

News Release

2 tháng 11 năm 2012

KINH TẾ VĨ MÔ VIỆT NAM TRIỀN VỌNG THỊ TRƯỜNG VIỆT NAM

Đã tới lúc bàn về chiến lược

- HSBC PMI tháng Mười vẫn nằm dưới mức 50, phản ánh nhu cầu trong và ngoài nước vẫn không tăng và giá dầu vào tăng lên
- Xuất khẩu mặc dù vẫn trì trệ nhưng nhìn chung vẫn tương đối tốt, nhờ có mặt hàng điện tử - một dấu hiệu cho thấy Việt Nam đang tăng giá trị chuỗi cung ứng
- Nhưng Việt Nam vẫn cần một kế hoạch cụ thể để hỗ trợ quá trình công nghiệp hóa vì năng lực chế biến vẫn còn yếu

Con đường nào cho Việt Nam?

Từng là một đầu tàu tăng trưởng đáng nể tại châu Á, GDP của Việt Nam đã giảm đi đáng kể trong vòng vài năm qua. Trong khi một phần nguyên nhân tới từ môi trường bên ngoài, phần lớn lại xuất phát từ nội tại. Chúng tôi nghĩ rằng tăng trưởng sẽ giảm xuống 5% năm nay từ mức 5,9% và sẽ chỉ tăng ở mức khiêm tốn 5,3% vào năm 2013. Những con số này thật không ấn tượng nếu so với xu hướng tăng trưởng Việt Nam từng có là trên 7%.

Các nhà lãnh đạo cấp cao của Việt Nam bao gồm cả Thủ tướng đã nhận lỗi đối với việc lãnh đạo và quản lý nền kinh tế. Đây dường như là bước đi đúng hướng vì nó cho thấy chính phủ hoàn toàn nhận thức được sự yếu kém của các doanh nghiệp nhà nước và tham nhũng đang gia tăng tại Việt Nam. Nhưng vẫn chưa có những cải cách cụ thể đối với các doanh nghiệp nhà nước và cũng có ít dấu hiệu cho thấy sẽ sớm có những cải cách như vậy.

Điều mà phần lớn các nhà quan sát Việt Nam muốn thấy là chính phủ sẽ làm gì để giảm quan liêu, cải thiện môi trường kinh doanh nhằm hỗ trợ những người nông dân, những nhà sản xuất và các doanh nghiệp tư nhân có hiệu quả và năng suất cao tại Việt Nam cũng như các nhà đầu tư nước ngoài đang muốn làm ăn tại Việt Nam; cải thiện sự phối hợp giữa chính quyền trung ương và địa phương cũng như các bộ ngành để thực thi luật pháp một cách có hiệu lực cũng như đảm bảo các mục tiêu phát triển; thúc đẩy năng lực chế biến của Việt Nam để tăng giá trị xuất khẩu,

PUBLIC - Được phát hành bởi

NH TNHH một thành viên HSBC (Việt Nam)

Trụ sở chính tại:

235 Đồng Khởi, Quận 1, TP Hồ Chí Minh

Web: www.hsbc.com.vn



giảm chi phí nhập khẩu; tăng năng suất nông nghiệp để đáp ứng nhu cầu đang tăng lên, v.v...

Nói một cách ngắn gọn, phải có những bước đi cụ thể để nâng cao hiệu quả nền kinh tế.

Nhưng điều có thể thấy qua kết quả hoạt động của năm nay không chỉ là mức độ khó khăn của Việt Nam mà quan trọng hơn là sự kiên trì bền bỉ của người Việt Nam. Bản khảo sát mới nhất về môi trường kinh doanh của Ngân hàng thế giới cho thấy Việt Nam có môi trường kinh doanh cạnh tranh hon Án Độ, Philippines và Indonesia (nhưng ở sau Thái Lan một khoảng cách khá xa). Tăng trưởng xuất khẩu ở thời điểm hiện tại so với cuối năm trước đang ở mức hai con số, được hỗ trợ bởi đầu tư mới đổi với mặt hàng điện tử trong khi tăng trưởng nhập khẩu đã xuống mức một con số. Doanh số bán lẻ đang tăng lên nhờ vào dân số trẻ. Các lợi thế vốn có của Việt Nam – con người và tài nguyên – sẽ giúp đưa đất nước thoát khỏi khó khăn nhưng một tương lai tươi sáng sẽ chỉ có thể có được với một khu vực công hoạt động hiệu quả hơn và không làm chìm mất những lĩnh vực hoạt động hiệu quả của Việt Nam.

