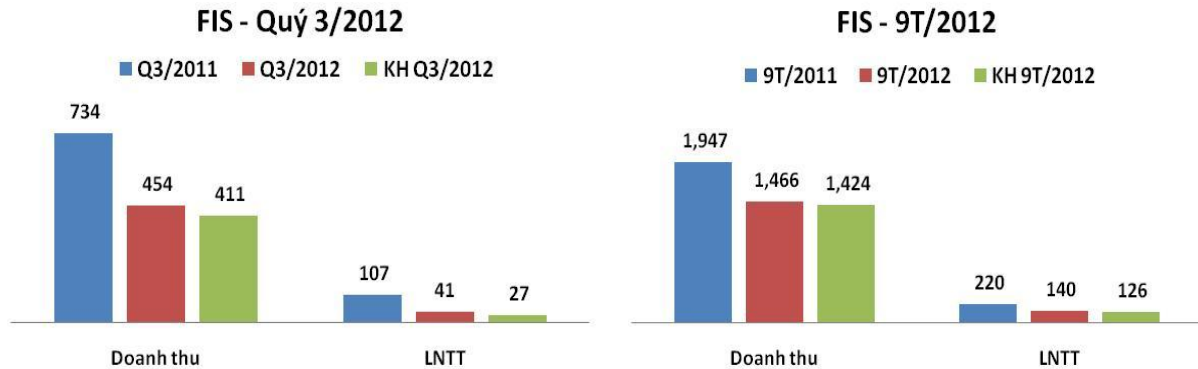
Nguồn: FPT

Suy thoái kinh tế toàn cầu có tác động tới hoạt động sản xuất kinh doanh theo 2 hướng:

- Tạo cơ hội mở rộng thị trường và lợi thế cạnh tranh về giá cả đối với hoạt động xuất khẩu phần mềm so với các tập đoàn quốc tế trong bối cảnh doanh nghiệp nước ngoài phải cắt giảm chi phí vận hành tối đa.** Trong 9 tháng đầu năm, doanh thu từ thị trường Mỹ tăng 60% so với cùng kỳ, với các hợp đồng cung cấp các dịch vụ khác nhau như cloud, Mobility, Data với giá cả cạnh tranh. Ngoài ra, Fsoft đang có chiến lược mở rộng thêm mạng lưới khách hàng tại Đức (hiện tại chỉ có 2 khách hàng lớn với tổng doanh thu đạt 8,1 triệu USD) với chiến lược mới. Doanh thu từ hoạt động xuất khẩu phần mềm Q3'12 đạt 453 tỷ, tăng 33% so với cùng kỳ, lũy kế 9 tháng đạt 1.195 tỷ tăng 32% so với cùng kỳ.
- Giảm đà tăng trưởng dịch vụ phần mềm trong nước do các doanh nghiệp trong nước cắt giảm chi tiêu công nghệ và cạnh tranh nội địa tăng.** Doanh thu lũy kế 9 tháng đầu năm trong thị trường nội địa đạt 297 tỷ, giảm 13% so với cùng kỳ, biên lợi nhuận giảm tương ứng khi cạnh tranh giá cả trong nước. Tổng LNTT 9 tháng đầu năm đạt 293 tỷ, giảm 7% so với cùng kỳ, chỉ hoàn thành 99% kế hoạch.

## FPT Information Systems - FIS (Tích hợp hệ thống)

Cung cấp các dịch vụ CNTT ứng dụng chuyên sâu như: Phát triển phần mềm ứng dụng, dịch vụ ERP, tích hợp hệ thống. FIS có lợi thế lớn về chất lượng, xây dựng được hệ thống khách hàng doanh nghiệp lớn, đa số các ngân hàng trong nước và cơ quan Nhà nước. Hiện nay, FPT IS đang triển khai mở rộng thị trường tại các nước khác như: Lào, Campuchia, Singapore.



Nguồn: FPT (tỷ đồng)

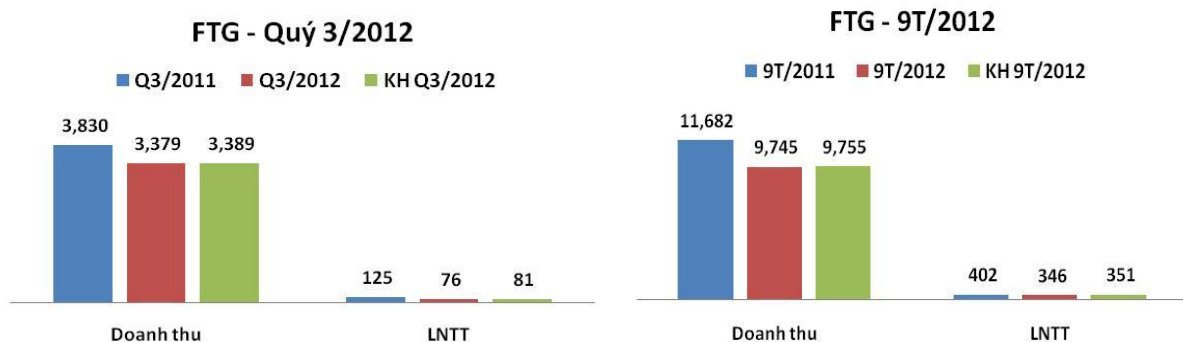
Doanh thu quý 3/2012 đạt 454 tỷ đồng, LNTT đạt 41 tỷ đồng. Tổng hợp 9 tháng đầu năm, doanh thu đạt 1.466 tỷ đồng, đạt 103% kế hoạch nhưng giảm 25% so với cùng kỳ. LNTT đạt 140 tỷ đồng, giảm 36% so với cùng kỳ.

Hoạt động kinh doanh của lĩnh vực này bị tác động không nhỏ bởi suy thoái kinh tế, và do đó suy giảm chỉ tiêu tài chính công cũng như chi tiêu công nghệ của các doanh nghiệp sản xuất. Đây là tình hình chung của toàn ngành, tuy nhiên so kết quả lợi nhuận âm của các đơn vị trong cùng lĩnh vực như CMC, HITC, Infomet..., thì FIS vẫn duy trì được lợi nhuận mặc dù có sụt giảm so với cùng kỳ. Trong Q3/12, FIS ký kết thêm các hợp đồng mới quản lý nguồn nhân lực FPT.iHRP cho Olam Việt Nam, đồng thời mở rộng thị trường sang Lào, Campuchia. Đầu tháng 9/12, FIS đã trúng thầu cung cấp giải pháp phần mềm cho Bộ thương mại Campuchia, được triển khai từ đầu tháng 10/12 với tổng giá trị trên 550.000 USD.

Về chiến lược phát triển, trong năm nay Nhà nước đã đưa ra quy định mới gồm Nghị quyết 13 –NQ/T.Ư và Nghị quyết 16/NQ-CP về mục tiêu xây dựng hệ thống hạ tầng đồng bộ, ưu tiên phát triển xây dựng cơ sở hạ tầng CNTT nhằm đưa nước ta thành nước công nghiệp hóa – hiện đại hóa vào năm 2020. Theo đó, Nhà nước chủ trương xây dựng đề án phát triển cơ sở hạ tầng CNTT trên quy mô toàn quốc. Quy định mới này đã mở ra cơ hội mới cung ứng phân phối sản phẩm công nghệ cũng như các dịch vụ và giải pháp công nghệ quy mô lớn.

## FPT Trading – FTG (Phân phối)

Phân phối các sản phẩm công nghệ, viễn thông (notebook, PC, Sever Monitor, Printer, Mainboard, HDD), điện thoại di động (Fmobile, Nokia, Motorola...) hoạt động này thường chiếm trên 55% tổng doanh thu của FTG, máy tính (FPT Elead).