BẢNG 1: CHỈ SỐ PMI NGÀNH SẢN XUẤT VIỆT NAM VÀ NHỮNG CHỈ SỐ PHỤ

	Tháng 10.2012	Tháng 9.2012	Tháng 8.2012	Trung bình dài hạn
Chỉ số PMI toàn phần	48,7	49,2	47,9	49,3
Sản lượng				49,5
Đơn đặt hàng mới				49,4
Đơn đặt hàng xuất khẩu mới				50,2
Công việc chưa được thực hiện				48,8
Tồn kho hàng thành phẩm				49,9
Việc làm				50,2
Giá cả đầu ra				51,6
Giá cả đầu vào				57,9
Thời gian giao hàng của nhà cung cấp				52,6
Tồn kho hàng mua				48,0
Số lượng hàng mua				48,5

Chú thích:

↓ Khoảng 50 điểm và đang giảm

↓ Hơn 50 điểm và đang tăng hay giữ nguyên

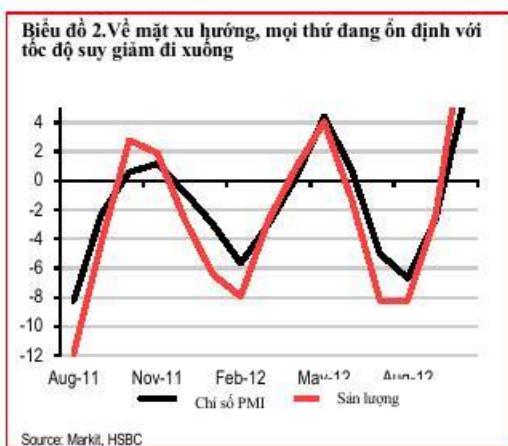
↑ Cao hơn hay bằng 50 điểm và đang giảm

↑ Cao hơn hay bằng 50 điểm và đang giảm hay giữ nguyên

Chỉ số PMI mới nhất cho thấy các hoạt động kinh tế của Việt Nam đang ổn định nhưng không cách gì quay lại xu hướng lâu dài đã có. Chỉ số PMI đã giảm nhẹ so với tháng trước, đánh dấu tháng thứ chín suy giảm trong năm 2012. Điều này có nghĩa là ngoài việc nhu cầu trong nước trì trệ kéo dài, Việt Nam còn bị ảnh hưởng bởi nhu cầu bên ngoài suy yếu. Chỉ số đơn hàng xuất khẩu mới giảm tới mức thấp nhất kể từ khi cuộc khảo sát bắt đầu vào tháng Tư năm 2011. Điều này phản ánh nhu cầu yếu từ khu vực đồng tiền chung châu Âu, Nhật và Mỹ. Số liệu mới nhất từ

Eurozone tiếp tục cho thấy suy thoái đang bước vào quý thứ tư, có nghĩa là trong các tháng còn lại của năm, xuất khẩu sang khu vực này sẽ tiếp tục trì trệ. Cuộc bầu cử ở Mỹ cũng như việc dự đoán về thâm tài khóa đã khiến cho người tiêu dùng và các nhà đầu tư giữ lại vốn đầu tư và tiền của mình, điều này ảnh hưởng tới cầu đối với hàng Việt Nam như may mặc, giày dép và hàng điện tử. Một Trung Quốc phục hồi từ từ sẽ phần nào giúp cân bằng lại cầu suy yếu từ các nước phương Tây vì Trung Quốc đã trở thành thị trường xuất khẩu lớn thứ hai của Việt Nam trong năm 2011.

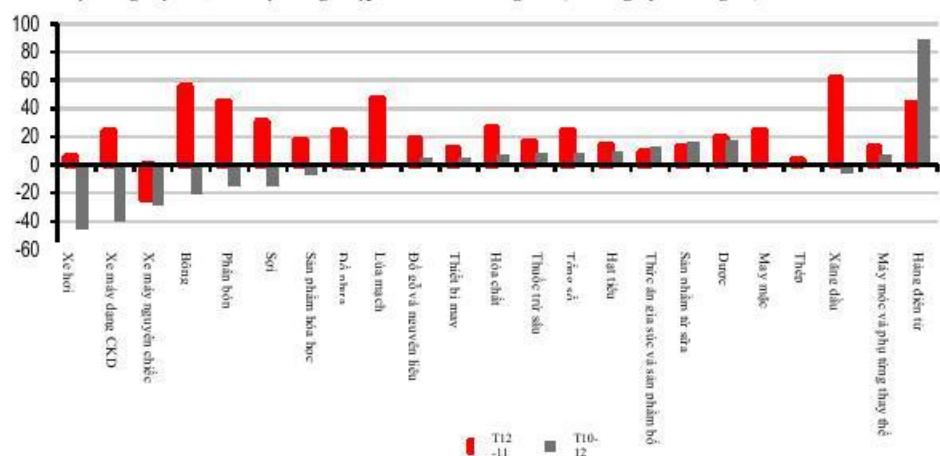
Chi phí đầu vào tăng lên đồng nghĩa với thách thức, mặc dù tốc độ tăng đã giảm xuống. Cạnh tranh giá tăng làm cho các nhà sản xuất khó tăng giá và cũng có nghĩa là lợi nhuận biên bị suy giảm.



Điều lạc quan nhất về tháng Mười là tình hình công ăn việc làm có tăng lên mặc dù điều này chỉ phản ánh những kế hoạch mở rộng đã có từ trước hơn là sự cải thiện chung của nền kinh tế. Điều này có nghĩa là bắt đầu tăng trưởng kinh tế trì trệ và một môi trường bên ngoài đầy thách thức, các nhà sản xuất ở Việt Nam đã thấy cơ hội tăng trưởng và đang thực hiện các kế hoạch mở rộng để chuẩn bị cho thời điểm khi tăng trưởng quay trở lại.

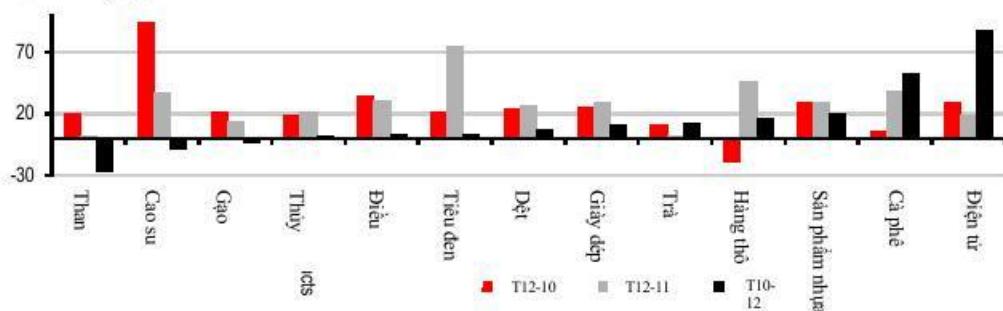
Biểu đồ 5 cho thấy nhu cầu nội địa và bên ngoài yếu dẫn tới giảm nhu cầu nhập khẩu. Nhu cầu nhập khẩu giảm đối với cả hàng tiêu dùng và hàng hóa phục vụ sản xuất. Ví dụ, nhập khẩu xe máy và ô tô giảm phản ánh chi tiêu dùng thắt chặt. Thậm chí với việc tăng giá dầu trên thế giới cho tới nay, giá trị nhập khẩu của xăng trong năm nay vẫn giảm. Thực tế là với sáu mặt hàng nhập khẩu hàng đầu, chỉ có hàng điện tử là có tăng, phản ánh sự thay đổi trong cơ cấu hàng xuất. Biểu đồ 6 cho thấy xuất khẩu hàng điện tử tăng mạnh, phản ánh xu hướng gần đây như công ty điện tử Samsung đã đầu tư thêm 2,2 tỷ đô la Mỹ vào thị trường Việt Nam. Điều này có nghĩa là sắp tới, may mặc và hàng điện tử sẽ là hai mặt hàng xuất khẩu đem lại doanh thu hàng đầu cho Việt Nam và sẽ dần thay thế xuất khẩu nguyên liệu thô.