Doanh thu Q3/12 đạt 3.379 tỷ, giảm 12% so với cùng kỳ, lũy kế 9 tháng đầu năm đạt 9.745 tỷ đồng, giảm 17% so với cùng kỳ. Đây là con số sau khi đã điều chỉnh loại bỏ doanh thu từ hoạt động bán sản phẩm công nghệ mà FPT có bản quyền phân phối cho các nhà phân phối khác trong nước (do biên LN rất thấp) nên doanh thu giảm. Hoạt động phân phối này chịu nhiều ảnh hưởng bởi nhu cầu thị trường sụt giảm, kim ngạch nhập sản phẩm IT vào Việt Nam Q3/12 giảm 2%, tuy nhiên thành phần lớn chiếm hơn 50% các sản phẩm này là Notebook giảm 16% và Mobile giảm 11%; như vậy, mức sụt giảm doanh thu của FTG thấp hơn so với mức bình quân của thị trường. Tuy nhiên, LNTT chỉ đạt 76 tỷ đồng, giảm 39% so với cùng kỳ do cạnh tranh trong ngành cao từ các nhà phân phối trong nước cũng như các nhà phân phối độc quyền từ các hãng Nokia và các nhà cung ứng lớn trong nước như Viettel, Vinaphone, thế giới di động.

## FPT Education (Giáo dục)

Đây là lĩnh vực có biên lợi nhuận cao nhất và có mức độ tăng trưởng cao kể từ khi thành lập. Trong năm 2012, FPT Education tiếp tục mở thêm ngành nghề và cấp học mới giúp đạt mức tăng trưởng cao, đặc biệt là lĩnh vực trường dạy nghề (POLYTECHNICS) với mức tăng trưởng doanh thu 258% trong Q3'12 và 416% lũy kế 9 tháng đầu năm.

**DT và LNTT của FPT Education Q3/12 (tỷ đồng)**

Chỉ tiêu	Q3-2011	9T-2011	Q3-2012	9T-2012
Doanh thu	151	348	183	445
Dai học	106	254	123	317
APTECH	24	55	22	49
ARENA	15	30	14	30
POLYTECHNICS	7	10	24	50
LNTT	48	120	53	137

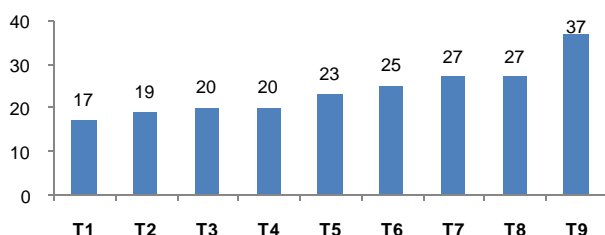
Nguồn: FPT

Về định hướng trong thời gian tới, với việc Chính phủ nói lỏng quy định thành lập trường đại học, cao đẳng tại các tỉnh thành trên cả nước, FPT Education có chiến lược xây dựng các cơ sở mới tại các thành phố lớn, mở thêm các ngành nghề mới phù hợp nhu cầu thực tiễn như các ngành liên quan tới lĩnh vực du lịch và các trường đào tạo nghề, có tính thực tiễn cao.

## FPT Retail - FRT (Bán lẻ)

Kinh doanh bán lẻ các sản phẩm kỹ thuật số. Từ năm 2012, công ty này là nhà phân phối trung gian các sản phẩm Apple (Apple Premium Reseller) như Iphone, Ipad, phụ kiện, cùng các dịch vụ cài đặt phần mềm, bảo hành – thông qua chuỗi cửa hàng F.Studio. Đây là tên nhận diện hệ thống bán lẻ sản phẩm Apple mới tại Việt Nam thay cho hệ thống iStore Premium.