Biểu đồ 5. Trừ mặt hàng điện tử, các mặt hàng nhập khẩu khác đều giảm (% cùng kỳ năm ngoái)



Source: CEIC, HSBC

Biểu đồ 6. Tăng trưởng xuất khẩu may mặc và giày dép đã chậm lại do nhu cầu suy yếu ở khu vực Eurozone nhưng xuất khẩu điện tử tăng (% so với cuối năm ngoái)

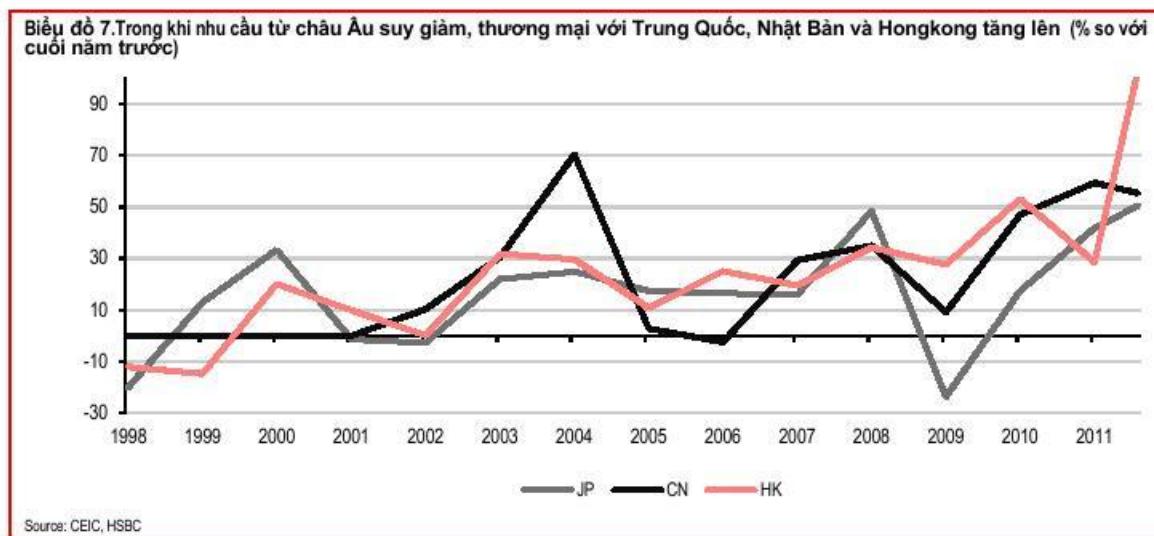


Source: CEIC, HSBC

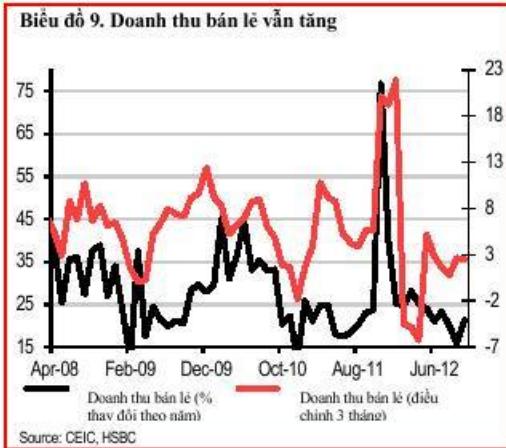
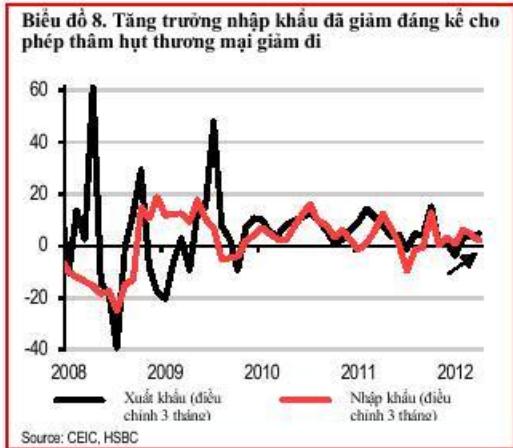
Tuy nhiên, với nhập khẩu hàng điện tử tăng, phần lớn giá trị gia tăng của Việt Nam là lao động hơn là những mặt hàng có tính công nghệ cao. Trong khi thu hút đầu tư vào công nghệ cao ở Việt Nam có vai trò quan trọng để có thể thu hút lao động và tiếp cận với công nghệ và tập quán quốc tế, cần phải có nỗ lực tập trung để phát triển năng lực cung cấp đầu vào và

nâng cao năng suất trong nước. Không có nỗ lực này, năng lực cạnh tranh về lương của Việt Nam sẽ có lúc mất đi khi các nước khác mở cửa thị trường và chi phí lao động trong nước tăng lên, một dòng đầu tư ngược sẽ bất lợi đối với Việt Nam.

Biểu đồ 7 cho thấy một xu hướng rất thú vị. Xuất khẩu sang Trung Quốc tính từ cuối năm ngoái tới nay đã vượt tổng mức xuất sang Trung Quốc của cả năm ngoái. Trong khi nền kinh tế Trung Quốc đang chậm lại, xuất khẩu từ Việt Nam sang Trung Quốc lại tăng. Điều này bắt nguồn từ thực tế là Việt Nam đang ngày càng thu hút vốn đầu tư nước ngoài trong khi chi phí sản xuất ở Trung Quốc tăng lên, dẫn tới một vài hàng hóa sản xuất ở Việt Nam sẽ được xuất sang Trung Quốc khi Trung Quốc ngày càng hội nhập vào chuỗi cung ứng toàn cầu. Đây là một cơ hội đối với Việt Nam phục vụ thực hiện công nghiệp hóa nhằm thu hút các kiến thức công nghệ để nâng lực cạnh tranh trong tương lai không chỉ còn là nhân công rẻ (ví dụ tạo ra đầu vào cho chuỗi cung ứng của Trung Quốc cũng như chế biến các tài nguyên tự nhiên như hàng thô và và cà phê để tạo ra các sản phẩm thương hiệu Việt Nam có tính cạnh tranh trên thị trường quốc tế).



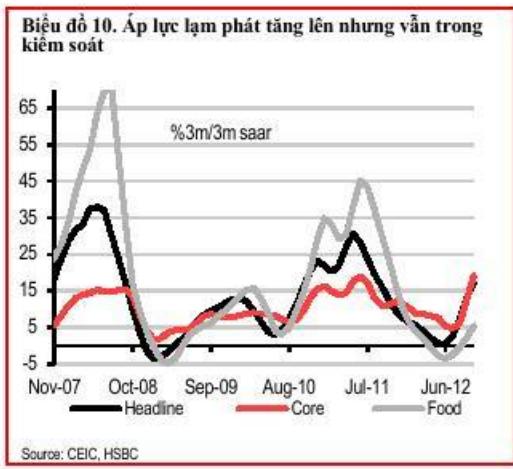
Mặt hàng điện tử hấp dẫn đã giúp Việt Nam cân bằng lại sự suy giảm về cầu từ khu vực Eurozone, khi cầu đối với nhiều mặt hàng từ giày dép cho tới may mặc bị suy giảm (Biểu đồ 6). Xuất khẩu đã đạt tăng trưởng hai con số (gần 19.0% so với cùng kỳ năm ngoái), trong khi nhập khẩu giảm xuống còn có 8.1% so với cùng kỳ năm ngoái (thời điểm này năm ngoái là 29.1% so sánh cùng kỳ năm trước đó). Điều này khiến thâm hụt thương mại của Việt Nam tới giờ chỉ có 250 triệu đô la Mỹ (so với 8,2 tỷ đô la Mỹ vào năm ngoái), một sự cải thiện lớn đối với cán cân vãng lai.