**Số lượng cửa hàng mở thêm qua các tháng**



**Doanh thu, LNTT Q3'12 của FRT (tỷ đồng)**

Chỉ tiêu	Q3-2011	9T-2011	Q3-2012	9T-2012
Doanh thu	187	452	259	623
LNTT	2	4	-13	-15

Nguồn: FPT

Trong Q3/12, FPT Retail có mở thêm 12 cửa hàng tại mới nâng tổng số cửa hàng lên 37 cửa hàng, nằm trên các thành phố lớn trên toàn quốc, trong đó có 2 F-studio và 1 iStore chuyên bán các sản phẩm của Apple. Dự kiến từ giờ tới cuối năm, FRT sẽ mở thêm 13 cửa hàng mới, nâng tổng số cửa hàng lên 50 cửa hàng. Doanh thu Q3/12 đạt 259 tỷ, tăng 39% so với cùng kỳ, tuy nhiên LNTT âm 13 tỷ, do chi phí mở thêm các cửa hàng mới. Trong 6 tháng đầu năm, doanh thu bị ảnh hưởng bởi kinh tế vĩ mô, tuy nhiên trong quý 3 vừa rồi tình hình có vẻ ấm trở lại. Doanh thu trung bình của các cửa hàng bán lẻ hiện tại khoảng 2,5-2,8

tỷ/cửa hàng, tăng trưởng trong quý 3 vừa rồi khoảng 5-10%. Hiện nay FPT có 4 loại cửa hàng tùy theo diện tích và số lượng hàng tồn trưng bày để bán, phổ biến nhất là 150 m<sup>2</sup>, với giá trị hàng tồn từ 3-3,5 tỷ đồng. Với quy mô như vậy mà đạt được doanh thu khoảng 2.8 tỷ đồng/tháng thì sẽ đạt điểm hòa vốn. Kế hoạch đầu tư hệ thống bán lẻ trong 3 năm từ 2012 - 2014 được chia đồng đều từ năm 2012 tới năm 2014, tăng tương ứng 50 cửa hàng mới/năm và dự kiến sẽ đạt điểm hòa vốn vào năm 2014 với 150 cửa hàng.

## Tuyên bố miễn trách nhiệm

*Các thông tin và nhận định trong báo cáo này được cung cấp bởi FPTS dựa vào các nguồn thông tin mà FPTS coi là đáng tin cậy, có sẵn và mang tính hợp pháp. Tuy nhiên, chúng tôi không đảm bảo tính chính xác hay đầy đủ của các thông tin này.*

*Nhà đầu tư sử dụng báo cáo này cần lưu ý rằng các nhận định trong báo cáo này mang tính chất chủ quan của chuyên viên phân tích FPTS. Nhà đầu tư sử dụng báo cáo này tự chịu trách nhiệm về quyết định của mình.*

*FPTS có thể dựa vào các thông tin trong báo cáo này và các thông tin khác để ra quyết định đầu tư của mình mà không bị phụ thuộc vào bất kì ràng buộc nào về mặt pháp lý đối với các thông tin đưa ra.*

*Tại thời điểm thực hiện báo cáo phân tích, chuyên viên phân tích không nắm giữ bất kì cổ phiếu nào của doanh nghiệp này.*

*FPTS nắm giữ 11 cổ phiếu FPT.*

**Các thông tin có liên quan đến chứng khoán khác hoặc các thông tin chi tiết liên quan đến cổ phiếu này có thể được xem tại <https://ezsearch.fpts.com.vn> hoặc sẽ được cung cấp khi có yêu cầu chính thức**

**Bản quyền © 2012 Công ty Chứng khoán FPT**

<b>Công ty Cổ phần Chứng khoán FPT</b>	<b>Công ty Cổ phần Chứng khoán FPT</b>	<b>Công ty Cổ phần Chứng khoán FPT</b>
Trụ sở chính	Chi nhánh TP HCM	Chi nhánh Đà Nẵng
Tầng 2, Tòa nhà Spring Garden 71 phố Nguyễn Chí Thanh Quận Ba Đình Hà Nội Việt Nam ĐT: (84-4) 3773 7070 / 271 7171 Fax: (84-4) 3773 9058	31 Nguyễn Công Trứ Phường Nguyễn Thái Bình, Quận 1 Thành phố Hồ Chí Minh Việt Nam ĐT: (84-8) 6290 8686 Fax: (84-8) 6290 6070	124 Nguyễn Thị Minh Khai Quận Hải Châu Đà Nẵng Việt Nam ĐT: (84-511) 355 3666 Fax: (84-511) 355 3888