Điều đáng lạc quan nhất là dòng vốn FDI ổn định, cung cấp vốn đầu tư và công ăn việc làm đang rất cần thiết cũng như khoản kiều hối từ người Việt Nam ở nước ngoài. Nếu tiết kiệm năm nay có thể sử dụng để đầu tư vào các cơ hội làm tăng năng suất của nền kinh tế trong dài hạn, Việt Nam có thể trở lại vững vàng hơn.

Thặng chí lạm phát gần đây cũng được kiềm chế tương đối tốt (mặc dù vẫn cao so với chuẩn của vùng, tốc độ tăng đã chậm lại và nằm trong kỳ vọng nếu không xét tới tháng Chín), tăng 7,0% so với cùng kỳ năm ngoái so với 6,5% trong tháng Chín (và 5,04% trong tháng Tám). Sau đợt tăng đột biến, lạm phát hàng tháng đã giảm xuống còn trung bình 1,3% từ mức 2,1%. Lạm phát giá lương thực cũng giảm đã góp phần cân bằng giá nhiên liệu và một số giá dịch vụ khác tăng vì thực phẩm góp tới 40% trong rõ CPI.

Với lạm phát dự tính tăng dần dần từ giờ tới cuối năm, chúng tôi không kỳ vọng Ngân hàng nhà nước sẽ nới lỏng thêm chính sách tiền tệ và kỳ vọng lãi suất OMO ổn định ở mức 8%. Nếu có thì lãi suất sẽ tăng lại vào năm sau.



Việt Nam: Chỉ số kinh tế vĩ mô

	2008	2009	2010	2011	2012f	2013f	2014f
Sản xuất, nhu cầu và công ăn việc làm							
GDP (% so với cùng kỳ năm trước)	6.3	5.3	6.8	5.9	5.0	5.3	5.6
GDP danh nghĩa (tỷ USD)	91.1	97.2	106.4	123.6	140.5	159.7	184.4
GDP đầu người (USD)	1,052	1,064	1,156	1,392	1,565	1,761	2,013
Tiêu dùng cá nhân (% so với cùng kỳ năm trước)	9.3	3.1	10.0	4.4	4.2	5.0	5.0
Tiêu dùng chính phủ (% y-o-so với cùng kỳ năm trước y)	7.5	7.6	12.3	7.2	5.0	3.0	3.0
Đầu tư (% so với cùng kỳ năm trước)	3.8	8.7	10.9	-10.4	2.0	4.3	4.7
Sản xuất công nghiệp (% so với cùng kỳ năm trước)	14.6	7.6	14.0	na	na	na	na
Tiết kiệm quốc dân (% GDP)	29.0	31.9	35.3	32.7	33.0	29.6	30.9
Tỷ lệ thất nghiệp, cuối năm (%)	4.7	4.6	4.3	4.5	4.6	4.4	4.4
Giá cả và lương							
CPI, trung bình (% so với cùng kỳ năm trước)	23.1	7.0	9.2	18.6	9.2	11	9.4
CPI, cuối năm (% so với cùng kỳ năm trước)	19.9	6.5	11.8	18.0	8.0	10.8	9.4
Core CPI, trung bình (% so với cùng kỳ năm trước)	11.0	6.9	8.5	13.4	10.2	10.3	7.0
Core CPI, cuối năm (% so với cùng kỳ năm trước)	10.6	7.0	10.6	13.0	10.6	7.7	6.9
PPI, trung bình (% so với cùng kỳ năm trước)	20.0	7.7	12.1	17.8	11.6	11.2	11.3
PPI, cuối năm (% so với cùng kỳ năm trước)	21.8	7.3	12.6	20.1	13.0	12.0	13.0
Lương sản xuất danh nghĩa (% so với cùng kỳ năm trước)	20.0	15.8	16.5	19.0	12.0	11.0	14.0
Tiền tệ, tỷ giá và lãi suất							
Cung tiền M2, trung bình (% so với cùng kỳ năm trước)	20.7	26.2	29.7	9.3	13.0	17.0	14.0
Tăng trưởng tín dụng thực tế khu vực tư nhân (% y-o-y)	25.4	39.6	27.7	14.4	5.0	13.0	15.0
Lãi suất chính sách (OMO), cuối năm (%)	9.00	8.00	10.00	14.00	8.00	10.00	9.00
Lợi suất 5 năm, cuối năm (%)	10.00	11.70	11.50	12.60	na	na	na
VND /USD, cuối năm	17,483	18,200	19,498	21,034	21,500	21,500	21,500
VND /USD, trung bình	16,759	18,317	19,260	20,836	21,041	21,191	21,500
VND /EUR, cuối năm	24,301	26,084	25,872	27,287	29,025	29,455	30,100
VND /EUR, trung bình	24,943	25,756	25,375	28,708	27,587	27,984	30,100
Khu vực bên ngoài							
Xuất khẩu hàng hóa (tỷ USD)	62.7	57.1	72.2	96.9	115.0	139.2	167.7
Nhập khẩu hàng hóa (tỷ USD)	80.7	69.9	84.8	106.7	116.7	143.7	175.8
Cán cân thương mại (tỷ USD)	-18.0	-12.9	-12.6	-9.8	-1.7	-4.5	-8.1
Cán cân vãng lai (tỷ USD)	-10.8	-6.1	-3.8	1.3	1.0	-4.0	-2.0
Cán cân vãng lai (% GDP)	-11.8	-6.3	-3.6	0.1	0.7	-2.5	-1.1
FDI ròng (tỷ USD)	11.5	10.0	11.0	11.0	10.0	10.0	11.0
FDI ròng (% GDP)	12.6	10.3	10.3	8.9	7.1	6.3	6.0
Cán cân vãng lai cộng FDI (% GDP)	0.8	4.0	6.7	9.0	7.8	3.8	4.9
Giá trị xuất khẩu (% so với cùng kỳ năm trước)	29.1	-8.9	26.5	34.2	18.7	21.1	20.5
Giá trị nhập khẩu (% so với cùng kỳ năm trước)	28.6	-13.3	21.3	25.8	9.3	23.1	22.3
Dự trữ ngoại hối (tỷ USD)	24.2	16.8	12.9	12.0	16.5	18.0	20.0
Tương đương nhập khẩu (tháng)	3.6	2.9	1.8	1.3	1.7	1.5	1.4
Các chỉ số công và thanh khoản							
Tổng nợ bên ngoài (tỷ USD)	29.5	40.4	46.6	50.8	57.9	64.5	74.7
Tổng nợ bên ngoài (% GDP)	32.4	41.6	43.8	41.1	41.2	40.4	40.5
Nợ quốc gia ngắn hạn (% dự trữ ngoại hối)	17.7	30.9	53.8	43.2	42.1	37.2	34.5
Nợ khu vực tư nhân (tỷ USD)	6.1	10.2	11.8	13.2	15.5	17.4	20.3
Cán cân ngân sách (% GDP)	-0.5	-7.2	-5.2	-2.7	-3.6	-2.6	-2.3
Cán cân ngân sách loại bỏ lãi phải trả (% GDP)	0.6	-5.9	-3.9	-1.3	-2.1	-1.5	-1.3
Tổng nợ công trong nước (ngân tỷ VND)	15.7	19.5	22.9	22.4	25.6	27.3	29.5
Tổng nợ công trong nước (% GDP)	17.2	20.1	21.5	18.1	18.2	17.1	16.0
Tổng nợ công với bên ngoài (tỷ USD)	23.4	30.2	34.8	37.6	42.4	47.1	54.4
Tổng nợ công với bên ngoài (% GDP)	25.7	31.1	32.7	30.4	30.2	29.5	29.5
Tổng nợ khu vực công (% GDP)*	42.9	51.2	54.2	48.5	48.4	46.6	45.5
Chỉ số chính							
Tổng tín dụng/GDP (%), cuối năm)	90.2	112.7	118.0	108.0	na	na	na
Chỉ lệ cho vay/tiền gửi	96.7	103.9	105.4	107.5	na	na	na
Vốn hóa thị trường chứng khoán/GDP (%)	14.1	34.5	34.7	na	na	na	na

Lưu ý: Nợ công chỉ nợ của chính phủ,

Nguồn: HSBC, CEIC, ADB, IMF

Thông tin báo chí vui lòng liên hệ:

Cao Thị Hương Giang

+84 8 3520 3232

giangcao@hsbc.com.vn

Ghi chú cho Ban biên tập:

Những quy định quan trọng về công bố thông tin

Tài liệu này được chuẩn bị và phát hành bởi Bộ phận Nghiên cứu của HSBC. Tài liệu này chỉ mang tính chất cung cấp thông tin và không được xem như một đề nghị chào bán hay tư vấn chào mua chứng khoán hay bất kỳ sản phẩm đầu tư nào khác được đề cập trong tài liệu này hoặc dùng để phục vụ cho chiến lược kinh doanh. Những nhận định trong tài liệu này mang tính tổng quát và không nên được xem như nhận định cá nhân, vì tài liệu này được chuẩn bị mà không dựa vào mục đích, tình trạng tài chính hay nhu cầu của bất kỳ một nhà đầu tư cụ thể nào. Do đó, các nhà đầu tư trước khi hành động dựa trên những nhận định này, cần xem xét tính phù hợp của chúng, về mục đích, tình trạng tài chính hay nhu cầu. Nếu cần thiết, có thể tìm đến tư vấn của chuyên gia đầu tư và tư vấn thuế.

HSBC Việt Nam

Ngân hàng HSBC mở văn phòng đầu tiên ở Sài Gòn (nay là Thành phố Hồ Chí Minh) vào năm 1870 và đã có mặt tại Việt Nam trên 140 năm. Tháng 1 năm 2009, HSBC là ngân hàng nước ngoài đầu tiên thành lập ngân hàng 100% vốn nước ngoài với tên gọi Ngân hàng TNHH một thành viên HSBC (Việt Nam). Hiện tại, mạng lưới hoạt động của ngân hàng bao gồm một sở giao dịch chính, một chi nhánh và năm phòng giao dịch tại TP. Hồ Chí Minh, một chi nhánh, ba phòng giao dịch và một quỹ tiết kiệm tại Hà Nội, bốn chi nhánh tại Bình Dương, Cần Thơ, Đà Nẵng, và Đồng Nai và hai văn phòng đại diện tại Hải Phòng và Vũng Tàu. HSBC hiện là một trong những ngân hàng nước ngoài lớn nhất tại Việt Nam xét về mạng lưới hoạt động, sản phẩm, số lượng nhân viên và khách hàng.

Ngân hàng Hồng Kông và Thượng Hải

Ngân hàng Hồng Kông và Thượng Hải là sáng lập viên và là thành viên chủ chốt của Tập đoàn HSBC. Với 6,900 văn phòng và chi nhánh tại 84 quốc gia và vùng lãnh thổ và tài sản trị giá 2.652 tỷ đô la Mỹ tính tới 30 tháng 6 năm 2012, Tập đoàn HSBC là một trong những tổ chức dịch vụ tài chính và ngân hàng lớn nhất thế giới.